

新款投币刷卡自助洗车机--火爆项目招商合作

产品名称	新款投币刷卡自助洗车机--火爆项目招商合作
公司名称	大连大金都商贸有限公司
价格	8800.00/台
规格参数	
公司地址	大连市沙河口区西关街42号
联系电话	041139836148

产品详情

自助洗车机市场前景及利润分析

市场前景 近日，据中国社科院一份《中国汽车社会发展报告2012-2013》显示，到2013年第一季度，中国私人汽车拥有量将破亿。随着中国经济发展，汽车开始走进千家万户，对于很多普通家庭而言，拥有一辆私家车不再是远不可及的梦想，这意味着私家车的急速普及，而且每年还要继续递增，由此可见，汽车后续服务市场潜力巨大，尤其是洗车行业的发展较为迅速。而相对于传统洗车业的不便捷、成本高、雇工难、洗车不专业等诸多弊端，自己动手自助洗车已成为发展趋势，鉴于此现状，“依源”投币刷卡自助洗车机适时的填补了洗车业的市场空白，市场潜力无法估量。

产品功能：

- 1、自助洗车机是根据洗车时间或洗车时的用水量收取费用，计费精确到角，可以根据本地区的消费行情自主设置收费标准，做到最低一元起自助洗车，充分体现收费的公平合理性；
- 2、本机具有泡沫清洗剂清洗和净水清洗两种清洗功能，即可刷卡又可投币，方便用户选择；
- 3、机内设有温控系统，自动调节温度，一年四季均可使用（更适用于中国北方冬季寒冷地区使用）；
- 4、全自动计费查询系统，可以在洗车机前控制面板上用管理卡直接查询投币或刷卡累计消费金额；
- 5、独创清洗剂自动混合配比系统，免除人工重复多次添加清洗剂的麻烦，省时省力；
- 6、独创洗车机水管自动回收系统，采用进口高性能自动回收水管卷管器，具有自锁功能，保持场地整洁不乱；
- 7、可以设定适用于不同国家的货币；
- 8、定时广告灯控制，时间可以自定义设定，优越于那种靠光线明暗感应来控制的广告灯，避免深夜无人时也工作，达到节能的效果；同时机箱广告也会给经营者带来意想不到的收入。led灯箱采用低功耗冷光

源，只有5-8w，更节能，更环保。

9、gprs功能，系统可通过gsm短消息的方式，将各类信息实时的传回，经营者可足不出户即可了解洗车机的销售金额，工作状态，避免了传统经营者无法实时查看经营状态的难题。

10、独创停枪停机功能，更好的保护电机，延长电机寿命。

产品特点：1、无时间限制，全天24小时工作，全年无休；2、无人值守，投币或刷卡式消费自助洗车；3、根据使用流量收费，电脑计费精确至角，使用费极低；4、智能微电脑控制，个性化洗车解决方案，具有水洗和泡沫清洗双功能；5、占地不足1平方米，智能人性化设计，系统运行稳定，故障率极低；
适用场所：居民小区、停车场、加油站、人工洗车场、宾馆酒店、企事业单位等场所。

自助洗车项目优势：洗车，是继房产、汽车之后能够造就富翁的又一个新兴行业，随着中国汽车生产量及市场拥有量的急剧增加，买车开心、使用顺心，但洗车费用增加令人烦心，爱车脏了怎么办？排队等候洗车——麻烦，自己拎水洗车——不方便，去汽车美容店——太贵。依源自助洗车机免除您的烦恼，让您随时随地洗车，想怎么洗就怎么洗，更让您省时省力，把洗车做为一种时尚一种乐趣。依源自助洗车机是一个与传统洗车业完全不同的新时代产物。它究竟有哪些优势？这些优势是否能满足巨大的市场需求？让我们共同解析：第一、方便方便，是自助洗车机的第一大优势，它不受时间的限制，只要您居住的小区或者停车场等地方有自助洗车机，你就可以随时随地的使用。第二、省时这是自助洗车机最明显的优势，不必再排队，不需再与别人“分享”洗车工具，一切只需要将车开到自助洗车机前，通过刷卡或投入几元硬币，就可以清洗您的爱车，全部清洗过程只需要10分钟左右就ok了！省时健身。第三、科技全自动电脑控制，数字显示系统，消费清晰可见；硬币投币系统，自动识别真假币；非接触感应式ic卡储值刷卡系统；自动温控系统，一年四季保障工作；水管自动回收系统；清洗剂自动配比系统，更加智能化、人性化。第四、用户选择灵活刚美容过的爱车溅污水或淋雨了？没关系。不必再花大价钱去美容店。依源自助洗车机帮助你一扫尘垢！不再受现代洗车方式不灵活的限制，让爱车随心所“浴”！第五、投资小、成本低、利润高、回报快无需传统洗车店租金高昂的大门面，无需价格不菲的设备购置费用，无需雇工！依源自助洗车机将是你创业致富的最佳选择。第六、故障率小，后续服务好，免除你的烦恼依源自助洗车机安装方便，操作简单，没有繁琐的设定，只需选择按钮一按即可，采用高集成智能微电脑控制系统，因此很少发生故障，让你免除机器维护的烦恼。第七、清洗彻底车体及底盘随意清洗，安全水压自助清洗避免洗车店野蛮清洗划伤车漆，清洗更彻底。第八、节能、环保洗1辆车只需30-50升水，不到1度电，无噪音污染，无任何废气污染。第九、时尚全能自助系统、个性化清洗程序。全新时尚洗车概念，领衔自助洗车行业。方便快捷的自助服务，足以满足有车族随时随地保持爱车靓丽如新的愿望。有了上述这些传统洗车业无法比拟的优势，依源自助洗车机项目势必会迅速发展，并快速填补洗车市场空白，强憾造就一批创业先锋。

传统洗车业的现状：如此之大的市场，为什么现代洗车店没有得到迅猛发展呢？1、费时，效率低下，洗车麻烦。每次到洗车美容店洗车都让车主们头疼，首先，排队难，几乎每一家洗车店前都排着长队，尤其是北京、上海等大城市。想洗车先得等上20-30分钟，这让很多车主望而却步。其次，洗车要等人。一家洗车店的员工是有限的，为了降低成本洗车店一般不会雇佣太多人手，这就造成自己要和其他车

辆“分享”洗车工，一次洗车有时花上1-2小时！这让视时间为生命的现代都市人大为头疼。车堵车，人等人，现代洗车业最真实的写照。2、洗车员工不专业，无法提供优质服务。洗车是一个非常重要的过程，需要洗车人有足够的耐心和细心，而现今洗车店的员工大多不具备专业知识。许多洗车店为了降低成本，大量雇佣进城务工的农民工，这些不具备专业素质又没有耐心的临时洗车工往往不能完全清洁车辆，甚至划伤车漆，让您的爱车备受蹂躏之苦。3、投资大、成本高、利润低。现代洗车店大多需要一个店面，而其洗车设备的价格也很高。除此之外还必须雇佣大量员工，否则无法正常运营。在北京、上海、广州等大城市寸土寸金房租超高的情况下，使得许多投资者无力承担高昂的店铺租金及设备费与人工费。前期投资大，运营成本高，利润低，是现代洗车业的第三大限制。4、洗车方式不灵活，客户流失严重。现代洗车业的方式极不灵活，比如下午刚洗完车，结果晚上下雨了或车被污水溅脏，不得不再洗一次。如果选择去洗车店，又必须出同样的价钱，而需要的只是清洁一下外部车表，这无疑让许多车主很纠结。5、洗车不便捷。洗车得去洗车店，这让许多有车一族觉得不方便，人们需要的是在自家门口就能满足自己洗车的愿望。洗车不便捷，这是现代洗车业的又一大弊端。现代洗车业在其自身固有的几大问题的影响下，无法快速稳定的扩张，无法有效的满足市场需求。因此，造成了中国自助洗车领域的巨大空白。

传统洗车业与自助洗车机经济效益分析比较
 传统洗车业：每天洗40台车（平均上限），每台车平均收费15元：40台×15元=600元/天，即每个月收入：600元×30天=18000元/月，费用：按一家店6名员工，人工费1500元，则人工费约为：1500元×6人=9000元，水、电费约为：1500元，房屋租金约为：2000元，设备维护费用约为：200元。那么一个月的成本约为：12700元。现代洗车店一个月的收入约为18000元-运营成本12700元=实际利润约为5300元，而且还不包括税费。

自助洗车：保守估计一日可洗80台车。那么，以每台收费4元计：80台×4元=320元/天，月收入：320元×30天=9600元/月，人工费：无，水电费：1000元，场地费：无，维护费：200元（按现代洗车业同费计算），月成本约为：1200元，自助洗车机洗车月收入9600元-成本1200元=利润8400元。可见自助洗车机已经具有传统洗车业所无法比拟的经济优势，它免除了传统洗车业的场地费，人工费，而且其自身设备价格低于传统洗车业设备的投入。“依源”投币刷卡自助洗车机洗车成本利润分析按洗一辆车大约消费5元钱（车主都可以接受的收费），我们设置每投币一元给12升水（5元×12升/元=60升），洗一辆车大约需要8分钟，本机最大功率1.6千瓦，按商业使用水电费（电：1元/度，水：3元/立方米）计算如下：
 电费：1.6千瓦÷60分钟×1元/度×8分钟=0.21元/辆 水费：3元/立方米÷1000升水×60升水=0.18元/辆
 泡沫洗车液：每桶5元（每桶大约能洗50辆车）5元÷50辆=0.1元/辆 计算结果：
 洗车成本：电费0.21元/辆+水费0.18元/辆+洗车液0.1元/辆=0.49元/辆 利润：5元/辆-0.49元/辆=4.51元/辆
 （注：此处还没有计算灯箱广告的收入）结论：本次洗车利润分析所设置的给水量比较大，60升水洗一辆车一般足够使用，如果洗一辆车的收费为5元以上或降低设置给水量，那么洗一辆车的成本相对利润来说几乎可以忽略不计了。

1301型自助洗车机部分技术参数

清洗方式	水洗 清洗剂清洗	单车耗水	30-50升
主机尺寸	600*700*1700 (mm)	洗车速度	5-8分钟
占地面积	< 1平方米	水箱材料	304不锈钢
工作电压	ac220v	机箱材料	1.5mm冷轧板

待机功率	<10w	机器重量	185kg
最大功率	1.6千瓦	固定方式	底部螺
工作温度	-20 ~60	高压水管长度	10m
收费方式	投币、刷配套ic卡	灯箱广告	led超薄
收费标准	自主设置	水管自动回收系统	选配
出水压力	1~8mpa（可调）	gsm短信传输	选配
出水温度	常温	箱体温控	选配
工作方式	无人值守	适用车型	所有车

经营模式：

一、合作方式：本公司负责在合作方本地成立相关合法经营机构，由合作方负责日常经营管理，根据经营业绩获得一定比例的利润。在合作方本地区不再设立地区代理，我们投资，您来受益。（合作方需要交纳2万元保证金，合约终止后退还）适合人群：此种经营方式适合资金实力相对薄弱，又热衷于本行业并预借助本公司的平台实现创业梦想的人士。

二、代理方式：1、核心代理商：

前三个月销售数量需达到10台以上，以后每月销量需在5台以上。年销量必须至少完成销售50台自助洗车机。

2、普通代理商：

a、前三个月销售数量需达到5台以上，以后每月销量需在3台以上。年销量必须至少完成销售30台自助洗车机。

b、如果年销售量达到50台，将升级为核心代理商，享受核心代理商价格政策，并补贴已售机器的核心代理商与普通代理商所享受的代理价格差。

适合人群：此种经营方式适合有经济实力的个人或公司化运作。

三、自营方式：自行购机，独立经营，自负盈亏，不享受地区独家经营权利。

适合人群：此种经营方式适合自有场地门面的个人经营。

四、联营方式：（仅限大连本地区）具备条件：合作方需提供场地（洗车机占地不到1m²）、水、电，本公司提供洗车机，按一定比例分享利润。适合人群：自有场地

五、提供信息：如果您有社区、停车场、加油站等场所的人际关系，但您不想从事这个项目，那您也可以利用您的资源，帮我们洽谈投放，只要投放成功。我们会提供一笔可观的费用作为给您的报酬，如果您有这方面的人脉，可能只需要一个电话，就能为您带来意想不到的收入。

六、其它：

如果您有更好的合作模式也可以联系我们，只要是互利双赢的建议方案我们都会慎重考虑。

详见公司官网：www.dajindu.cn