

【丹丹讲模式】实体店铺生意难做，快速拓客的秘诀就在这里！

产品名称	【丹丹讲模式】实体店铺生意难做，快速拓客的秘诀就在这里！
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	微三云:源码系统 分享购:定制+标准 东莞:APP,小程序,H5
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

产品详情

相信大家都有发现，现在实体店铺的生意是越来越难做了。是什么原因让实体店铺的生意变得如此艰难呢？主要有以下几点原因：

竞争激烈：随便一个生活超市，周围都有几家同类型的店铺，产品价格也相差无几，内卷压得人喘不过气来。

租金压力：好的店铺位置往往需要付出高昂的租金，这对于现在的经济环境来说，很容易导致亏损。

liuliang短缺：互联网的冲击、竞争的激烈以及疫情的影响，使得许多店铺的liuliang大大减少。

那么，如何解决这些问题，让店铺重新焕发生机呢？我认为可以尝试转型互联网店铺！

互联网店铺，简单来说，就是将线下的业务转移到线上。它的优势在于只需一个小程序，无需租金和其他成本，丝毫不影响原有的经营方式，却能极大地tigao店铺的效益。如何运作呢？以下两点是关键：

购物省钱用户只需扫码进入小程序，就能享受所有商品的7-9折优惠。对于原本就需在超市购物的你来说，这无疑是一个巨大的诱惑。因此，用户很容易就能转到线上购物。

分享挣钱完成两个任务就能享受店铺的提成：一是分享5个人，二是完成每月5笔消费。这两个任务不仅帮助店铺实现了裂变引流、锁定消费的效果，还帮助用户建立了自己的圈层liuliang。

完成第一个圈层，产生5笔订单；完成第二个圈层，产生25笔订单；完成第三个圈层，产生125笔订单；完成第四个圈层，产生625笔订单；完成第五个圈层，产生3125笔订单；假设每笔订单平均有2元提成，则分享的用户可以得到7810的月度提成。对于一个普通人来说，这是一个相当可观的补贴。

总的来说，这种引流方法非常简单，用户只需完成5个分享后正常消费即可。而且消费时还有折扣优惠，不仅自己能省钱，还能通过这种圈层liuliang的方式获得补贴。对于店铺来说，这种做法实现了薄利多销，为店铺带来了更多利润和附加价值，使其更具竞争力，拥有更广阔的发展前景。（如果您想了解模式的具体玩法，请私信小编）。