

链动2+1商业模式：创新与颠覆性的营销策略

产品名称	链动2+1商业模式：创新与颠覆性的营销策略
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

链动2+1商业模式是一种创新和颠覆性的营销策略，该模式的核心是让消费者先盈利，体验购买产品，通过产品效果形成用户的消费习惯，激发消费者的购物欲望，继续为平台创造价值，让消费者参与利润分配，在分配过程中销售产品。

该模式最显著的特点是身份简单、合法的二级分销，不存在多层级关系，这样可以合理合法化的获取分佣收益。

在链动2+1模式中，代理和老板的身份是相对独立的，代理可以通过购买平台指定的产品成为代理，完成推广任务后获得奖励；而在成为老板后，推荐用户不仅可以获得更多的奖励，还可以进入无限链动中，享受“无限收入”。

此外，链动2+1模式还具有留人机制和上帮下扶的特点。成为老板的人需要帮助上级团队做裂变，同时也会离开上级创建自己的团队市场。

当团队发展代理成为合作伙伴时，他们也会离开你的团队创建自己的团队市场，但他们推荐的两个代理会留下来帮助你做市场。同时，上级会帮扶下级成为老板，下级也能获得平台发放的帮扶基金。

如用户A进入平台，购买了499元专区礼包，获得代理身份，这时候推荐用户进入平台购买礼包，便可获得100元的直推奖励。

而在推荐两个用户后，便晋升为老板身份，再去推荐用户获得100元直推奖励的同时，还可以获得200元的见点奖励。

而在成为老板的同时，代理身份时期推荐的两个用户是直接留给上级的，这样既避免了多级分销的产生，又保障了上级的利润收益。

链动2+1模式具有很多优点：

首先，该模式不需要像传统电商模式那样多级分销，不存在多层次关系，可以合理合法化的获取分佣收益。

其次，平台走人机制和留人机制的运用可以有效地扩大市场规模，增加消费者参与度。

最后，该模式的上帮下扶机制可以激发团队长为平台产生裂变推广引流的动力。

总之，链动2+1商业模式是一种创新和颠覆性的营销策略，它通过独特的身份架构、走人机制、留人机制和上帮下扶机制等优点，有效地扩大市场规模、增加消费者参与度、激发团队长为平台产生裂变推广引流的动力。这种模式的运用可以帮助企业更好地实现商业价值和社会价值。