

京东无货源店怎么入驻？开店在哪里找货源

产品名称	京东无货源店怎么入驻？开店在哪里找货源
公司名称	四川江雀网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	成都市青羊区提督街1号1栋3层70-75号
联系电话	15983150443 15983150443

产品详情

京东上有着比较多的用户开店，并且很多卖家在开店的时候不想进行囤货，都会选择无货源模式注册开店，这样不需要有太多的成本，那么具体无货源店怎么入驻了？

- 1、在线签署入驻协议：登陆卖家在线入驻系统，阅读并签署在线入驻并入驻流程。
- 2、卖家信息提交：公司基本信息、经营规模、相关联系人等信息。提交入驻预经营信息，入驻公司期望在京东经营的店铺名称、经营类目、经营品牌等信息。
- 3、合同签订、卖家缴费：卖家缴费卖家根据系统提示交纳费用。
- 4、店铺开通：京东商城会确认缴费，确认无误，京东工作人会根据商家上传的缴费回执。然后就可以开通店铺，并进入卖家后台进行相关操作。

确保申请入驻及后续经营阶段提供相关资质和信息真实性、完整性、有效性，一旦发现虚假资质或信息的，将不再与卖家进行合作。

京东开店在哪里找货源：

第一种途径最为简单，就是批发市场自己进货。这种途径有几个显而易见的好处。不仅产品质量自己可以看得见，而且库存充足，价格低廉，想走薄利多销这个路线的最推荐批发市场这个途径。

第二种途径，就是找一个优势的货源网店。有一种为网店提供货源的大网店，通过网上在线找货源可以找到他们。他们的货源会比市场价便宜一些，店主通过向他们进货，然后卖出赚取差价。

第三种途径，与工厂合作。一般这种渠道，适合对自己的产品已经有设计有规划的店主。这样时间成本、经济成本相对比较高，但是可以保证产品如自己所想，而且更受消费者的喜爱。淘宝、天猫等平台，都会首先推荐类似的原创店铺。对于自创能力强的店主来说，这个渠道无疑是zuijia选择，值得一试。

第四种，做品牌代理商、经销商。从供应商处直接拿代理权，获得产品的代理权便可以争取到货源价格

优势，拿到最低的价格。如果周围有足够的人脉，选这条路会更有赚头。shouxuan信誉好、规模大的厂商。网店慢慢也会发展壮大起来的。

我们了解到京东无货源店怎么入驻，想要选择该模式入驻开店的卖家，可以根据以上操作来进行开店处理，但是还需要考虑好选品的操作，选择合适产品才能让店铺更好的发展。