

【丹丹讲模式】链动2+1，社交电商的秘密武器

产品名称	【丹丹讲模式】链动2+1，社交电商的秘密武器
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	微三云:源码系统 链动2+1:定制+标准 东莞:小程序,APP,H5
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

产品详情

在社交电商的领域里，商业模式日新月异，不断地推陈出新。现在的电商已经不再只是简单的卖东西，而是转变为卖思路、卖模式。互联网的快速发展为社交电商提供了源源不断的新的机遇，成为了各大营销平台的基石。

在这个时代背景下，电商行业的竞争越来越激烈，行业变化也日益加快。要在众多的竞争对手中脱颖而出，除了有相应的推广和引流模式外，业务的良好发展也需要更多的资金支持。今天，我们就来为您揭秘一种经久不衰的经营方式：链动2+1。

链动2+1模式，能帮助平台快速搭建起一个新的销售渠道，通过利润和平台的优势，来促进会员的裂变，使得会员们能够主动分享，从而获得更多的liuliang。这个模式非常容易理解，主要包含两个身份：代理人和上司。只要推荐两位以上的使用者来购买该商品，就可以满足升级要求。

在这个模式中，还有三项重要的奖励机制：直接推荐奖、团队评价奖和平级奖。如

果A用户已购买了自己的礼品，并成为了代理商，代理商A向B用户推荐购买礼品，代理商A就会得到直接推销奖；A用户推荐B和C购买身份礼包，B和C成为代理，A晋升为BOSS，在此基础上，B和C分别推荐D和E购买身份礼包成为代理，D和E算是A的间接引荐，因此A能得到点数奖励；在上司与上司的地位相当的情况下，平台会给予上司额外的平级奖。

此外，这个模式还设定了两个机制：帮助奖励和走人机制。当玩家购买了这个大礼包，并且获得了一定的利益后，系统会从每一次的利益中提取20%（这个数字可以根据玩家自己的意愿进行调整），只有当玩家完成了平台上的要求后，系统才会从每一次的利益中提取20%，如果玩家没有达到要求，那么就会得到80%的利益，剩余的20%将会被冻结为资金，直到玩家完成了任务，只要玩家完成一次就可以了；A推荐两个人当代理人，然后晋升为BOSS，和他的关系断绝，走人。留用最早的两个人给自己的上司。

链动2+1的模式，就是帮助商家建立一个门槛低、消费低、起步容易、不会有积压的商品的平台，把利润分成给“代理”、“老板”，再把商城系统中的各个级别的会员用“薄利多销”的方法，迅速建立起自己的团队。而且如果有一个忠诚的粉丝成为了“老板”，那么他们还会留下两个“代理”为平台提供更多的收入来源，形成一个良性循环，保证了平台的持续发展。

在大部分社交电商以引流、打开入口为主要的时代背景下，链动2+1不但能解决持续经营的问题还能解决积压商品的问题、tisheng新产品的销售。如果你正在寻找一种好的电商模式，不妨考虑一下链动2+1。

如果您想了解模式的具体玩法或遇到任何疑问，欢迎私信小编。