

【丹丹讲模式】2022年生鲜超市类实体店铺快速拓客新模式

产品名称	【丹丹讲模式】2022年生鲜超市类实体店铺快速拓客新模式
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	微三云:源码系统 分享购:定制+标准 东莞:APP,小程序,H5
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

产品详情

相信很多人都有过这样的体验，现在的实体店铺生意越来越难做，不论是大型连锁超市还是街头小巷的便利店，都面临着客流量减少、销售额下降的困境。那么，如何才能让实体店铺在竞争激烈的市场中快速拓客呢？本文将为你揭示一个全新的商业模式——消费120%返利模式。

这种模式为何能快速拓客呢？它有以下几个关键点：

积分返还每消费一笔，你都可以获得120%的积分，这些积分可以用来兑换商品或服务。通过这种方式，消费者在购买商品的同时，还能获得更多的积分回馈，从而激发他们的购买欲望。

积分释放你每天可以通过完成平台上的10个广告观看任务，将这些积分释放为现金，每个积分释放后可以获得2-3元的现金奖励。这样，你不仅可以获得积分奖励，还可以通过观看广告了解更多品牌信息，同时获得现金收益。

积分增加与减少每次消费都可以增加积分额度，而每次完成任务则会扣减相应的积分额度。这种机制可以确保每个用户都能享受到免费消费的同时还能赚钱。

积分释放补贴积分释放补贴由第三方广告联盟的广告主支付，这种机制可以确保平台能够持续提供积分释放服务，同时还能吸引更多广告主加入平台。

分享推广作为推广者，你还可以通过分享来获得更多用户的积分释放收益的提成补贴。这样，你不仅可以获得推广奖励，还可以帮助更多人实现赚钱的目标。

这种模式的推出，不仅解决了实体店铺面临的竞争大、租金高、liuliang低等问题，还通过互联网店铺的方式为店铺带来了更多的利润和附加价值。更重要的是，这种模式可以帮助消费者在购物的同时获得更多的收益，让更多人愿意成为忠实的顾客。

总之，消费120%返利模式是一种非常具有吸引力的商业模式，它可以为实体店铺快速拓客，同时tigao消费者的忠诚度和收益。如果您想了解更多关于这种模式的具体玩法和细节，欢迎私信我们！