

# 一个月粉丝70W？听过这个模式吗？赋能平台发展+助力业绩增长+讲模式说玩法，微三云科技

产品名称	一个月粉丝70W？听过这个模式吗？ 赋能平台发展+助力业绩增长+ 讲模式说玩法，微三云科技
公司名称	深圳市微三云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

## 产品详情

一个月粉丝70W？听过这个模式吗？赋能平台发展+助力业绩增长+讲模式说玩法，微三云科技

前文引言：微三云超级 APP 流量变现：做平台的话最重要抢个先机，一个新模式比较火的生命周期就半年左右，马上又会有新模式出来，不需要设计得多完美打算做个一两年那么久，先用一个模式上线，把团队资源搞过来，然后每 2-3 个月升级一下系统版本增加一个新模式，不断激活新老会员裂变，等有一万日活会员，然后上线超级 APP 广告变现就好了，一万活跃会员对应一个月广告收益 3 万左右，10 万会员就有 30 万收益一个月，到时有广告收益可以补贴一部分给会员代理，就会越来越好推，很快还有游戏变现和做任务变现

微服务有点像从大瓶装眼药水到小支独立分装

“首先，微三云云平台它是一个生长在一套操作系统（OS）上的业务应用，不仅仅是一个微服务的 OMS 的系统。技术服务于业务，微服务发挥效用，必须是建立在合适的行业业务模型基础上，才能发挥最大化的效用。不然可能是个累赘。所以我们先建立了支撑零售业务的 OS 后，再开始建设对应的应用。”

微三云商业模式总监麦超如此阐述产品的差异化今天给大家分享一种上帮下扶，左右帮扶，相互共赢的商业模式。

设计营销模式+搭建软件系统+赋能平台做大做强

zui近有一个比较火爆的一种商业模式——即拼7人拼团模式；听说这个模式是真的很赚钱，那么应粉丝和众多小伙伴的要求，我今天就解析一下大家都比较关心的即拼7人拼团模式的三个问题，即它是一种什么商业模式？这个模式是怎么盈利赚钱的？如果要搭建这个系统来赋能自己的商城平台应该怎么做呢？

首先第、一个问题：即拼7人拼团模式是什么？

即拼7人拼团模式又叫 七人拼团二二复制模式；即拼是--个399会员制社交电商平台,当会员支付399购买商城礼包之后，就开始参与拼团,自己担任团长,然后在你的后台有6个位置,当填满这6个位置就算拼团成功,那么这时你会有720-900元不等的佣金,然后你可以

继续用这个佣金开团,继续赚钱。也就是所谓的“拼团赚钱；

拼的越多,赚的越多”!那么,即拼七人拼团里的其他六个位置是如何填满的呢,据悉即拼的这套七人拼团模式采用了区、块链的溯源技术,可以实现上帮下扶,左右互帮的效果,也就是说剩下的六个位置,可以是你自己邀约其他人参与拼团,也就是你的直推,或者也可以是你上下左右的人根据即拼七人拼团的机制进而“滑落”到你的团里,而且每一个人在参团的时候,可以购买不同的商品,滑落也就是相当于你的间推,而这套模式里直推的佣金是150,间推的佣金是120,所以在你出团后,你的佣金就是720-900不等!

知道即拼7人拼团模式是什么后，想不想了解即拼模式会员是怎么赚钱的?

直推150，间推120，有2层利润，是合法的模式。

那么，7人成团时，上面1号点位的退出利润取决于他有多少个人是他直接推荐的分别是：如果是6个直推900、5个直推870、4个直推840、3个直推810、2个直推780、1个直推750、0个直推720。”

“如果你能够直推200个人，可以层层复制下去，那意味着你的2级间推有1200人，你的3级间推有7200人，四代关系43200人，那跟你溯源的人就有51200人，一天出1000个团，一个团挣700-900元，你一天可以挣72万-90万，你就是千万级的一年。”

接着，我们再了解一下 七人拼团的盈利模式

1.直推150元，系统滑落120元2.七人拼团每个团收益720-900元3.技术+溯源技术上帮下扶，互利共赢每个人下单代表着自己在三个团的身份

1.在自己上级的团里面，给上级推荐人贡献150元

2.在一个你不知道的上面四级或者下面四级的某个人团的里面，给他贡献120元。(由系统匹配，贡献给谁，系统说的算)

3.就是在你的自己的团里面。成为团长，等待赚钱。你在动，成团更快。可以再次买礼包赚钱。不动，由系统匹配成团，这个要系统计算，时间不确定。

“每个人下单代表着自己在三个团的身份，在自己上级的团里面，给上级推荐人贡献150元，在一个你不知道的上面四级或者下面四级的某个人团的里面，给他贡献120元，而在你的自己的团里面，成为团长，等待赚钱。”以上人士表示道。

此外，即拼还推出七人拼团的模式，例如：2号和3号是1号直接推荐，直接推荐收益是150元/人\*2人=300元，4—7号是1号间接推荐，间接推荐收益是120元/人\*4人=480元，合计就是780元拼团1次，发放一个399元的爆品(自己在后台选择的)，扣除399元，拼团一次赚钱就是：780-399=381元。

“七人拼团层层裂变的盈利模式，即直推150元，系统滑落120元，七人拼团每个团收益720-900元，区块链+溯源技术上帮下扶，互利共赢。”即拼相关人士表示道。

看到这里，相信很多小伙伴都已经能够算出它的每天收益，每月收益，每年收益了吧

即拼七人拼团架构+上帮下扶互利共赢

计算：每天成功拼团50次

每天收益：900X50 = 45000

每月收益：45000X30 = 1350000

每年收益：1350000X12 = 16200000

“7人拼团的特色是终身投资399元一次，购买399礼包;成为团长发起拼团，拼团赚钱还有免费得礼包;一次拼团赚钱381元，相当于是自己投入399元的95.49%投资回报率，收益可以成线性增长。”以上即拼商城相关人士表示道。

最后，相信很多小伙伴都忍不住问了，如何搭建这样的一套赚钱系统呢？

这个模式怎么实操怎么落地呢？由于篇幅有限，今天就先解答粉丝们关于这个模式的盈利模型，下期我们再介绍系统的搭建体系；当然，如果小伙伴们想提前了解想系统搭建，模式落地实操方法的联系微三云麦超总监，加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》

拓展阅读：公司:微三云科技

主营业务:专业开发公众号商城系统，小程序商城系统，各种分销商城系统，店铺营销系统，O2O商家联盟系统，新零售订货系统，内容付费电商系统，直播教育系统，九星创客卖货系统，挂售卖货系统、跨境电商系统，区/块/链商城系统，各种软件系统定制 我有话说:我们每月上线

2000+个商城系统客户，累计上线 30

万个平台商城，350+人团队为您用心服务，以诚相待不负所托，感谢来单咨询或转告 有需要的朋友！

结合过往上千个 OMS 系统项目落地实操，以及和品牌企业的共创过程中，微三云沉淀了丰富的服务经验和先进的业务与技术看案，并基于云平台 OS

数字化操作系统的云原生微服务架构，重新搭建了微服务版的 OMS

应用，使其灵活性，扩展性更强，应用范围更广。