

南阳1688代运营(阿里代运营公司)多平台店铺矩阵

产品名称	南阳1688代运营(阿里代运营公司)多平台店铺矩阵
公司名称	南阳企常青信息技术有限公司
价格	3000.00/月
规格参数	
公司地址	卧龙岗汉画街118号建工集团院内
联系电话	15225602960 18238118463

产品详情

南阳生产批发贸易型企业阿里巴巴店铺运营在维护诚信通旺铺的时候，千万要注意，有些坑看到了不要跳。如果自己不会，宁愿花点钱请专业的代运营团队做，也不要把自己的账号做烂。

做粉碎机的来总，刚开始开诚信通的时候，心想自己先探索一下，就一直是自己在运营阿里巴巴店铺，不过因为他比较忙，后来想想，还是把店铺交给了一个认识的朋友，用提佣的方式，来结算交易结果。

理想是很丰满的，但是现实很骨感。自从来总把店铺交给朋友之后，店铺确实稍微有了一点点起色，但是因为对方不懂产品，生生错过了好几个大客户。

总体来说，一年下来，来总诚信通的钱是投了一点，但是不敢多投，因此效果也寥寥。客户的询盘是有几个，但是因为运营朋友不懂产品，错过了不少交易。

从来总的经历来看，来总是已经有了强烈的互联网意识，明白要跟上时代步伐，选择一个大流量的平台，开通店铺是必不可少的。但是来总本人缺乏对平台的了解，投资也比较谨慎，在没有看到效果之前，不愿意大量投入。

来总后来意识到需要专业的人来打理店铺，解放自己的双手，说明他已经慢慢了解到平台的专业性，会比较消耗一个老板的时间的。与其用这些时间自己去琢磨，不如交给专业的人来打理，让自己做自己擅长的事情。但是在移交工作的时候，来总把客服的角色也交给了不懂行的运营，因此导致店铺效果仍然不出色。那到底应该怎样做，才能避开这些坑呢？

阿里巴巴平台有自己的运营规则，做阿里巴巴店铺运营的时候要注意了：

1.开通阿里巴巴之后，前3个月是扶持期，除了上传产品，店铺装修，要立刻把阿里巴巴店铺运营也做起来。

2.阿里巴巴平台支持线上交易，鼓励线上交易，因此能在线上达成的交易，尽量在线上达成。

3.阿里巴巴平台有他自己的特性，比如店铺装修不能只看高大上，而是需要有文案策划，把主推的产品，活动的产品做优先展示，也为后面的运营做好铺垫。

4.阻碍网上交易Zui大的因素就是信用，信用通过什么来体现的呢？就是服务评价，平时我们在做交易的时候，一定要注意旺旺的响应速度、货描一致、发货速度、售后等等的服务，好的服务评价，可以让消费者对我们更加信任，有利于网上成交。

5.一些好学的老板，经常会去看同行的店铺，看到同行有什么操作，自己也不甘落后，其实更好的做法，是要打造跟同行差异化的优势。

6.在阿里巴巴店铺运营中，我们不能用线下的库存为标准来卖货，而是应该根据线上的需求来决定库存的多少。

.....

当然，要做好阿里巴巴店铺运营，不是一点两点做好就可以了的，还有很多需要注意的，如果你还有其他想法，或者需求的，欢迎给我留言，或者打电话联系我。

南阳企常青是做阿里巴巴运营10多年的老牌互联网公司了，服务了1000多家客户，帮助中小企业做好1688店铺装修、阿里代运营、网站建设、百度爱采购的办理和代运营、万词霸&屏店铺推广等互联网整合营销推广。