

传统渠道模式零售供应链四种基本模式

产品名称	传统渠道模式零售供应链四种基本模式
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	服务项目:东莞数字藏品系统开发 定制项目:数字藏品系统开发 地区:东莞
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

零售供应链四种基本模式传统渠道模式零售供应链四种基本模式传统渠道模式零售供应链四种基本模式

传统渠道模式零售供应链四种基本模式传统渠道模式零售供应链四种基本模式

1.传统渠道模式零售供应链四种基本模式

在没有互联网之前，传统的零售方式就是通过商贸渠道进行铺货销售的。渠道规模越大，销售的能力就越强，销售规模就能越大，供应链的效率就能占据优势。当然商贸渠道也是分为多层级的，在传统结构中，有总代、省代以及地市代理的分层结构。这些层级的叠加和分布*终就形成了渠道的网络结构体系，

*为典型的就是零售连锁渠道结构。

2. B2C电商模式

而在互联网的电商应用开始之后，互联网就作为新型业务渠道，通过B2C的电商模式，把以前的渠道网络组织在结构体系上进行了归拢和精简，把营销和商品物流运作完全独立分开。线上做营销销售，线下通过“仓配一体化”的集中模式进行供应链的实际业务操作。

显然，这种模式将以前若干的分销职能以及众多的仓储体系都去掉了，将消费者“到店自提”改成了“送货上门”的模式。这也完全改变了营销方式，也改变了消费者习惯，同时也改变了供应链的运作模式。

3. M2C电商模式

而与B2C同步发展的，还有基于互联网的平台模式，建立平台让更多的卖家在平台上进行销售。这种模式，在中国*早是从工厂外贸转内销开始的，然后，众多国内经销商、代理商也寻求模式的改变在互联网上进行淘金。于是，众多的销售企业与消费者的聚合就成全了技术平台公司。但是也促使了另外一种**

型的供应链模式（M2C）的落地。

4. 社区电商模式

M2C模式虽然在供应链结构上是极简的，但是在某些品类和现实的购物行为习惯的要求下，依然还是需要基于现货或者需要能快速交付的供应链运作体系。比如：食品生鲜的社区电商。

所以他们就通过农场或者农业工厂对城市操作仓进行补货，然后由城市操作仓在通过社区团购的方式对消费者进行商品交付。这种