【丹丹讲模式】链动2+1,社交电商的秘密武器

产品名称	【丹丹讲模式】链动2+1,社交电商的秘密武器
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	微三云:源码系统 链动2+1:定制+标准 东莞:小程序,APP,H5
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

产品详情

在社交电商的领域里,商业模式日新月异,不断地推陈出新。现在的电商已经不再只是简单的卖东西,而是转变为卖思路、卖模式。互联网的快速发展为社交电商提供了源源不断的新的机遇,成为了各大营销平台的基石。

在这个时代背景下,电商行业的竞争越来越激烈,行业变化也日益加快。要在众多的竞争对手中脱颖而出,除了有相应的推广和引流模式外,业务的良好发展也需要更多的资金支持。今天,我们就来为您揭秘一种经久不衰的经营方式:链动2+1。

链动2+1模式,能帮助平台快速搭建起一个新的销售渠道,通过利润和平台的优势,来促进会员的裂变,使得会员们能够主动分享,从而获得更多的liuliang。这个模式非常容易理解,主要包含两个身份:代理人和上司。只要推荐两位以上的使用者来购买该商品,就可以满足升级要求。

在这个模式中,还有三项重要的奖励机制:直接推荐奖、团队评价奖和平级奖。如

果A用户已购买了自己的礼品,并成为了代理商,代理商A向B用户推荐购买礼品,代理商A就会得到直接推销奖;A用户推荐B和C购买身份礼包,B和C成为代理,A 晋升为BOSS,在此基础上,B和C分别推荐D和E购买身份礼包成为代理,D和E算是 A的间接引荐,因此A能得到点数奖励;在上司与上司的地位相当的情况下,平台会给予上司额外的平级奖。

此外,这个模式还设定了两个机制:帮助奖励和走人机制。当玩家购买了这个大礼包,并且获得了一定的利益后,系统会从每一次的利益中提取20%(这个数字可以根据玩家自己的意愿进行调整),只有当玩家完成了平台上的要求后,系统才会从每一次的利益中提取20%,如果玩家没有达到要求,那么就会得到80%的利益,剩余的20%将会被冻结为资金,直到玩家完成了任务,只要玩家完成一次就可以了;A推荐两个人当代理人,然后晋升为

BOSS,和他的关系断绝,走人。留用最早的两个人给自己的上司。

链动2+1的模式,就是帮助商家建立一个门槛低、消费低、起步容易、不会有积压的商品的平台,把利润分成给"代理"、"老板",再把商城系统中的各个级别的会员用"薄利多销"的方法,迅速建立起自己的团队。而且如果有一个忠诚的粉丝成为了"老板",那么他们还会留下两个"代理"为平台提供更多的收入来源,形成一个良性循环,保证了平台的持续发展。

在大部分社交电商以引流、打开入口为主的时代背景下,链动2+1不但能解决持续经营的问题还能解决积压商品的问题、tisheng新产品的销售。如果你正在寻找一种好的电商模式,不妨考虑一下链动2+1。

如果您想了解模式的具体玩法或遇到任何疑问,欢迎私信小编。