

做美业的能参考东郊到家吗？

产品名称	做美业的能参考东郊到家吗？
公司名称	正诺广州信息科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区灵山东路5号12层1201-6房
联系电话	13828298952 13828298952

产品详情

什么呀？干美业的人想加入新赛道干上门服务？没错！来看看本期内容！

论干“美业”的老板们怎么转型切入做上门服务？

之前一直讲上门按摩这块，今天来讲讲美业！前两天一个干美业实体老板找到我们，说在这行业已经干了20年了，在没有疫情之前都活得很滋润。但在疫情这几年一直在熬，熬到现在很艰难，想放弃又不知道去干什么行业！毕竟在这行干了这么多也是佼佼者，一直绞尽脑汁想转型，有一次从广西回来广东路上，无意间看到一个平台是干“上门按摩”、心想这种能不能把美业这块也弄成这样来干，在从了解到找到我们期间也就隔了十来天时间，然后我问这位老板，这期间你在做什么？他说在跟行业头部对接、了解等等。

我也听了他整个过程，觉得挺有意思！发现这老板的执行力很强，从0到1都摸得清清楚楚的，包括找到我们也是上午咨询，下午直接开车到我公司。后来聊了聊，最终拍板开干！想知道他是怎么玩的吗？博主也不妨分享下！分享不多！只分享整套运作模式三分之一的内容打法！总共有4点：首先是以现有资源做载体，做上门服务板块的同时设立线下服务中心，通过上门服务再把客人筛选导流到线下做更高的客单，形成上门服务引流至切换场景进行服务提高粘性！其次是通过一个城市设立一两个服务中心，在距离上辐射全城，最终形成闭环。最后在当地城市测试，计划打板成功一个城市再进行复制其它城市。讲到这里你能理解吗？如果理解不了再拉回去看一次！好了，本期的分享就到这里，欢迎点赞、关注、评论！