

视频号电商模式解析：打造爆款产品的秘诀？技术服务+平台运营，微三云电商运营

产品名称	视频号电商模式解析：打造爆款产品的秘诀？技术服务+平台运营，微三云电商运营
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

视频号电商模式解析：打造爆款产品的秘诀？技术服务+平台运营，微三云电商运营

前言引文：

“私域与边界无关，与企业高层的视野有关，与企业的野心有关！”，微三云商业模式总监麦超近期在新零售专题会的一段话，点醒了很多品牌高

层。

原来，我们品牌企业对于平台的定义，对于私域、公域的定义，往往都被概念炒作方框定在了一个边界范围里，往往忽略了如何跳出边界，进行“全

局”思考。

温馨告知：如果您购买的是加密的源码或者封装的系统，或者只是买的一个系统账号，那么你无法申请软件著作权，自己项目的推广和公司品牌

的背书都将受到不小阻力。

视频号营销系统源码+技术服务+平台模式设计

微信视频号

直播：将投入50亿流/量激励

过去一年，从热点事件到日常资讯沟通，从名人演讲到在线演唱会，从辞旧迎新直播到泛娱乐内容直播，视频号直播已经融入用户社会生活

的方方面面。具体到数据，2022年视频号看播规模增长300%，看播时长增长156%，优质开播增长614%，开播时长增加83%。

在这背后，是视频号直播始终秉承“每一个个体都可以拿起手机开播展示自己”的理念，鼓励多元内容、精品内容的产出跟沉淀，也鼓励用户

在内容形式上有所发挥，最终进一步丰富了视频号直播生态。

在视频号的系列“组合拳”下，2022年有收入主播规模增长101%，主播总收入增长447%。未来，视频号直播也将投入50亿流/量和更为丰富完善

的变现工具和激励政策，帮助认真开播的每一个个体有冷启、有成长、有收入。

你不知道的线上线下快速引流吸/粉技巧

直播带货：

销售额同比增长超8倍，品牌商家激励计划将发布

随着视频号生态的不断完善，视频号直播的商业潜力也持续释放，2022年视频号直播带货规模保持高速增长，销售额同比增长超8倍，平台公

域购买转化率提/升超过百分百，客单价超200元。其中，消费前三大类目被服饰、食品和美妆类目包揽。

视频号小店的推出，为商家提供了更便捷高效的经营工具。视频号团队表示，目前来自视频号小店的销售额占比已经超过90%。在服务商生

态中，视频号直播带货已经连接了超过1000家服务商，这些服务商为视频号贡献了超过30%的销售额。

视频号团队透露，为了更好支持品牌商家经营，视频号将在近期发布品牌商家激励计划，对入驻视频号小店的品牌商家，提供包括流/量冷

启、品牌标识、专享服务等在内的各项权益，助力品牌商家经营。视频号也将继续加大对服务商的支持力度，在身份认证、流/量激励、运营

工具等方面持续重点投入，在流/量激励上做到翻番。

微三云视频号分销营销矩阵介绍

微三云视频号又推出了一个分享员的功能，推广员推广的视频号直播进入小程序购买商品，可以获得奖励，内容创作者也可以获得佣金。

视频号直播间分享员，是一个小程序商家联动视频号的能力。

小程序商家可以自主添加分享员，分享员会收到邀请通知，需确认同意后才正式成为该小程序的分享员。

一个微信号多能成为5个小程序的分享员。

分享员分享关联小程序的直播间后，小程序商家与分享员均能获得由分享员分享产生的直播间内交易数据。

分享员的权限

分享员可在「带货中心」小程序内查看可分享的直播间（可分享的直播间为所属小程序关联的视频号的直播间），可查看自己分享后的带货数据。

分享员可以自行解除与小程序的关系。

分享员如何查看数据

分享员将可以进入「带货中心」小程序，查看自己可分享的直播间与分享后的数据。

(非分享员角色的用户进入带货中心小程序，看不到相关入口)

分享员可通过此数据，与小程序开发者对账。微三云视频号：领取优惠券并输入主播推广码，主播与用户绑定关系

私域直播/短视频，“裂变”是核心

【微三云·视频号电商】主播与用户绑定销售关系，有效完成获客、留存及转化

视频号+云平台，解决商家从获客到自传播的难题

强大的社交电商营销系统支撑

操作流程：主播关联分销关系流程

1. 主播先注册小程序商城会员，平台将其升级到某个推广员代理级别身份，成为小程序商城【推广员】获得主播推广码
2. 主播入驻视频号并直播创作，直播关联小程序商城，并告知会员领取优惠券享受优惠，领取页面需要输入主播推广码

3. 用户观看直播，点击小程序领券，自动跳转领取优惠券并输入主播推广码，主播与用户绑定关系，用户下单，主播享受分销奖励

主播与用户绑定关系用户下单，主播享受分销奖励

微三云视频号：领取优惠券并输入主播推广码，主播与用户绑定关系

微三云——视频号电商解决方案亮点

微信生态完美闭环

视频号+小程序+微信私域&公域流/量入口，粉丝可直接在微信闭环生态内一站式跳转，完成边看边买的流畅操作。

强大电商功能支撑

结合【云平台】系统完善的社交电商功能，为企业的视频号电商运营提供强大的“直播/短视频+电商”变现支撑。

分销带货激励主播

首创【主播推广码】功能，让主播与粉丝可以轻松建立销售关系，并结合【云平台】丰富的奖励机制，实现分销带货。

带货业绩清晰明了

通过主播与粉丝建立的销售关系，主播可清晰明了的知道自己的带货业绩，同时也方便平台对多个主播带货情况的考核

第三：为什么选择微三云

结合云平台

丰富的社交电商功能，为企业营销卖货提供实力支撑。

建生态体系

可打通微三云各大应用体系，便于建生态，拓展产业链。

多用户端口

可打通公众号、小程序、APP、H5等端口，灵活布控市场。

关系可共享

40+应用可灵活搭配，且用户关系可互通，快速裂变。

结合超级云APP

平台营销活动引流的用户可以长期的留存、沉淀并二次转化。

给解决方案

免费为企业提供诊断咨询，并输出完整的就解决方案。

多销售模式

支持源码和SaaS销售模式，企业可灵活招商，掌控大数据。

运营有保障

百人运营团队做后盾，扶持应用快速上线，免费迭代升级。

小编介绍:

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

拓展阅读：

莞云系统：微三云支持申请软件著作权

系统为微三云官方授权系统源码部署，系统功能模式支持多样化组合，比如 思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 1 2+1 奖励模式，全民拼购模模式、

社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、消费返利模式，共享 I WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，

推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，泰山众筹模式，太爱速 m m 秒杀寄售模式，广告电商模式等，支持申请软件著作权，

更好地展现公司品牌实力、技术实力和更方便融/资推广