

最近火的外卖会员卡项目还能做？外卖会员卡项目介绍

产品名称	最近火的外卖会员卡项目还能做？外卖会员卡项目介绍
公司名称	合肥鲸天科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	安徽省合肥市高新区大别山路与天龙路交口南岗科技园长河经济城A2803室（注册地址）
联系电话	18949151397 18949151397

产品详情

那怎么通过外卖会员卡赚钱？

第一种模式：就是我们搭建好了小程序之后，会出现一个[小程序码](#)

，然后我们把这个小程序码印刷到我们的卡片上面，然后我们再把卡片送给点外卖的客户，只要是客户在我们外卖会员卡这里

消费了，我们都可以获得佣金，这个佣金是[美团](#)

官方或者饿了么官方直接结算，客户消费越高我们的佣金就会越高，如果客户是点个30块钱的外卖，我们差不多可以赚3-5块钱左右。无论客户是买东西，还是点外卖，还是打车，或者充话费，或者其他优惠，都是有收益的。（怎么营销，怎么送卡，搭建好系统之后我们有完成的教程给大家!!）

第二种模式：招代理卖卡模式，我们的这个系统还有代理系统，你搭建系统了之后，你可以让你的朋友来做你的代理，比如他去推广客户来使用这个外卖会员卡，客户产生消费了，总共是10块钱的佣金，你的朋友拿百分之50,也就是5块钱，你作为平台你也可以再赚5元的佣金，并

且实体的外卖[卡片](#)，你肯定不是免费送给代理，也可以收费一点，比如300块钱1000张，你自己的印刷成本才90块钱而已。你的代理越多，也就意味着订单越多，订单越多，你赚的也就越多。一个订单赚3块钱，100个订单呢?1000个订单呢?点外卖都是刚需，聪明人已经知道收益是多少了。

只要前期跑好 [市场](#)

，后期完全可以躺赚。商城公厕，小区电梯，网吧，饭店，酒店，等等人流量聚集的地方都是我们展业的地方。无论是客户美团点外卖饿了么外卖，充值话费，电费，还是拼多多购物，京东购物

[星巴克](#)[肯德基](#)

等等，任何的消费，我们都可以获得百分之1-百分之8的一个佣金比例。长期管道收作为用户每天通过平台可领3-18元优惠券，点外卖时选择抵扣，用户下单你直接获得平台[佣金](#)3元左右，假如有1000用户点每天通过平台点外卖，你就有几千元收入。话费一样每个家庭每个月是必须的支出，每次节省5元左右，一年下来用户通过我们的平台节省近百元!同理我们去[看电影](#)、去加油、去

同城吃喝、线上购物、各种影视 app 充值都可以优惠，那么作为消费者免费获得的情况下你会用嘛?肯定会的，首先免费获得，涵盖吃喝玩乐生活缴费使用渠道多，能省钱谁不用，有什么理由不用呢???