2+1链动奖励系统源码搭建吗?社交APP模式+招商服务点+股东分红+短视频,微三云麦超讲解

| 产品名称 | 2+1链动奖励系统源码搭建吗?社交APP模式+招 商服务点+股东分红+短视频,微三云麦超讲解 | |
|------|---|--|
| 公司名称 | 深圳市微二云信息技术有限公司 | |
| 价格 | .00/件 | |
| 规格参数 | | |
| 公司地址 | 广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新 技术创新园B栋2-5层 | |
| 联系电话 | 13929266321 13929266321 | |

产品详情

2+1链动奖励系统源码搭建吗?社交APP模式+招商服务点+股东分红+短视频,微三云麦超讲解

导读:未来商业必定是围绕"人聚-场变-货优"展开未来商业必定是围绕"人聚-场变-货优"展开的,而微三云针对这个商业大生态早早做了规划布局,针对"场",微三云已经打造了"云平台、云视商、区/块/链"三大产品矩阵,并根据"AARR

漏斗模型"轨迹做出了相应的应用工具,通过技术助力企业tigao自身营销水平,更好的服务用户。 东莞市商二信息科技有限公司介绍:东莞市商二信息科技有限公司作为一家高水平实力派移动应用系统 提供商,坚持以"技术为本,服务为先",为用户提供通过社交化工具的应用及与社交化媒体、网络的 合作,完成企业营销、推广和商品最终销售的先进移动客户管理体系,完美打造闭环消费生态圈。 第/一部分:链动奖励模式

人:不同身份分销模式--2+1链动奖励新零售商业模式制度:

力求模式安全,科学,高效,采用当下引流zui高效的二二复制模式

- 一、入单两级分销,安全高效
- (1) 自己消费一个产品,即可成为daili会员,可以拿直推奖

直推1人奖15%

直推2人奖15%,同时晋升为老板,前面两条线留给上级老板,自己独立做老板

直推第3人奖40%(15%直推奖+25%的间推奖或者叫见点奖)

老板和老板平级享受10%的平级奖(平级奖由平台出,即总拨出4%)

- (2)股东分红奖: 发展10个直推+100人伞下团队成为股东合伙人,享受平台5%分红奖
- (3) 区域daili奖:区县镇daili补贴3%,市级daili补贴5%,省级daili6%,级差模式,区域daili奖zui高总拨出5%
- (4)服务点奖:享受来服务点提货核销的5%奖励

备注: 总拨出奖金60.5%

第二部分:复购专区

daili级别以上会员在复购区复购,享受8折优惠,仅做一级分销10%+5%股东分红+5%区域daili奖

第三部分:线下招商板块

服务点:加盟费2万+3万铺货押金,享受用户核销产品5%奖励

3万铺货押金用于给门店铺货一定数量,让用户到提货点提货核销,核销后减库存,达到警戒值自动补货

区级/县级/镇级daili:5万,享受区域内订单3%的奖励,可设置区级daili价给予对应5万价值产品赠送,用于线下销售,二次批发可以享受区代价格

市级daili:20万,享受区域内订单2%的奖励,可设置市级daili价给予对应20万价值产品赠送,用于线下销售,二次批发可享受市代价格

省级daili:50万,享受区域内订单1%的奖励,可设置市级daili价给予对应50万价值产品赠送,用于线下销售,二次批发可享受省代价格

第四部分:平台运营模式

2+1链动奖励模式+招商服务点+区域daili+股东分红+小程序zhibo+短视频+社交APP模式

前端进单用2+1链动奖励模式,二二复制门槛低,人人均可推广,团队上下帮扶,轻松赚钱,二级分销比较合规,避免了团队级差奖的传销成分,股东分红奖弥补了大团队长的巨大贡献,区域的daili奖满足了一些投资性拿管道收益的客户,因为买了一个区域的daili,这个区域多有的订单都有分成,管道收益

.招商服务点:

比如一些医美项目,需要线下人工去服务的,就比较适用

用户在平台下单后,可以选择附近服务点去提货,平台给予服务点一定的服务提成,这样就可以线下招商招一些加盟服务点(类似天猫养车途虎养车),加盟服务点需要交纳一定的加盟费或者押金,平台对服务点进行铺货,用户来店核销减库存,低于警戒值平台再进行批量补货,有利于平台快速收取加盟资金,掌握现金流。

服务点可以自行推广一些其他项目或者会员办卡的业务,相当于为实体店赋能引流会员,招商就比较容易

3.区域daili奖:可设置区代、市代、省代,大区daili,按收货地址为准计算区域内的所有订单的收益,是独,家daili,区域daili奖可以方便平台线下招商会招商收钱,通过卖地图方式吸收一些区域内有影响力有推广能力的大团队长。

4.股东分红:做到一定团队架构或者业绩,升级为平台股东合伙人,享受平台业绩的3%的平均分红。

5.小程序zhibo分享:平台可以组织几个主播定期分享产品,会员daili只要分享zhibo间到朋友圈或者微信社群,新用户点击进去即可锁定上下级关系,用户后续下单上级马上就可以获得推广奖励,zhibo完成后,视频可以在一年内进行回放,而且不需要平台liuliang费和zhibo费用,由腾讯免费提供,而且zhibo讲解对产品功效的呈现更直观,更容易实现用户教育和马上下单

第五部分:系统后台基础功能

1.前端装修

支持端口;APP、小程序、公众号、h5个运营端口

装修自定义模块组件;搜索栏、广告轮播栏、首页分类图标导航板块,商品橱窗,活动橱窗,板块橱窗 ,分割线广告导航图模块,视频模块,滚动公告栏,LBS定位,标题栏,活动倒计时模块,优惠券模块, 活动产品模块,分类产品模块,分组产品模块,礼包列表模块,积分商城模块

- 2.税务合规解决方案(若不存在daili会员分销佣金提现可忽略)
- 1).公对公模式,daili提现提供个体户营业执照并按提现金额开发票和做经销合同
- 2).灵活用工模式,腾讯旗下高灯科技,提现代纳税等服务费,收费7%,根据月度金额量大可谈
- 3.支付解决方案
- 1).官方微信支付,支付宝支付,费率0.6%,
- 2).汇聚支付,0.45%+1元一笔提现费用,剩余资金可提现到公账或私账,6800开户费(第三方收取)
- 3).大额支付解决方案;线下提单支付
- 4.运营端口及注册登录

支持运营端口

标配赠送小程序、公众号、H5、H5封装APP

微三云介绍:微三云市场总监、资源总监,首席商业模式策划导师,我本人在软件开发和商业模式策划 行业至今已经9个年头,累计亲自服务5000+客户,期待能帮你找到合适的软件,合不合作您说了算,我 的服务您看结果,期待这次能帮到您!

公司:微三云集团(旗下子公司:微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云)

软件二次开发合作公司:星电/尾音/微云视/超越网络

公司规模:公司经营已超10年,整栋5000平方写字楼,年营业额1~2亿,全职员工300人(全职开发技术180人),服务过百亿级平台超过30家,服务过创业平台超过20万家。

资质:双软认证企业,省高新技术企业,自主专利30多项,软著300多个

地址:东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系:麦总监(负一层电梯直上504)

备注:来公司需提前门岗报备并享受免费停车,免费梳理设计商业模式

拓展阅读:

微三云给你一个支撑亿万级数据交易的底层系统: 不是卖一个烂大街的模板系统给你,而是累计上亿元六年研发出来的新系统,我们给你的是一个支撑亿万级数据交易的底层系统 + N 个应用自有选 择增加减少的系统,上百种分销模式自由组合自由配合自由设计,上百种应用自由组合出市场的运营模式,无论做新零售还是微商,无论做 B2B 还 是

B2C,无论做挂售寄售还是社交电商,无论做短视频电商还是跨境电商,均可以在同一套系统上实现! 微三云8年技术积累微三云移动应用云平台,是指微三云8

年技术积累所研发的具备完善的用户管理、奖励模式、支付方式、用户端口、界面装修、

财务数据、电商能力的应用开发体系, lingxian、安全、稳定的技术解决方案。