

【丹丹讲模式】链动2+1，流量裂变与持续盈利的秘诀

产品名称	【丹丹讲模式】链动2+1，流量裂变与持续盈利的秘诀
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	微三云:源码系统 链动2+1:定制+标准 东莞:小程序,APP,H5
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

产品详情

在社交电商的海洋中，模式在不断演变，但如何找到一种能够快速搭建、低门槛、低消费、容易起步且不囤压产品的模式呢？答案就是——链动2+1。

链动2+1是一种引人注目的商业模式，主要应用于社交电商领域。它的核心理念是搭建一个门槛低、消费低、起步容易的平台，同时解决积压商品和持续吸引新客户的问题。

在链动2+1模式中，玩家有两种身份：代理和上司。代理身份可以通过推荐两位以上的使用者来购买商品来满足升级要求。而上司则需要通过直接推销奖、团队评价奖、平级奖这三个部分来获取奖励。

其中，直接推销奖是当A用户已购买了自己的礼品，并成为了代理商，代理商A向B用户推荐购买礼品，代理商A将得到直接推销奖；团队评价奖则是A向B和C推荐B和C，B和C向D和E推荐商品，D和E购买商品，A和C向A和E购买商品，A和C

会得到点数奖励；而平级奖则是在上司与上司的地位相当的情况下，平台会给予上司额外的奖赏。

链动2+1模式结合了社交电商和营销引流策略，可以帮助商家快速建立自己的销售渠道。它不仅能帮助平台获得更多的流量，同时也能帮助代理和上司获得更多的利润。

如果您想了解更多关于链动2+1模式的具体玩法，请私信小编。我们将为您提供更详细的信息和服务。