

## facebook好友添加怎么做？开户引流有什么渠道可以上？

产品名称	facebook好友添加怎么做？开户引流有什么渠道可以上？
公司名称	遵义腾浪科技有限公司
价格	5000.00/件
规格参数	广告开户投放:联系我们 联系我们合作共赢:联系我们 投放联系我们:联系我们
公司地址	贵州遵义市
联系电话	18218498858 18218498858

## 产品详情

facebook好友添加怎么做？开户引流有什么渠道可以上？

facebook是全球最大的社交媒体平台，用户活跃度高，覆盖范围广，是很多外贸企业进行推广的必争之地。关于facebook营销的技巧有很多，这里只针对好友添加这一基本技能为大家做一些简单介绍。

### 1.利用Facebook搜索功能

确定你的客户和粉丝人群，假设你要定位的客户是可能购买印刷机的客户，那你可以在Facebook左上角搜索栏搜索“印刷机门店”。然后根据搜索到的对象发消息给对方，逐个加好友，邀请对方关注和赞你的品牌主页。

### 2.挖掘同行Facebook品牌主页粉丝栏目

建立好facebook专页后，需要持续的建立和专-业相关的内容，才能吸引用户，得到用户的认同。

如果你不清楚你的用户可能喜欢哪些话题，可以先搜索和你产品/业务相关的海外知名同行的Facebook专页，查看对方的品牌主页粉丝，将这些粉丝加为好友，很多此类粉丝就是你的潜在客户，你可以邀请对方关注和赞你的品牌主页。

### 3.邀请你的客户关注和赞你的主页

在你已拥有一定客户人群的基础上，你也可以通过Facebook品牌主页邮件邀请的方式，邀请你的客户来关注和赞你的品牌主页。

### 4.利用群组扩大关注

Facebook的群组功能可以说是极具潜力的藏宝地，因为群组符合了Facebook基本属性——极具社交元素。从家庭聚集、小团体分享、兴趣俱乐部或专业讨论，其存在极易让用户彰显本身存在感从而形成了对群组的高依赖性，操作好Facebook群组功能，推广营销效果直接翻倍。

## 5、图片帖拥有更高的用户参与度

有图有真相。图片比文字更有说服力和冲击力，比视频、音频更加简单直接。Facebook内部数据显示，带有图片的帖子比带有视频、链接或者文笔的帖子具有更高的用户参与度，因此，企业做推广的时候可以在帖子中多添加图片。

## 6、发帖字越少越好

Facebook数据显示，发表精简的帖子用户参与度更高。如果在Facebook平台中发布250字符以内的帖子可以获得高达60%的额外用户参与度。所以说，企业做推广，与其长篇累牍，不如将它缩减为80字内。

## 7、绑定其他渠道

你可以把其他渠道绑定到Facebook上。我们不建议绑定Twitter，因为Twitter发布频率远远超过Facebook。你可以绑定以下3个渠道：

Youtube: 通过绑定Youtube，粉丝能够直接看到你的Youtube视频。

SlideShare: 和Youtube类似，通过绑定，粉丝能够直接看到你的SlideShare分享

Flickr: 通过绑定，粉丝能够直接看到你的Flickr图片分享