

# 广告电商模式的另类玩法介绍？商业思维+平台模式搭建，微三云模式设计

产品名称	广告电商模式的另类玩法介绍？商业思维+平台模式搭建，微三云模式设计
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

## 产品详情

广告电商模式的另类玩法介绍？商业思维+平台模式搭建，微三云模式设计

前文引言：

微三云 软件在实际的项目质量管理中，除了软件开发敏捷项目小组采用的测试驱动开发、多环节的集成测试以及系统测试等一系列的质量控制过程

外，还增设了围绕客户需求和期望的质量保证过程（Software Quality Assurance，简称 SQA）。目的是验证在软件开发过程中是否遵循了微三云

软件提倡的绿色信息化设计理念和其代表的 R 6R 服务标准

在这个竞争激烈的电商时代，产品的质量决定着消费者的忠诚度。消费者忠诚度越高，品牌发展潜力越大。但，只靠产品，没有宣传，在这个信息乱飞的时代是很难打开品牌知/名度的，这也印证了产品宣传的重要性。

如何宣传才能打开品牌知/名度，加深消费者对品牌的印象？

消费者从来都是产品和品牌的重要传播者，在这个信息技术飞速发展时代，消费者作为传播渠道的角色也越来越重要。

广告放在今日仍是主要的宣传方式之一。尽管广告已经不再像曾经那样，一则视频、一张海报就能吸引无数消费者疯狂购物，但广告对人们的影响力依然存在。广告带来的视觉效果能够在人们的心里种下印象的种子，人们第一眼并不会冲动消费，但随着时间的流逝，印象的种子不断发芽，茁壮成长，人们会在偶然的一天想起，好像有那么一款产品符合自己的需求，可以尝试一下。

这也是为什么广告效率远不及从前，但仍旧是主要宣传方式的原因。

也就是说，用广告宣传引流，有助于打开品牌知/名度，tisheng品牌影响力。

然而，纯粹的广告宣传已经不适应这个时代，唯有与消费者体验相结合的广告宣传才是打造品牌口碑的绝/佳选择。

目前，常见的电商互动广告大多数是通过H5网页小游戏的方式进行的。例如转盘抽奖、砸金蛋抽奖、卡牌抽奖、刮刮卡抽奖等相对简单的形式，以获取广告主的权益或福利，引导转化潜在用户。

这样的互动形式过程简单，用户往往参加完活动就会离开，技术没有专利，用户转化率较低，对于平台与广告主来说都是可有可无的存在。因此，结合当下流行互动元素与新技术制作的生态积分广告系统就成了广告电商模式中独一无二/无二的存在。

什么是生态积分广告系统？

生态积分是广告商业生态解决方案中发行的恒定、不可篡改、可信任、可流通的积分，不仅打通生态内各角色消费循环的重要机制，也实现平台内各商家通用通兑，打破传统积分不能通用的痛点，让消费生态循环变得可持续。

操作流程也十分简易，只需要用户在平台的商家内消费，消费过程中用户会加入生态平台APP，生态平台会对用户发放广告券，以此促进用户二次消费，用户获得广告券可通过观看广告任务将广告券转化为生态积分，继而进行消费或变现，以此达到持续消费、增进生态系统的效果。

假设张三在商家A处消费100元，可获得平台赠送的100广告券，相比在传统电商平台消费，赠送广告券更能起到引流的作用。消费者有100个广告券，同时平台会扣减商家15个广告积分，等于商家承担15%的成本。张三如果当天看完平台的6个激励视频“广告任务”，就可获得1个生态积分(此时广告券剩99个)，进而在其它商家继续消费或变现。

也就是说，你只需要消费，再看几个几分钟不到的视频就可以慢慢回本，甚至是赚上一笔。

生态积分广告系统的优势？

生态积分广告系统结合了当下流行的“社交电商”与“广告”，消费者在消费的过程中获得积分，完成任务积分即可变现。这样的商业模式能够带动消费者的购物积极性，当消费者达到一定量级，平台就能吸引更多广告主，增加平台收入，实现消费者、平台、广告主互惠互利的局势。

除此以外，生态积分广告系统借助优质创意的广告内容和丰富有趣的互动形式吸引用户参与，潜移默化影响用户对品牌的认知，提升好感度。

经济发展不能单靠一方，打造消费循环体系，实现多方共赢局面，生态积分广告系统轻松实现。

以上是小编的个人见解，对广告电商感兴趣的朋友可在评论留言。

小编介绍：

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

拓展阅读：

微三云致力于帮助企业做的：我们知道一开始就能列出所有软件开发的详细需求是很困难的，而且也是要冒高风险的。这也是为什么我们在帮助客

户挖掘出业务发展需求和明确了大致的业务功能模块作用后，采取先进的敏捷开发方法持续性完善细节需求。但是如果一开始给我们的是错误的业

务需求和关注问题（由于很多客户项目的需求负责人不一定是软件产品的最终使用人和不一定是负责市场运作的决策人），我们也只能交付件版本。

所以客户zuihao能够把握业务发展思路，描述你们所遇到的问题和业务特点，让我们专业的管理信息化咨询顾问和需求分析师协助来提出需求的信息

化解决方案。