

启劲代理商城系统开发模式

产品名称	启劲代理商城系统开发模式
公司名称	广州微码互联科技有限公司业务部
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区
联系电话	13480273125 18122468543

产品详情

“ ‘ 社群 ’ 这个概念早在十年前就出现在了美国dingjian的学术期刊当中 ”，张黎介绍，“ 最典型的是哈雷摩托，它将一群摩托车发烧友聚集起来。一个小镇里面最多时聚集起上万人，讨论对机车改造的技术，与小米手机的做法如出一辙。 ” 这些人一生中也许会买好几部哈雷机车，同时也会反复购买哈雷配套的衍生产品，比如皮手套、烟缸。 “ 哈雷和小米都是将注意力从产品转移到某一类人群的典型案例，只不过在小米的时代，互联网使营造社群的手段变得更简单了。 ”

启劲代理商城模式开发，启劲新零售模式开发、启劲新零售软件开发、启劲新零售代理系统开发。

据推广人员阿强（化名）提供的资料显示如下：

一、免费注册成为会员

二、一次性批发4800元，可成为特约经销商（签合同），所有产品享受经销商上下统一价格。

三、经销商价格4800元的产品，零售销售利润约为4800元。

四、公司赠送特约经销商7张700元优惠券。优惠券用于招聘特约经销商时抵扣。

五、具体销售流程如下：

1.代理拓展市场，发送二维码或邀请码给新人，以确定销售关系。

2.新人首单4800元，可交给推荐人代报单。

3.推荐人用自己的700元优惠券抵扣后，优惠价格为4100元。

4.代报单后，新人成为特约经销商，享受特约经销商权益，同时拥有7张700元优惠券。

六、销售奖励

直接销售奖励：600元；间接销售奖励：300元。

七、复购算法与上述情况相同，复购另外赠送产品

八、团队服务补贴（含复购）

1.直接销售4单，累计销售20单，成为总代，从21单起每单补贴50元

2.直接销售6单，累计销售80单，成为总代，从81单起每单补贴100元

3.直接销售7单，累计销售200单，成为官方代理，从201单起每单补贴150元

4.直接销售8单，累计销售500单，成为黄金，从501单起每单补贴200元

5.直接销售9单，累计销售1000单，成为钻石，从1001单起每单补贴250元

6.直接销售10单，累计销售1500单，成为，从1501单起每单补贴300元

注意：以上团队服务补贴为叠加制，复购也算一单，总奖励300元。举例，成为官方代理时，可获得总代50元/单的差额补贴，总代100元/单的差额补贴。

九、月度团队补贴（含复购）

1.黄金及以上，团队月度新增100单，每单额外奖励50元

2.钻石及以上，团队月度新增300单，每单额外奖励100元

3.及以上，团队月度新增500单，每单额外奖励150元

注意：以上月度团队补贴为叠加制，以团队当月新增业绩为准，总奖励150元。

十、培养一个直属，可以拿到额外整个团队50元/单的奖励。

“参与式营销的确是一个营销上的变化”，在张老师看来，这个原因倒是可以归为互联网对人们接触信息习惯的改变。“过去时代的营销行为比较重视渠道，因为那个时候企业要单方向地将产品‘推’给消费者”，张黎回忆，在2003年到2005年那段时间里，中国的营销一直讲“渠道为王”和“控制终端”，控制以超市为代表的最后一个终端。