

也可按需求开发,渤海p2c拼团app开发

产品名称	也可按需求开发,渤海p2c拼团app开发
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	定制项目:小程序开发 服务范围:定制开发 服务项目:商业模式开发
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

渤海p2c拼团软件开发，有现成案例可参考，也可按需求开发,渤海p2c拼团app开发，渤海p2c拼团系统开发，渤海p2c拼团模式开发案例。也可按需求开发,渤海p2c拼团app开发也可按需求开发,渤海p2c拼团app开发也可按需求开发,渤海p2c拼团app开发也可按需求开发,渤海p2c拼团app开发也可按需求开发,渤海p2c拼团app开发也可按需求开发,渤海p2c拼团app开发也可按需求开发,渤海p2c拼团app开发

温馨提示：文章资料收集于互联网，仅作为开发需求者的模式案例参考作用，与平台没有任何关系，如需定制系统请详询，玩家勿扰。

====的系统软件开发公司=====

什么是社交拼团呢，首先说拼团，百度百科对其解释是：“拼购，又称团购或者集体采购，一般是通过互联网平台，由的团购服务机构将有意向购买同一产品的消费者组织起来，组成购物团体，大量向厂家、供应商进行购买”，发展至今，通常是指商家通过互联网平台发布某款产品，价格比平时低很多，但要求购买者达到一定数量，才算成交。移动社交拼团简单来说是指购买者通过APP或者微商城参加拼购，并为促使交易成功达到要求购买人数，而去通过微信微博等社交软件，主动将商品推销给朋友的购物行为。

预售拼团模式,简单来说就是:

只需花费1500元参与拼团买货,每轮由10个用户参与成团,其中只有1人能成功买到货,买货失败的另外9人分别退还预售货款1500元外加1%的配货券,配货券在转让给交易市场变现。成功买到货的客户可直接把货拿走累积成功买货0-3次,再次拼团失败时得1%配货券;累积成功买货4-8次,再次拼团失败时得2%配货券,累积成功买货9次,再次拼团失败时得3%配货券累积成功买到货十次的用户,一次性补齐2万元配货券参与拼团需要购买会员100元/周,开网第1个月优惠期免收会员费。配货券在交易市场秒卖出,80%现金提现;10%商城积分无痛购物消费;5%个人储备券按个人+直属客户拼团次数每次释放1%到现金账户提现;5%全网储备券,其中3%排行榜前100名销售业绩加权分红,另外2%线下体验店销售业绩加权分红

销售提成机制v0代理:销售团队下用户每拼一单得2元v1代理:销售团队下用户每拼一单得4元v2代理:销售团队下用户每拼一单得6元v3代理:销售团队下客户每拼一单得8元v4代理:销售团队下客户每拼一单得10元v5代理:销售团队下客户每拼一单得12元

代理等级相同或超越,得直属客户销售提成的10%

目前,在广大消费者的大力理解与支持下,平台正在将渤海P2C预售交易模式升级为全新的渤海P2C预售拼团模式。在充分保障用户既有利益的基础上,新模式在原模式上大力创新,将释放更多平台福利让利用户,在全新的渤海P2C预售拼团模式下,将通过十人成团即可开团的方式让十位消费者同时拼购产品,拼团成功者将获得优质产品与超值福利,未成团的用户也将获得相应福利,同时在多拼多赢的机制下,用户分享朋友一起来拼团还有惊喜大礼相送!

想要开发渤海p2c拼团系统并不难,只需要将你的需求发送给小编即可,我会根据你的需求提供相应多套解决方案,你可以根据自身实际的需求进行选择。当然用户关心的问题还是开发与价钱的问题,为此我们公司会结合需求进行分析给出合理的报价与开发周期,并且保证每一个软件开发服务都到期交付。所以快来与我联系,开发你专属的app吧!

目前以及未来依赖微信,微博以及其他社交化软件的潜在客户越来越多,同质化模式也会越来越多,同

质化的商品也会越来越多，社交拼团电商也有必要做到差异化竞争，精细化自身的目标客户群。