

九圣源新零售分销系统

产品名称	九圣源新零售分销系统
公司名称	广州市金诺互联网科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省广州市天河区
联系电话	132****4389

产品详情

智能管理系统通过快速响应和调整，适应市场变化和用户需求。商家可以通过智能管理系统对市场变化和用户需求进行实时监测和分析，快速制定应对方案和调整策略，提高市场适应能力和竞争力。免责声明：此帖来源转载于网络，仅供参考，非平台方，一切与本人无关，本公司是开发软件系统的，不是要做系统的一律勿扰!!! 免费扫码注册，只需要499元就可以成为该项“爱国特膳”健康事业的会员代理，即可享受每盒40-240的优惠，还能在省钱的同时赚大钱。具体制度如下：一、代理分为八个级别：1.会员：一盒新零售区产品;2.gao级会员：新零售区和商城区，累计消费4990元;3.县代：新零售区和商城区，累计消费1万元;4.市代：累计5万元（小部门1万）;5.省代：累计25万元（小部门5万）;6.总代：累计125万元（小部门25万）;7.白金总代：累计500万元（小部门100万）;8.钻石总代：两个部门各出现一个白金总代。二、直接推荐奖励 1.会员：推荐一盒利润40元 2.gao级会员：推荐一盒利润100元 3.县代：推荐一盒利润120元 4.市代：推荐一盒利润160元 5.省代：推荐一盒利润180元 6.总代：推荐一盒利润200元 7.白金总代：推荐一盒利润220元 系统案例，对接：sJ520it 8.钻石总代：直接推荐一盒利润240元。三、如何赚钱 直接销售奖：不同级别的代理推荐一盒享受级别的差额分利代理商差额 举例：1.gao级：推广一个会员收益100元，推广一个gao级会员收益100(9?60) = 640元，推广一个gao级会员晋升县代。2.县代：推广一个会员收益120，推广一个gao级收益120元(9?80) = 840元，推广9个gao级晋升市代。?3.市代 县代，3?(2盒?40) = 240元/日， gao级，3?(2盒?60) = 360元/日，直推一个会员，1?160 = 160元/日，gao级累计日收入：240 360 160 = 760元 月收入：760?30 = 22800元。4.省代 一个市代，3?(10盒?20) = 600元/日 一个县代，3?(2盒?40元) = 240元/日 gao级，3?(2盒?60) = 360元/日 推广一个会员，160元/日 日收入：600 240 360 160 = 1360元/日 月收入：1360?30天 = 40800元/月 总代年收入无限增长不算?5.总代 省代30*20=600元 省代30*20=600元 省代30*20=600元 市代10*40=400元 市代10*40=400元 市代10*40=400元 县代2*80=160元 县代2*80=160元 县代2*80=160元 gao级1*100=100元 gao级1*100=100元 gao级1*100=100元 &省代累计1800元/日 &市代累计1200元/日 &县代累计480元/日 &gao级累计300元/日 共计：1800 1200 480 300=3780 一个总代日收入3780元/日 一个总代月收入3780*30=113400元/日 一个总代年收入113400*12=1360800元。6.白金总代年收入 总代出货：200盒/天?20=4000元 总代出货：200盒/天?20=4000元 总代出货：200盒/天?20=4000元 省代出货.....市代出货.....县代出货..... 白金总代日收入：4000 4000 4000=1.2万/天 白金总代月收入：1.2万?30天=36万/月 白金总代年收入：36万?12个月=432万/年?7.钻石总代年收入：钻石总代下面有2个白金总代 白金总代出货：2000盒/天?20=40000元 白金总代出货：2000盒/天?20元=40000元 现成系统案例 看朋友圈：SJ520It，附送新零售方案 总代出货：500盒/天?40元=20000元 省代出货：.....市代出

货：.....县代出货：.....钻石总代日收入：40000 40000 20000=10万/天 钻石总代月收入:10万?30天=300万/月 钻石总代年收入:300万?12个月=3600万/年? 白金总代年收入： 总代出货：200盒/天?20=4000元 总代出货：200盒/天?20=4000元 省代出货.....市代出货...
...县代出货.....白金总代日收入：4000 4000 4000=1.2万/天 白金总代月收入：1.2万?30天=36万/月 白金总代年收入：36万?12个月=432万/年。 任何零售企业的成功都将取决于其适应客户需求的能力。 安全性高 智能管理系统通过多种安全措施保障数据和系统的安全性。商家可以通过智能管理系统建立完善的安全管理机制，加强数据保护和系统监控，确保数据和系统的安全性。智能管理系统在企业、组织或个人中的应用非常广泛，以下是几个方面的应用：销售管理 商家可以通过智能管理系统对销售数据进行实时监测和分析，制定科学的销售策略和推广方案。同时，智能管理系统还可以自动化销售流程和客户关系管理，提高销售效率和客户满意度。