

什么样的电商模式可以让用户自愿推广商品？

新模式新玩法+微三云科技+ 搭建软件系统，微三云赋能

| | |
|------|---|
| 产品名称 | 什么样的电商模式可以让用户自愿推广商品？ 新模式新玩法+微三云科技+ 搭建软件系统，微三云赋能 |
| 公司名称 | 深圳市微三云信息技术有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层 |
| 联系电话 | 13929266321 13929266321 |

产品详情

什么样的电商模式可以让用户自愿推广商品？ 新模式新玩法+微三云科技+ 搭建软件系统，微三云赋能

前文引言：微三云——产业zhiwang的摇篮：五大系统生态企业运营解决方案 创/新生态资本产业联盟五大系统解决方案:区/块/链生态积分+微云视教育培训+产业联盟商城+开发融合云平台 1.资本:以腾讯合法区/块/链技术底层驱动资本层，利用国家备案的合法区/块/链积分的公信力和价值性，通过合法积分的托底、发放、增值、流通、应用、交易、赎回、退出全流程，增加企业融/资的合法性、安全性，赋予区/块/链积分区别于传统积分的价值性，并通过母链+子链+通兑的技术，加速流通和资本化，赋予企业生态顶层的资本思维

2.教育:以微云视系统实现内容输出、直播及远程培训作为企业生态的教育层，利用最新 5G 技术，实现企业文化宣导、市场开拓、社群营销、团队复制、企业导师培养、连锁复制，赋予企业以教育培训驱动产业发展的教育思维

3.大数据:以产业联盟商城，融合最新模式会员制模式、O 2O 模式、新零售模式、社区团购模式、社交电商模式、分销模式、九星模式、挂售模式、商家联盟模式、微商模式、跨境电商模式等，适合全行业拓展业务，打通各行业线上线下引流入口，实现会员及营业数据裂变式增长，实现平台大数据沉淀，助推平台融/资及整合优质资源加速发展，赋予平台大数据价值思维 4.创/新:以创/新云平台为底层，不断迭代最新应用，实现和创造最新的商业模式，整合全行业软硬件技术开发公司，统一技术标准，打通 所有商业软硬应用，定位全球国际化语言，助推企业生态掌握最新的商业模式并实现技术应用落地，不断更新迭代，时刻站在行业的前列，赋予企业创/新思维。

代言人模式+合伙人模式+微三云科技

导读：近几年，受政治环境、经济环境、社会环境、技术环境等因素的影响，对服务业、制造业和对外贸易等行业带来冲击明显，许多品牌都想方设法的设计营销方案，为自身品牌代言，在此背景下，代言人模式应运而生。

回顾以往用户的消费方式

买卖关系：用户仅仅只关注产品的功能、特点和价格。

信任关系：用户购买产品后，通过对产品的认知，对品牌产生信任，从而复购。

推荐关系：品牌价值认同，用户主动帮助品牌传播与推荐。

名词解读：

代言人：用户可购买指定商品成为代言人，享受按消费排名的代言人奖励。

合伙人：销售员可通过平台设定的条件升级成为合伙人，可享受按成为合伙人的时间顺序排名的合伙人奖励。

高/级合伙人：合伙人可通过平台设定的条件升级成为高/级合伙人，享受全平台利润分佣奖励。

模式介绍

代言人模式不再是单向的买卖关系，而是从对产品的关注进化成，通过消费的产生信任，认同品牌价值，愿意主动分享。

例如：

平台不定期推出代言人活动，用户购买对应商品，本期内的前100名享受该款产品总计10%利润的引流费用；对本期内的101~1000名享受该款产品总计10%利润的引流费用；本期内的1001~10000名享受该款产品总计10%利润的引流费用。

每个阶梯的用户平均分配资金池金额，如前1-100名的资金池有500万，则平均每人可分配5万。

代言人注意事项

- 1.下单某个商品即为某个商品代言，其他商品无代言权益
- 2.代言人可升级为合伙人，具体规则下期内容详细讲解
- 3.代言人应该遵循平台规则，切勿夸大宣传等

总结

- 1.用户通过购买指定产品可获得对应产品的代言人奖励；
- 2.用户消费成为销售员，推广用户可获得销售员奖励；
- 3.推广员升级成为合伙人，可获得合伙人奖励；
- 4.合伙人升级成为高/级合伙人，可获得高/级合伙人奖励。

如需完善方案、软件开发、模式策划、可找文章编辑微三云麦超

声明：文章内容不构成任何投资等建议，素材来源于网络，如有侵权请联系删除。

小编介绍:微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

拓展阅读：欢迎咨询了解：

微三云为您提供商业模式梳理设计 and 新零售软件落地，提供标准系统+微定制、全定制服务！

1.去中心化超级供应链系统:多厂入驻+多平台供货+一键上架+一件代发 2.云平台新零售系统:支持 60 多种创/新营销模式 3.超级云社交广告变现原生 APP 4.云视商知识付费在线教育商学院系统 微三云「品牌内购平台小程序」改变了传统业务思路，重塑品牌内购的业务价值，确定了「亲友裂变/限额限购/销量激增」的gaoji业务思路，对「常规购买」、「特殊内买」、「亲友购」等三类业务进行业务流程梳理，并通过构建员工数据库、对接微三云晶抖云云平台、内购报表数据等，为品牌打造一套完善的内购业务逻辑体系。数字共享积分系统:内部通证，企业链改，股份权益证券化，企业资产证券化，交易变现 咨询了解赠送《百亿平台运营落地招商推广秘诀》

