

介绍盲盒转卖模式：聚金宝盆的财富滚雪球？技术服务+营销系统+商业思维，微三云模式

产品名称	介绍盲盒转卖模式：聚金宝盆的财富滚雪球？技术服务+营销系统+商业思维，微三云模式
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

介绍盲盒转卖模式：聚金宝盆的财富滚雪球？技术服务+营销系统+商业思维，微三云模式

前文引言：

微三云一对一专属软件开发解决方案

技术团队覆盖前端的 UI/UX 设计、应用系统开发 Java、大数据应用开发 Python、轻量级互联网应用 PHP、移动客户端开发 JS/APP 和物联网

RFID 应用开发 C/C++/.Net 等目前主流全部技术。公司在大型软件系统和大数据应用开发领域有着丰富的管理经验和实际落地经验，能够为客户提

供管理和落地实施等特色服务。

盲盒转卖模式+电商模式解析+平台模式搭建

电商行业竞争激烈，怎样吸引用户，怎样留住用户，怎样让用户为平台赚取更多的钱，这是每个平台都在困扰的问题。

传统电商模式下，平台商家往往要砸很多钱才能市场中砸出一点水花，然而随着行业的不断发展，这种方法已经行不通了。那么怎样才能更高效地吸引用户呢？我们可以看一下聚金宝盆模式。

什么是聚金宝盆模式？

聚金宝盆模式其本质上是一种盲盒转卖模式。以消费盲盒为核心，激励用户积极参与抢购盲盒活动，抢购到盲盒的份额后再转手卖出，让用户不用花钱就能赚取中间的差价，通过层层抽盲盒+转手卖出的逻辑，让用户无限量赚取差价。除此以外，这一模式还可设定直接分享奖励、团队奖励、平级奖励等，通过多种奖励留住用户，平台也能运行得更平稳、更长久。

那么这种盲盒转卖模式到底怎么玩呢？

玩法介绍：

I 注册成为平台会员

I 进行预约，进入抢购时间使用帮抢卡进行盲盒抢购，盲盒价格65-80-95-110.....275元封顶（比如：你今天抢到一个65元的宝盒，转卖价格80元被别人买走，其中5元为自己的纯利润，5元为平台服务费，5元放入回收池，80元宝盒又以95的价格转卖出去，依次类推...）

I 抢中的盲盒每次抬价15元进行转卖，转卖后24小时，每个盒子有5元回到账户，账户余额可提现

模式逻辑：

每天溢价15元

- 1、会员纯利润5元
- 2、平台服务费5元
- 3、回收池放入5元（用来回收封顶单）完美消除泡沫，生生不息

升级条件：

一星：直接分享5名有效会员即可成为一星

二星：直接分享10名有效会员，团队100人，即可成为二星

三星：直接分享20名有效会员，团队200人，即可成为三星

静态奖励：

I 每抢一个聚金宝盆纯收入5元

I 每天抢10个聚金宝盆纯收入50元

I 每天抢20个聚金宝盆纯收入100元

I 每天抢50个聚金宝盆纯收入250元

I 每天抢100个聚金宝盆纯收入500元

动态奖励：

I 一星享受1元一个宝盒的团队奖励

I 二星享受2元一个宝盒的团队奖励，外加10%平级奖励

I 三星享受3元一个宝盒的团队奖励，外加10%平级奖励

注：团队奖励级差制，平级享受奖励的10%

假设一人一天只能抢购50单，那么不同等级的会员可获得奖励为：

一星：直接分享5人*50单=250单，250单*1元=250元

二星：直接分享10人*50单*2元=1000元，团队100人*50单*2元=10000元，总共可得10000+1000=11000元

三星：直接分享20*50单*3元=3000元，团队200*50单*3元=30000元，总共可得30000+3000=33000元

为什么建议大家尝试聚金宝盆模式呢？原因就在于这一模式独创的“回收池”设定。比如用户抢55单中一单275封顶单，55单回收池里边放入了275元，用来回收用户中的275封顶单，有效地解决了泡沫，用户可安心、放心地继续赚钱，平台也能实现长久运行。

淘宝爆火的时候我们没有赶上，拼多多崛起的时候我们也遗憾错过，现在有一个待爆的机会摆在我们面前，这么好的机会我们还要再错过吗？

小编从事电商行业多年，见过许多平台因为选择正确的模式一飞冲天，也见过许多平台因为选择错误的模式跌落谷底。模式对平台的发展很重要，这也是小编要为大家介绍聚金宝盆模式的原因。如果真的下定决心要起盘，聚金宝盆模式真的可以冲一冲，稳赚。小编手里刚好有些咨询渠道与合作平台，想要了解或想直接合作的老板都可向小编留言。

小编介绍:

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

拓展阅读：

微三云系统分销模式月度计酬奖励、礼包分红奖励、云店奖励、招商奖励、消费奖励、运费奖励等，还有创新应用模式 思购臻选秒杀模式、

美丽天天秒链动 1 2+1 奖励模式，泰山众筹模式，太 爱速 m m 秒杀寄售模式，全民拼购模模式、共享购嗨购模式，乐分享模式，消费返利模式，共享

I WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，

社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等，其

他更好玩的 万变不离其宗，原理都是把平台赚取的利润共享出去、如何把有限的利润更合理分配出去，对市场最有推动力；企业会根据自身的资源

和积累、现有的运营方式来选择适合自己的分销模式