

丹丹讲模式用 9.9元特惠 ” 开启创业之路

产品名称	丹丹讲模式用 9.9元特惠 ” 开启创业之路
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	商业模式组合:软件开发定制 公众号小程序h5app:源码系统 东莞软件公司:卖货系统
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

产品详情

丹丹讲模式用 9.9元特惠 ” 开启创业之路

做软件，找丹丹，靠谱！微三云集团：专注软件开发10年+ 运营团队200+ 合作客户30万+

大家好，我是微三云营销策划总监彭丹。

如果你发现2023年企业市场营销能力降低，缺乏市场爆点，用户复购率低，生命周期短，依靠烧钱打广告来吸引顾客，也依旧没有效果，那一定是您的企业在某一个环节，没有做到位，可以耐心看看下面的营销策划思路方案。

一、市场分析，知己知彼

首先如果您现在准备做互联网，您一定要知道的三个至关重要的信息？

- 1、你的客户在哪里？
- 2、你的客户渴望什么样的服务？
- 3、你的营销推广方案是什么？怎么裂变？

解析：第一，你的客户在哪里？如果你是一个行业的新手，那么你可以通过这几个方式去寻找和挖掘（性别、年龄、阶层、薪资情况、使用场景、那些领域需要）；

第二，你的客户渴望什么样的服务？这个其实换句话说来说，你要知道你的竞争对手在哪里，他们是怎么做的，我怎么设计差异化的服务，提升企业的核心竞争力；

第三，你的营销推广方案是什么？怎么裂变？每一个企业都要有对应的组织架构和营销商业模式，这是你开拓市场和攻克市场至关重要的。

二、紧追市场风口模式

爆火玩法：“免单即拼团+9块9特惠”营销方案

招式：9块9特惠引流专区

解析：该专区主要是以引流为主，只要消费一单9块9元，那么就可以进入排队只要你的团队队伍满两人你就可以现金到账9块9元相当于免费领走产品这个就是非常经典的“推两人返现”的营销套路但这里我们还给它设计做了一些调整和改良那就是结合了“公排+自购”的逻辑不管是不是你推荐的他会根据下单时间的顺序进行排队比别人早下单不用推荐人也可以返现9块9元大量吸引了羊毛党来薅羊毛！！！！

亮点：9块9低价引流抓住客户的胃提升品牌影响力

招式：拼团团购专区

解析：该专区的玩法就更加的简单直接粗暴了设定商品套装499元只要消费499元即可成为平台高级代理每次直推100元如果是间接推荐就是60元有朋友说了这个不就是传统的微商机制吗这商业模式推一阵子就推不动了没什么亮点啊注意这里给他设计调整了以下调整购买单即可成为团长每个团长下面可以放六个人团队满六人团长即可出局拿499元团长要想白嫖产品这个时候就得去复购了；有朋友说了这个有人不愿意推广怎么办别着急我们这里加了新的机制如果你的上级特别厉害他会根据“二二滑落”的方式放在你下面你依然可以成为团长拿出局奖励499元；

亮点：让用户做到“无伤人脉”即可让人体验产品随进随出。

三、商业模式的延伸

1、供应商入驻+免单即拼团+9块9特惠+积分商城

2、本地生活+免单即拼团+9块9特惠+消费增值+盲返模式本地生活O2O社交电商是当今比较火爆的领域它可以让用户基于位置搜索和优惠福利享受到周边的餐饮娱乐等类型的商家服务它的优点有很多受众面广拥有可持续性裂变推广能力强能帮助商家扩大市场商圈并且为消费者提供商家活动信息给消费者带来一定的优惠和方便重点受众的推广面广有助于增强品牌的知名度我们主要通过运用移动社交网络以及定位服务功能为商家和消费者搭建一个优惠服务的桥梁让消费者可以找到自己想要的优惠并且分享给自己的朋友亲人一起享受优惠带来的乐趣！通过分享优惠的模式把客户变成自己的推广者并且形成裂变达到快速传播和推广的目的！同时给商家带来更多的曝光量和订单量！

3、供应商入驻+免单即拼团+9块9特惠+话费充值+加油+广告电商结合了移动社交电商的基础同时应用了广告电商模式让消费者通过消费之后能够获得广告奖励广告奖励会以积分的形式来体现用户可以随时随地进行积分兑换也可以进行话费充值加油等消费抵扣并且我们还会结合移动社交电商的特性让用户通过分享的方式获得更多的积分奖励以此鼓励用户积极分享帮助平台更好的推广扩大用户群体增加用户粘性。

4、同城+免单即拼团+9块9特惠+本地生活+商学院+短视频在传统的移动社交电商基础之上融入了本地化同城化的优势并且结合了短视频模式打破了传统的购物方式增加了娱乐性和互动性打造了多元化一体化的商业模式实现了将社交娱乐和购物融为一体的综合性O2O移动购物平台在给用户提供方便的同时也能给平台带来更多的曝光量和收益。

亮点：好的商业模式+好的营销玩法+市场分析=最强商业模式

【如果您想了解模式的具体玩法，请私信丹丹。#链动2+1#绿色消费积分模式#消费增值模式#共享门店#共享股东#泰山众筹】