

让你的产品成为热门抢购品：就用抽奖拼团系统？电商卖货+电商运营，微三云技术服务

产品名称	让你的产品成为热门抢购品：就用抽奖拼团系统？电商卖货+电商运营，微三云技术服务
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

让你的产品成为热门抢购品：就用抽奖拼团系统？电商卖货+电商运营，微三云技术服务

前文引言：

A 企业线上社交媒体倾向于品宣

和种草，没有真正和线下门店业务实现融合打通。品牌所有的liuliang都处于极度零散的状态

小编介绍:

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

微三云拼商系统——拼团抽奖玩法介绍

拼商模式，又叫拼团抽奖模式，抽奖拼团模式，拼购模式，拼购抽奖模式，是一种“不伤人脉，参与即赚”的全新拼团营销模式，消费者通过参与平台的拼团活动，中奖获得心仪的产品，不中奖退回拼团金获得额外的参与奖励，辅助以成团奖励、推广奖励、gaoji奖励、团队级差奖励平级奖、区域奖励、团队长加权分红等分销模式裂变会员，进而tisheng平台的用户活跃度，实现用户与销售额双裂变。

举例：5人中1人参加100元拼团（产品成本20元），一人中奖得产品，四人不中奖退回100元并奖励5元每人，再拿30元用来给中奖人和不中奖人的上级团队进行奖励，再拿8元做成团奖励（每拉一个参团奖励2元），平台净利润22元/次。

拼商拼团抽奖+大礼包

玩法介绍：

大礼包是会员制社交电商的升级会员的模式，即购买大礼包升级到某个会员身份，拼团抽奖玩法永远只是一个引流工具，引流回来会员还是需要一定的会员升级体系来沉淀会员。

另外，拼团抽奖有个细节功能叫团长必不中，相当于团长参与发起拼团，他是必不中奖10%赚钱的，那么什么人可以获得团长身份呢？团长除了说可以累积拼中10单（累积拼中多少金额）自动升级到团长，也可以直接购买一个多少钱的（比如980元）大礼包直接升级到团长身份，无需等待拼中多少次或累计消费多少金额，直接可以升级做团长。

这个980元团长大礼包可以拿50%即490元单独设置分销模式对上级及团队长、区域代理进行奖励分佣。

还可以设置多几个等级的大礼包，购买不同等级大礼包升级到不同级别的团长，享受不同比例的级差分佣。

微三云应用云平台拼商模式（拼团抽奖/抽奖拼团）的组合应用方案——详细内容请联系小编免费获取

——拼团抽奖+其他模式组合应用

一、拼商拼团抽奖模式功能解释

二、微三云拼商抽奖系统细节玩法规则介绍

1)、自动循环开团功能：（拼团应用）

2)、团长必中（拼团应用）

3)、团长必不中（拼团应用）

4)、多变组合分销模块（商城应用+拼商抽奖应用）

5)、邀请成团奖励：（拼团应用）

6)、后台手动抽奖：（拼团应用）

7)、限制参团会员等级身份（拼团应用）

8)、限制发团资格的会员等级身份（拼团应用）

9)、购物币参团（拼团应用）

10)、自动成团（拼团应用）

11)、开团限制（拼团应用）

12)、商品开团次数限制（拼团应用）

13)、用户开团限制（拼团应用）

14)、用户参团限制（拼团应用）

15)、自动循环参团功能（拼团应用）

16)、自定义未中奖奖励是积分/购物币/零钱（拼商抽奖应用）

17)、未中奖金额返还自定义返还积分/原路返还/等额零钱（拼商抽奖应用）

18)、粉丝或推广员不同身份当天内不中奖次数限制（拼商抽奖应用）

19)、参团限制（拼团应用）只能参与直推上级开的团

20)、随机开奖的细节规则：（拼团应用）

21)、设置拼商应用的个性化名称（前端展示给用户的名称）：（拼商抽奖应用）

22)、可以自定义设置奖励发放的时间是：抽奖后多少天自动发送奖励（拼商抽奖应用）

23)、可以设置成团未中奖的人的拼团金是如何返回：（拼商抽奖应用）24)、可以限制成团未中奖粉丝或者推广员每天可以获得未中奖的次数（超过了剩余订单就必中奖）（拼商抽奖应用）

25)、活动规则说明自定义：(拼团应用+拼商抽奖应用)

26)、拼中产品可以中奖人赠送购物币或者积分(商城应用)

三、微三云拼团抽奖模式+其他模式应用组合方案

1、拼商拼团抽奖+大礼包

2、拼商拼团抽奖+分红榜

3、拼商拼团抽奖+三三滑落公排分红模式

4、拼商拼团抽奖+提货核销服务点

5、拼商拼团抽奖+异业联盟

6、拼商拼团抽奖+同城信息应用

7、拼商拼团抽奖+多供应商入驻应用

8、拼商拼团抽奖+运费奖励

9、拼商拼团抽奖+超级APP广告变现

10、拼商拼团抽奖+云视商知识付费

了解更多

企业缺乏一个真正有效的，融合线上线下的，能够

经营用户和开展私域零售业务的统一平台，所以也无法获得清晰完整的核心用户画像。

总结上述问题，不难发现这是大多数传统零售企业普遍会遭遇的问题。但 A A 企业有两个得天独厚的优势，一是 A A 企业几千家门店全部直营，可以作

为前置仓履约发货，以及提供线下服务体验场景；二是他们所经营的是美妆个护日化这类高频快消产品的多品牌综合店，商品丰富，U SKU 足够多，

而且这一定位早已占据消费者心智。