

博康高品商城软件开发

产品名称	博康高品商城软件开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司业务部
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区
联系电话	13480273125 18122468543

产品详情

移动互联网时代不仅改变了人们的消费方式，同时也改变了人们的消费心态。因而营销方式更要随之而变。富有创意、洞察人性、吸引力强也是移动互联网下营销的最大变化，这些都是传统营销做不到的。一味的固步自封，只会落后淘汰。

博康高品商城系统开发，博康高品模式平台搭建，博康高品商城公众号开发，博康高品模式软件开发。

文章的最后，我们再来关注一下博康高品推行的奖金制度该如何解读。据公众号“博康高品”发布的资料显示如下：

一、积分奖

签到送积分，连续签到20天送10积分，连续签到30天送20积分；购物赠送100%积分；推荐朋友得50%积分；积分可抵扣现金，成本价兑换产品。

二、推荐奖

- 1.下单任意一款产品，升级VIP，享复购或推广20%佣金；
- 2.佣金达到400元，升级县代理，享复购或推广31%佣金，包含分销的20%和团队的11%；
- 3.佣金达到4000元，升级市代理，享复购或推广42%佣金，包含分销的20%和团队的22%；

4.佣金达到4万元，升级省代理，享复购或推广53%佣金，包含分销的20%和团队的33%。

三、级差奖、平级奖

1.直推平级，可以拿其团队业绩的2%；

2.各级代理团队奖励拿级差，每级级差11%。

四、领导人奖

1.佣金达到400元，可申请街道/乡镇辖区1%的奖励；

2.佣金达到4000元，可申请区/县辖区2%的奖励；

3.佣金达到4万元，可申请地区辖区3%的奖励；

4.佣金达到40万元，可申请全省辖区4%的奖励。

五、股东分红奖

1.伞下团队销售金额达到10万元，得团队业绩的1%；

2.伞下团队销售金额达到30万元，得团队业绩的2%；

3.伞下团队销售金额达到80万元，得团队业绩的3%；

4.伞下团队销售金额达到150万元，得团队业绩的5%；

5.伞下团队销售金额达到500万元，得团队业绩的7%；

6.伞下团队销售金额达到1000万元，得团队业绩的10%。

注：区域奖励以收货归属地为准，每个区域仅有1个名额，各区域对应级差奖励；佣金指的是自己复购（分销）+团队奖励+平级奖励+区域奖励+领导人奖励的总收入。

移动互联网究竟给营销带来了怎样的变革？当今企业又如何去顺应时代的变革，快速“赢得关注？”