

## 医美行业适不适合直播

产品名称	医美行业适不适合直播
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	东莞软件:积分商城 会员商城 深圳软件:源码定制 广州软件:成品搭建源码
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

## 产品详情

医美行业适不适合直播医美行业适不适合直播医美行业适不适合直播医美行业适不适合直播医美行业适

不适合直播医美行业适不适合直播医美行业适不适合直播医美行业适不适合直播医美行业适不适合直播

医美行业适不适合直播医美行业适不适合直播医美行业适不适合直播

毫无疑问，医美行业是适合直播的，因为医美行业主要是为了颜值，以及安全性，直播的时候选择漂亮

的主持人，以及经验丰富的医生，客户可以一步抵达直播，直接给予视觉上的冲击，通过不断的和客户

进行沟通，从而吸引客户留下来，为成交做好铺垫，但是从疫情开始，不少医美机构也尝试过做直播，

但是效果不太好，主要的原因就是内容太枯燥，甚至直接直播手术过程，让人很容易不舒服，或者是通

过直播就直接低价带产品，没有知识含量，这类的直播，效果不会好的，对于医美行业来说，客单价比

较高，客户对安全性以及效果的追求比较高，客户建立信任之后才会进行选择，不会因为低价，直接购买，所以目前常见的低价带货，枯燥的内容是不适合医美行业的。

医美行业想要做好直播，不能单纯的带货，或者是展示机构的信息，青睐直播觉得要做内容营销，客户通过直播可以获取知识，内容对客户有帮助，这样才会吸引客户留下来，但是如果只是单纯的有内容，也不行，因为直播的话一般是一个小时左右，内容枯燥客户观看一会就看不下去了，所以在直播内容营销的过程中，要配合一些有趣的活动，主持人和医生的互动要有趣好玩，内容有梗，专门固定一个员工在直播间进行留言问答，不断地抛出问题，医生一一解决，引导真正的客户咨询疑惑的问题，在直播期间，设置红包，挑战小游戏等活动，在听直播的过程中还能获得礼物，在观看直播中，可以和医生交流，内容对自己有帮助，并且还能获得礼物，逐渐的引导客户留存下来，建立信任，然后直至成交

## 医美行业怎么选择直播平台

现在医美行业直播的话有很多平台可供选择，例如新氧带头的垂直类APP，快手类的综合直播平台，还有青睐直播为主的私有直播平台，那么这几个平台怎么进行选择呢

其实这几个平台相互之间不冲突，垂直类的APP和综合直播平台可以作为引流的入口，通过直播的方式，吸引客户进入到直播间，然后引流到自己的liuliang池里，成为自己的客户，通过不断的引流，逐渐的扩大自己的liuliang池，私有直播平台的话，作为营销转化的一个切入点，通过从其他地方过来的客户引

流到直播间，通过直播间的内容营销，以及营销功能，逐渐让客户放下戒备建立信任，直播间内容营销的话要提前做好活动策划，讲什么样的内容，开头怎么暖场，怎么切入正题，怎么带动直播间气氛，这节课结束怎么结合着预告下节课的内容，这些都准备好，基本上就是一场不错的直播了。

以上就是关于医美直播平台的介绍，其实无论是什么样的直播，都有闪光点，不能一味的只看是否有liuliang，引流重要，tigao营销转化同样也重要。

医美行业适不适合直播医美行业适不适合直播医美行业适不适合直播医美行业适不适合直播医美行业适不适合直播医美行业适不适合直播医美行业适不适合直播医美行业适不适合直播医美行业适不适合直播