

宣传自己、展示自己的智能名片小程序搭建吗？ 营销工具选择+设计商业模式+微三云科技，微三云麦超解析

产品名称	宣传自己、展示自己的智能名片小程序搭建吗？ 营销工具选择+设计商业模式+微三云科技，微三云麦超解析
公司名称	深圳市微三云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

宣传自己、展示自己的智能名片小程序搭建吗？
营销工具选择+设计商业模式+微三云科技，微三云麦超解析

导读：微三云系统：自带 SAAS 架构模式 独有源码+SaaS 双模式部署，自带 SAAS 渠道中心，非常方便给下游客户贴牌 OEM 系统，不仅可以自用系统，可以给同行贴牌卖系统，自用系统同时可以卖系统账号赚钱。另外还可以实现一个源码带 N 个独立 SAAS 平台的企业生态运营模式：品牌云店是企业转型「云店模式」的商业平台

基于前期大量的模式探讨和目标客群消费行为分析，企业开启了数字化生态破局计划。依托于几千家连锁门店，企业上线了由微三云提供技术支持的品牌云店系统。品牌云店支持全直营的新零售业务。品牌云店把线下门店的“人、货、场”进行数字化之后搬到线上，彻底串联打通了企业线上和线下零售业务，搭建了一个全新的直营社交新零售平台。总部作为供应商，招募若干个独立推广运营团队进行独立推广，平台提供货源，每个独立平台自己运营，可独立使用不同的分销模式、不同的市场模式、不同的运营方法、不同的应用功能，系统功能比如思购臻选秒杀模式、推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享 WIFI

广告模式，有钱还众筹还债模式，美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，泰山众筹模式，太爱速 m 秒杀寄售模式，全民拼购模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等，独立绑定支付、独立收款、独立运营主体，隔离平台的风险，有能让独立运营的平台有非常大的自主权。

背景介绍：

按照绝大多数人的认知，名片的发展经历了纸质名片、电子名片、智能名片三个阶段；

纸质名片：作为历史最悠久的纸质名片在实际使用场景中其实承载很重的作用；

电子名片：电子名片是互联网时代的一个产物，随着博客、社区的发展，个人主页的兴起逐渐催生出个人电子名片的发展，一张头像外加可以点击的文字链就是最简单的电子名片；

智能名片：随着微信的发展，特别是微信小程序，智能名片应运而生，依托于微信的生态体系，打造集个人/企业信息展示、在线沟通、人脉管理、营销裂变等功能的于一体的智能明显受到了很多企业的青睐。

为什么要做智能名片？

场景一：对于一个线上线下流/量稳定的个人/企业来说，如何实现liuliang转化、分析、变现？

场景二：对于经营微信公众平台的品牌和商户，这些人真的了解自己的粉丝情况吗？依托微信官方的数据后台真的能帮助给每个用户实现画像、标签、跟进吗？

场景三：线上流/量金贵的今天，如何玩转线下流量？

怎么做？

机遇：以往很多传统企业想着如何搭建一个在线平台，通过线上获取liuliang，但对于教育、美业、零售等这些侧重体验的行业来说，线下消费还是用户最能接受的形式，那么对于这些频次较高、产品体验无太大差异的行业来说，如何吸纳并促使周边顾客复购则是经济环境下行下的另一条出路，而将名片、商城、客户管理系统、客户意向分析结合的智能名片就能满足这些企业的需求，是不是又能帮忙盘活这些行业？

简介

智能名片是一款强大的微信智能营销系统，它以微信小程序为入口，将个人/企业形象展示的舞台从PC端的官/网转移到微信小程序上；同时还能链接商城，实现人脉资源转化。

智能名片包含个人名片、企业名片、企业官/网、企业联盟、人脉管理、营销裂变工具组成；

多场景链接，名片作为超级入口

标签管理客户分析，精准营销

智能添加客户分类，标签化筛选重点客户，持续跟进加速成交

名片雷达 -不错过任何商机

客户行为轨迹实时记录追踪，随时掌握客户真实需求，让你不错过任何商机

代理加盟-共享社交名片红利

智能名片系统，通过赋能营销、智能管理，助力企业借力微信的巨大流量，便捷展示个人/企业形象与实力，积累与经营人脉、实现人脉资源转化、增进市场效益

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

拓展阅读：微三云移动应用云平台+社交 APP 模式：

支持可增加平台运营模式（可多选，五大系统均互相打通，会员数据统一）：社交 App

广告变现+多平台会员聚合生态系统 功能包括：启动图广告+信息流广告+资讯阅读+短视频+直播+社交聊天+多平台入驻+做任务领奖+看短视频领奖+看广告领奖+群聊发红/包+

点对点聊天视频语音发红/包+原生安卓苹果双 APP

微三云提醒,自建平台重要性：传统电商的搜索流量面临 2

个主要问题，一是搜索推广工具对搜索结果的干扰，影响用户体验；二是广告资源受限，导致搜索流量受限，类型必须支付超额预算才能诱导提升位置。因为入驻品牌的范围会增加，流量的价值会变高，但是投资回报率会逐年下降。

如果说古代电商被视为价格过高的商业地产，那么新的电商就像社区内的“夫妻店”，他们分布在日常消费场景中，希望通过朋友圈和微信群的熟人来宣传产品，达到经济的转化。因此，我们可以建立自己的平台