

## 【丹丹讲模式】链动2+1模式的2项机制

产品名称	【丹丹讲模式】链动2+1模式的2项机制
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	微三云:源码系统 链动2+1:定制+标准 东莞:小程序,APP,H5
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

### 产品详情

在社交电商的领域里，商业模式就像变幻莫测的云，不断在改变和演进。从最初的卖东西赚钱，到现在的卖思路和模式，互联网的飞速发展社交电商提供了无尽的可能性。各大营销平台都在寻找新的机会，而今天，我们要为您揭秘一种经久不衰的经营方式：链动2+1。

链动2+1模式究竟是什么呢？简单来说，这是一种能够帮助平台快速搭建起一个新的销售渠道，通过利润和平台的优势，促进会员的裂变，使得会员们能够主动分享，从而获得更多的流量的模式。

在这个模式中，有代理人和上司两个角色。只要推荐两位以上的使用者来购买该商品，就可以满足升级要求。而推荐的这两个人，又可以称为直接推荐的客户，他们的购买能够带来团队评价奖和平级奖。

三项奖励制度和两项机制

## 链动2+1模式的奖励制度包括以下三项：

**直接推荐奖：**如果您推荐了其他用户来购买商品并成为了代理商，那么您将获得直接推荐奖。也就是说，只要您介绍了自己的好友，就会得到对应的报酬。

**团队评价奖：**如果您直接推荐的两个人购买了商品并成为了代理或上司，那么您将获得团队评价奖。

**平级奖：**如果您的下属升级成为了您的平级，那么您将获得额外的奖励。

## 链动2+1模式的两项机制包括以下两项：

**帮助奖励：**当您购买了大礼包并获得了一定的利益后，系统会从每一次的利益中提取20%（这个数字可以根据您的意愿进行调整），只有当您完成了平台上的要求后，系统才会把剩下的80%的利益发放给您。如果未能完成要求，那么您将获得80%的利益，剩余的20%将被冻结为资金，直到您完成任务为止。

**走人机制：**如果您推荐两个人成为代理并升级为了上司，那么您将与该平台断绝关系并离开。但是请注意，如果您在成为上司之后想留用最早的两个代理，那么您需要把这两个代理推荐给您的上司。

## 链动2+1模式的应用

这个模式可以帮助商家建立一个门槛低、消费低、起步容易、不会有积压的商品的销售渠道。通过把利润分成给代理和上司，再利用商城系统中的各个级别的会员进行“薄利多销”，迅速建立起自己的团队。如果有一个忠诚的粉丝成为了上司，那么他们还会留下两个代理为平台提供更多的收入来源，形成一个良性循环，保证了平台的持续发展。

社会化电商如何与链动2+1模式相结合实现精准营销引导？这需要设计好一整套的商业模式，从引流到裂变再到锁客再到沉淀。在电商销售应用方面，可以结合多种模式如商城应用、跨境应用、推广人员礼包应用、社区团购应用等；在辅助类应用方面，则可以考虑会务应用、活码应用、兑换码应用等。

本地生活类应用也是链动2+1模式的常见应用场景之一，包括异业联合、同城信息发布、美容、智慧酒店等O2O等应用。通过与其他品牌联手合作营销推广资源整合发挥1+1 > 2的效用，

以双赢的结局在各自的领域里取得宣传效应与合作好处。实现跨界营销,通过这种联盟方式在一定程度上扩大市场对自身品牌的认知,实现双方的互利共赢。

如果您想了解更多关于链动2+1模式的详细玩法或是有其他问题需要解答的朋友可以私信小编获取更多帮助!