

缝皇美缝剂解决瓷砖缝发黑变脏让瓷砖重生亚光黑

产品名称	缝皇美缝剂解决瓷砖缝发黑变脏让瓷砖重生亚光黑
公司名称	北京贝特尔商贸有限公司
价格	188.00/罐
规格参数	
公司地址	北京市朝阳区朝阳路八里庄东里5号昆泰科技大厦701室
联系电话	86-01058485511

产品详情

缝皇美缝剂加盟方案

市场前景：

现今家居的客厅、厨卫间通常会遇到瓷砖缝隙由白变黑、极不美观卫生的问题，变黑的砖缝会滋生细菌，产生异味，严重危害人体健康，这种细菌在夏天尤其猖獗；这个困扰装饰行业多年的难题，现已被北京高校多名教授专家共同研制开发的“缝皇”美缝剂攻克了，它不仅解决了砖缝变黑所引发的一系列问题，还大大提升了装修档次；试想哪位爱家的人士不需要这样的好产品？

产品优势：

缝皇美缝剂主要成分为高分子聚合物和高档颜料，覆盖在瓷砖缝水泥表面，可形成光滑如瓷的表面效果，防水防油，不易藏污纳垢，可以和瓷砖一起擦洗，从而可彻底解决普遍存在的瓷砖缝脏黑又难以清洁的难题；适用于瓷砖，马赛克，石材，木板，石膏板，铝塑板，玻璃等材料的缝隙装饰；无论是刚装修新铺装的瓷砖缝，还是已经使用多年的瓷砖缝均可使用；其实用性、新颖性、创造性在国内外尚属首创

；目前已广泛应用于大厅、厨卫间、宾馆、饭店、家庭、医院及商业等场所。

主要特点：

- 1、 “缝皇”凝固后在瓷砖表面会形成光滑如瓷保护膜，耐磨、不沾脏污、易清洁、一擦就净，它的硬度，黏结强度，使用寿命等方面都优于填缝剂，解决了瓷砖缝发黑变脏得难题，避免缝隙孳生霉菌危害人体健康。
- 2、 具有防水、抗渗、不沾油的特性，让瓷砖缝永不脏黑。
- 3、 颜色丰富、自然细腻，具有光泽，不褪色。具有很强的色彩装饰效果，它的各种颜色完全可与不同质地，不同颜色的瓷砖所搭配将艳丽的砖缝与瓷砖融为一体，更进一步增强了墙面整体的美感，满足现代装修的时尚、个性的需求给墙地面带来更好的整体效果。目前已有象牙白、黑珍珠、贵族灰、镏金色、月光银、宝石蓝常用色，还有奇特及夜光等更高档的色彩，
- 4、 材料先进，绿色环保，无毒、无味，不含苯、甲苯、二甲苯，符合《国标gb18583-2001》各项有害物质限量指标。

投资分析

- 一、 丰厚的利润空间，不收加盟费，投资回报高：
 - 1、 本公司不收任何加盟费。
 - 2、 产品的投入小，在市场上是垄断经营，市场竞争少，有高额利润回报，而且是大众化消费产品，市场需求量大，是个低投入高回报的好项目。
 - 3、 市场运作简单
 - (1) 不需要店面,节省了店面和装修的投入，只需要一些样品；
 - (2) 不需要过多的人力成本；

(3) 建材行业的朋友可以兼带经营；

(4) 先期可以先拿样品试销,看市场情况,再决定是否代理；

(5) 除家庭外酒店、宾馆、商场、超市等商业场合非常需要这样的好产品，市场空白,利润可观,以较小的投入获得较高的回报！

二、缝皇美缝剂效益分析：

1、产品效益

例：一个100万人口的城市，装修市场至少达2万户以上，即便有25%的住户使用缝皇，按每户2罐： $2万 \times 25\% \times 2 \times 60元（净利润/罐）=60万$

2、施工效益

我们组织施工队，赚取施工费：以每罐施工费100元（有的高达145元），工人工资50元/罐。 $1万 \times (50)元/罐=50万元$

年利润： $60万+50万=110万$

3、地市独家代理差价收益

如果您成为本公司独家代理商，还可以发展下属代理商，收取差价。

4、奖励效益

公司对各级代理商的累积销售额给予奖励。

加盟支持

一、开业前——专业培训

- 1、产品知识培训
- 2、企业文化培训
- 3、售前、售中、售后服务培训
- 4、专业施工培训
- 5、销售管理培训（销售渠道、销售方法、施工管理）

二、开业后——业务的发展沟通

- 1、提供完善的营运体制与专业知识
- 2、定期回访，探讨并解决问题
- 3、开业前三个月不设置销售任务并及时跟踪服务提供销售方案
- 4、提供销售渠道、销售方法、施工技术等的意见与策略
- 5、不定期给予销售企划推广的智力支持，保证永续优势

三、销售政策的支持

- 1、每月返点（完成销售目标的基础上）
- 2、有配额的提供终端宣传资料、免费的色板支持，设计支持，免费统一设计规划宣传海报
- 3、全程高品质低价位一站式供货，留给投资商最大的利润空间
- 4、产品研发源源不断，向加盟商提供最新专利产品及行业发展趋势信息
- 5、强有力的营销培训支持（不定期传授成功的销售经验与施工技术实践指导）

6、 严格实施区域保护，限额发展，垄断经营，防范恶性竞争

7、 常年强力的网络广告支持

加盟条件

1、 熟悉建材行业，或者对当地装饰市场有一定的了解；

2、 具有强烈的发展欲望，认同企业的经营理念；

3、 代理商须具有一定的管理水平、操作市场的经营思路、经济实力、以及品牌运作能力；

4、 拥有较成熟的经营管理体制和经销队伍；

5、 具备良好的商业信誉，最好有相关建材行业经验，或曾做大型建材厂家的分销商；

6、 认可加盟合同，遵守加盟合同的相关条约和附件，愿意接受公司规范经营的管理方式和服务标准；

7、 必须愿意参加公司制定的培训项目并接受公司的各项管理。

申请加入的流程

【第一步】了解产品

【第二步】疑问咨询

你提问，我们负责解答，直到你完全放心和认可为止！

【第三步】双向选择

适合合作的双方，才有可能更好的合作下去！所以，在你愿意经销的情况下，也请允许企业对你个人做一些基本的了解以做最终人选的确定，目的只有一个：让美缝剂能获得更好的区域市场！

【第四步】签定合同

双方达成意向后，公司向你提供公司收款帐号，你向公司支付首次提货款；公司收到提货款以后，将拟写好并签字（盖章）的合同及全国统一使用的价格表、订货单传真给你，你签字（盖章）认可以后附上你本人的身份证复印件回传一份给公司就ok了！

【第五步】首次提货

联系公司确认首批美缝剂产品的类别、颜色及数量等信息，公司在收到首次货款之日起7日内按你的首次订单要求为你发出首批产品；

【第六步】正式合作

双方履行合同条款，互助合作，共同发展！