

## 【丹丹讲模式】创新驱动，业绩提升：共享门店的商业模式变革

产品名称	【丹丹讲模式】创新驱动，业绩提升：共享门店的商业模式变革
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	微三云:源码系统 软件开发:app小程序 共享门店股东:公众号
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

### 产品详情

【丹丹讲模式】创新驱动，业绩提升：共享门店的商业模式变革

做软件，找丹丹，靠谱！微三云集团：专注软件开发10年+ 运营团队200+ 合作客户30万+。今天带大家了解下共享门店这个系统，它可以帮您解决资金、客源、业绩三大难题。

一、什么是共享？共享单车提供了出行最后一公里解决方案；

共享充电宝解决了出门在外手机没电的难题；

共享雨伞解决了暴雨突然来袭的困扰...共享：

将一件物品或者信息的使用权或知情权与其他所有人共同拥有。核心：

将分散化闲置资源整合并共享，提高资源利用率共享已经成为一种趋势...

二、什么是门店共享？如今很多门店所要付出的固定开支包含有工资、房租和水电等，不少门店客源也不足，导致很多资源淡化、闲置在那里。针对一些个人来说，很多人手上资金和相关人脉闲置，形成资源浪费，而共享门店将同时解决门店资源

### 利用率不高和个人资源浪费的难题。三、客户为什么愿意成为股东呢？

自身带来的资源可以变现。

利用自身小额的资产，寻找到合适的投资机会，实现资产增值。

加入门店，享受股东应有的特权和福利。

### 四、门店为什么愿意招募股东？

可快速筹集资源，把有效的资源链接起来，得到应有的消费返还。

高效锁定有效客户，增加门店的客源。

带动门店业绩，成人达己。

### 五、门店共享股东分红的好处

享受人脉长期的分红。

享受人脉下级的消费分红。

系统支持与手机绑定，实时分红金额提醒，做到精准无误。假设一个股东招募到20个股东，每人年消费1000元，总共就是2W；每人介绍30个客户，总共就是600人，总共就是62W，从原来的客源数量就提升到了620人，带动消费所产生的业绩就有62W。平台合伙人分红：成为平台合伙人后，可对平台的所有订单进行分红，激励股东积极推广，助力提升平台销售业绩。

### 六、功能特性：

获得身份方式：手动添加平台合伙人身份。

结算周期：按天、周、月三种方式发放。

结算时间：从订单完成日开始。

结算方式：零钱 购物券 积分七、分红方式——分级平分按合伙人等级：合伙人收益=平台总分红销售额\*当前等级分红比例/当前等级合伙人人数举例说明

假设平台设置2个合伙人等级 省代合伙人10% 市代合伙人5%；

比如：平台当天销售额50000元，有15000元进行分红。

### 八、均分收益——每个合伙人收益分配举例：全平台当天销售额50000元，奖励池：

15000【分红销售额】\*15%【合伙人总比例】=2250

省代理合伙人有2个人：15000【分红销售额】\*10%【合伙人分红比例】/2【合伙人人数】=750元/人

市代理合伙人有1个人：15000【分红销售额】\*5%【合伙人分红比例】=750/人。

共享经济浪潮下的股东分红：共享门店成为金字招牌。如果您想了解模式的具体玩法，请私信丹丹！