

唯奕贝模式系统奖金制度

产品名称	唯奕贝模式系统奖金制度
公司名称	广州市金诺互联网科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省广州市天河区
联系电话	132****4389

产品详情

温馨提示：文章资料收集于互联网，仅作为开发需求者的模式案例参考作用，与平台没有任何关系，如需定制系统请详询，玩家勿扰。

唯奕贝将代理商主要分为3个级别，即GK(黄金)、DK(钻石)、SSK()。一盒产品售价300元，五盒(一组)产品售价1400元，运费可能是13元，也可能是15元或18元，在国内大部分地区都按13元计算，因此，加入该项目的幕低门槛其实是313元。

不同级别对应的权益自然不同，GK的零售利润(也叫直推利润)为15%;钻石享受一种收益，即零售利润30%、卖货差价15%、同级利润8%;SSK享有四种收益，零售利润40%，差价收益(相对于DK的差价是10%，相对于GK的差价是25%)，同级利润5%，还有月度总业绩分红，也就是团队业绩返点。据知情人透露，SSK的团队业绩在20万以内，返点为3%;20万到50万之间，返点为4%;20万到100万之间，返点是5%;100万到150万之间，返点是6%;150万到200万之间，返点就是7%;再往后推，业绩达到1000万元，返点为10%;在1000万到2000万以内，返点为10.5%;在2000万到3000万以内，返点是11%。推广人员还介绍称，等团队业绩达到了3000万以上，返点还会更高，按照他的说法，业绩返点这项收益其实是“到达制”的。

接下来，我们由来了解一下唯公儿推行的普级机制，消费300元购头1营或消费1400元购买5篇即可成为GK，当这位GK有了10个百推客户，且拥有50个积分时，就可以升级为DK，那么什么是积分呢?1盒产品，消费300元，首购算2分，复购算1分;5盒产品，消费1400元首购算6分，复购算3分。GK的零售利润是15%，那么GK推荐的人购买1盒，他就可以赚45元，推荐的人购买5盒，他就可以赚210元。在推荐的这个过程中，也有积分产生，比如A推荐B购买了1盒产品，那么此时A和B的积分都增加了两分，如果B复购了1盒，增加了1分，那么A也跟着增加了1分。此外，唯奕贝还推出了“限购措施”，即“1盒装单月限购30盒，5盒装单月限购6组”。

上面我们提到了DK的晋级机制，那么SSK需要怎样的晋级条件呢?据资料介绍，成为DK后，当10个直推市场分别至少有一个DK(非直推也算)产生时，DK即可升级为SSK。(唯奕贝参与者收益90%可提现，10%是代金券用于复购)