

开发上门预约服务按摩APP，千万不要贪小便宜，吃大亏！

产品名称	开发上门预约服务按摩APP，千万不要贪小便宜，吃大亏！
公司名称	正诺广州信息科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区灵山东路5号12层1201-6房
联系电话	13828298952 13828298952

产品详情

购买预约服务系统，千万不要贪小便宜，吃大亏！

如果你想采购预约服务系统，那么请你一定要认真筛选，购买一个靠谱的预约服务系统。千万不要因为系统的价格便宜，就草率的购买了。贪小便宜，是会吃大亏的！

你别不信，我们有个河南的客户，代总就是一个鲜活的案例，他是去年10月在我们这咨询了预约服务系统，觉得我们价格贵了，于是另外找了一家软件研发公司，他们只卖3000元，代总觉得自己省下了1万多元。但是他真的省下了1万多吗？

一分价钱，一分货，这个至理名言是不会出错的。今年的3月份，代总又急忙找到了我们，说他买的系统一点都不好用，顾客都觉得系统不好用，都不愿意在平台复购。明明功能看起来和我们这个系统也差不多啊，为什么运营起来那么难呢？

我仔细看了下他的系统，发现他这个系统功能看起来和我们差不多，但是实际上差远了。我发现代总的系统是用上门维修系统改的，上门维修系统的底层逻辑，和预约服务系统的底层逻辑是完全不一样的！在真实的运营中，代总的系统是根本无法支持的！顾客使用这个系统会感觉响应非常迟钝，老是出现白屏的现象，给顾客的使用感极差，所以代总很难留住顾客，

现在代总傻眼了，代总说他这5个月花了50多万做推广，现在这个系统出了问题，那他这50多万不就全部白费了吗？代总现在想要找我们重新购买一套系统，把之前系统里的数据导过来，做到无缝衔接，这样子他的50多万推广费就不会白费了。但是把别人公司的系统数据，导到我们系统来，难度是非常大的，要做好导不过来的准备。

代总的故事告诉我们一个什么道理，那就是贪小便宜，吃大亏。为了节省1万多系统费用，白费了50多万推广费。