

# 知识分享的新模式：直播卖货系统在教育培训APP中的创新应用？ APP小程序h5+知识付费系统，微三云大数据

产品名称	知识分享的新模式：直播卖货系统在教育培训APP中的创新应用？ APP小程序h5+知识付费系统，微三云大数据
公司名称	深圳市微三云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

## 产品详情

知识分享的新模式：直播卖货系统在教育培训APP中的创新应用？ APP小程序h5+知识付费系统+教育直播系统，微三云大数据

导读：微三云科技自成立以来，始终围绕电商软件及电商培训主攻方向，现有员工 300

余人，90%拥有本科及以上学历，软件研发部的技术骨干均

来自中科大、合工大等高校计算机专业，拥有多年的软件开发经验。 公司软件产品应用覆盖 300 多个热

门新零售分销模式，产品功能涵盖多店铺运营、批量商品发布、商品优化管理、促销推广、订单处理、

数据分析等，致力于成为电商跨平台全链路解决方案提供商。 微三云科技：云平台商城系统创新使用微

服务底层架构，微服务架构实现多应用彼此独立又可以互相调用功能，可以并行开发，加速不同应用应用同时开发上线速度，比如微三云仅用一年即推出了一系列风口模式，思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、共享购嗨购模式，乐分享模式，消费返利模式，共享WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等应用模式都非常容易推广的 2021 年新模式。今天给大家分享一套功能众多的知识付费源码系统。

知识付费系统源码 + 图文设计功能模块+微三云麦超

微三云科技专Z业提供在线教育直播系统、知识内容付费系统、教育培训APP定制开发。

知识付费比传统在线教育更加强调社交化和互动化，即时、高频互动能够给用户带来更好的学习体验，从这个角度看，直播将成为Z有潜力的方式。知识付费将会在往后日子的发展中不断摸索、累积和沉淀，逐渐成熟、越走越远。

如今，知识付费领域“平台方”的体系建设方面已基本发展成熟，但“内容方”的发展整体滞后于平台方，尽管各平台的内容形式不同，但内容同质化问题依旧明显。

## 一、知识付费内容进一步零碎化

知识付费内容将进一步加深零碎化，这并不是焦虑感导致的结果，而是知识时代的顺势发展。当下人们的阅读方式习惯决定了知识付费内容的进一步零碎化。根据调查，超过五成以上的知识付费用户是利用生活中的零碎时间进行阅读/收听知识内容，例如在上班路上、午休、睡前的时候。因此知识付费内容碎片化的加深是顺应大众阅读习惯的结果。

## 二、知识付费商业模式更丰富

对于知识付费领域而言，行业从上游、中游到下游，大体包含了内容/课程的研发、内容/IP的包装、平台/品牌的推广和liuliang、课程的完整服务等核心环节，以及大量介于两个环节之中的细分环节。随着行业的发展，知识付费领域的商业模式也将更丰富，将会从liuliang平台往垂直平台发展，在移动互联网时代要打造涵盖产业上下游全链条的liuliang平台将会越来越困难，而随着产业的成熟，只需要做好其中某一个环节就足以呈现巨大的商业价值。

1、文字：在现有的知识付费产品中，文字依然是主流，文字的吸收速率高、表达门槛低以及其它媒体的有效嵌入，决定了它最大的灵活性

2、音频：音频的最大优势是伴随性，可以在听音频的同时做其它事情，充分利用碎片化的时间场景；同时音频的感染力高，有利于IP的形成与转化

3、视频：这是最接近传统的授课模式，用户体验好、客单价高，相应的对生产者的要求也较高

另外还有PPT讲课，图文，直播等模式。

小编介绍：微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系

方式！

拓展阅读：基于客户价值最大化的前提，微三云将充分尊重合作伙伴的利益出发点，以"双赢合作"、"多赢合作"的思路，实现最有效的资源整合和 资源价值的提升。期望能就企业新零售系统运营服务，与更多的企业（包括咨询公司、团队长、策划公司、操盘手和工厂源头客户、软件同行服务 运营商等）结成通力合作，为电商系统部署提供一体式的、更为完善的产品和服务。大致的合作方式有三种：

1、软件外包项目合作：项目的软件技术供应 2、软件研发产品合作：软件产品研发管理的战略合作

3、标准系统输出：一个底层，数千个功能模式应用

微三云软件源码系统，让传统企业插上互联网的翅膀，去拥有自己平台无限的大数据。380

多人的技术研发团队支持和服务，提供 7\*24 小

时售后系统维护服务，提供思购臻选秒杀模式、共享购模式，乐分享模式，消费返利模式，共享 WIFI

广告模式，有钱还众筹还债模式美丽天天秒 链动 2+1 奖励模式，泰山众筹模式，太爱速 m

秒杀寄售模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、

拼商抽奖模式、广告电商模式等。