

分析链动奖励模式如何让用户参与更有动/力？商业模式+软件开发+系统搭建，微三云生态

产品名称	分析链动奖励模式如何让用户参与更有动/力？ 商业模式+软件开发+系统搭建，微三云生态
公司名称	深圳市微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

分析链动奖励模式如何让用户参与更有动力？商业模式+软件开发+系统搭建，微三云生态

导读：莞云科技开发系统软件 APP 优势：a、公司规模大：300 多人团队，单技术人员就有 100+人，研发经验十年，办公面积 2000 多平方 b、交付时间快：复制版 1 天交付，定制版 1 周之内交付 c、系统费用便宜：app 版本，可部署服务器，可交付系统源码，可支持售后服务 1 年 d、系统安全/稳定：现成有钱还系统成熟案例 e、业务范围广：可开发分销系统，微商系统，区/块/链系统，区块宠物系统，区/块/链矿机系统，超级人脉系统开发
微三云麦超：软件开发找微三云，商业模式设计找专业导师微三云麦超
欢迎添加本人微信免费梳理设计商业模式。

链动奖励模式+ 2+1链动奖励服务点招商+ 2+1链动奖励系统源码

第/一部分：链动奖励模式

人：不同身份分销模式--2+1链动奖励新零售商业模式制度：

力求模式安全，科学，高效，采用当下引流zui高效的二二复制模式

一、入单两级分销，安全高效

(1) 自己消费一个产品，即可成为daili会员，可以拿直推奖

直推1人奖15%

直推2人奖15%，同时晋升为老板，前面两条线留给上级老板，自己独立做老板

直推第3人奖40%（15%直推奖+25%的间推奖或者叫见点奖）

老板和老板平级享受10%的平级奖（平级奖由平台出，即总拨出4%）

(2) 股东分红奖：发展10个直推+100人伞下团队成为股东合伙人，享受平台5%分红奖

(3) 区域daili奖：区县镇daili补贴3%，市级daili补贴5%，省级daili6%，级差模式，区域daili奖zui高总拨出5%

(4) 服务点奖：享受来服务点提货核销的5%奖励

备注：总拨出奖金60.5%

第二部分：复购专区

daili级别以上会员在复购区复购，享受8折优惠，仅做一级分销10%+5%股东分红+5%区域daili奖

第三部分：线下招商板块

服务点：加盟费2万+3万铺货押金，享受用户核销产品5%奖励

3万铺货押金用于给店铺铺货一定数量，让用户到提货点提货核销，核销后减库存，达到警戒值自动补货

区级/县级/镇级daili：5万，享受区域内订单3%的奖励，可设置区级daili价给予对应5万价值产品赠送，用于线下销售，二次批发可以享受区代价格

市级daili：20万，享受区域内订单2%的奖励，可设置市级daili价给予对应20万价值产品赠送，用于线下销售，二次批发可享受市代价格

省级daili：50万，享受区域内订单1%的奖励，可设置省级daili价给予对应50万价值产品赠送，用于线下销售，二次批发可享受省代价格

第四部分：平台运营模式

2+1链动奖励模式+招商服务点+区域daili+股东分红+小程序zhibo+短视频+社交APP模式

前端进单用2+1链动奖励模式，二二复制门槛低，人人均可推广，团队上下帮扶，轻松赚钱，二级分销比较合规，避免了团队级差奖的传销成分，股东分红奖弥补了大团队长的巨大贡献，区域的daili奖满足了一些投资性拿管道收益的客户，因为买了一个区域的daili，这个区域多有的订单都有分成，管道收益

.招商服务点：

比如一些医美项目，需要线下人工去服务的，就比较适用

用户在平台下单后，可以选择附近服务点去提货，平台给予服务点一定的服务提成，这样就可以线下招商招一些加盟服务点（类似天猫养车途虎养车），加盟服务点需要交纳一定的加盟费或者押金，平台对服务点进行铺货，用户来店核销减库存，低于警戒值平台再进行批量补货，有利于平台快速收取加盟资金，掌握现金流。

服务点可以自行推广一些其他项目或者会员办卡的业务，相当于为实体店赋能引流会员，招商就容易

3.区域daili奖：可设置区代、市代、省代，大区daili，按收货地址为准计算区域内的所有订单的收益，是独家daili，区域daili奖可以方便平台线下招商会招商收钱，通过卖地图方式吸收一些区域内有影响力有推广能力的大团队长。

4.股东分红：做到一定团队架构或者业绩，升级为平台股东合伙人，享受平台业绩的3%的平均分红。

5.小程序zhibo分享：平台可以组织几个主播定期分享产品，会员daili只要分享zhibo间到朋友圈或者微信社群，新用户点击进去即可锁定上下级关系，用户后续下单上级马上就可以获得推广奖励，zhibo完成后，视频可以在一年内进行回放，而且不需要平台liuliang费和zhibo费用，由腾讯免费提供，而且zhibo讲解对产品功效的呈现更直观，更容易实现用户教育和马上下单

第五部分：系统后台基础功能

1.前端装修

支持端口；APP、小程序、公众号、h5个运营端口

装修自定义模块组件；搜索栏、广告轮播栏、首页分类图标导航板块，商品橱窗，活动橱窗，板块橱窗，分割线广告导航图模块，视频模块，滚动公告栏，LBS定位，标题栏，活动倒计时模块，优惠券模块，活动产品模块，分类产品模块，分组产品模块，礼包列表模块，积分商城模块

2.税务合规解决方案（若不存在daili会员分销佣金提现可忽略）

- 1).公对公模式，daili提现提供个体户营业执照并按提现金额开发票和做经销合同
- 2).灵活用工模式，腾讯旗下高灯科技，提现代纳税等服务费，收费7%，根据月度金额量大可谈

3.支付解决方案

- 1).官方微信支付，支付宝支付，费率0.6%，
- 2).汇聚支付，0.45%+1元一笔提现费用，剩余资金可提现到公账或私账，6800开户费（第三方收取）
- 3).大额支付解决方案；线下提单支付

4.运营端口及注册登录

支持运营端口

标配赠送小程序、公众号、H5、H5封装APP

微三云介绍：微三云市场总监、资源总监，首席商业模式策划导师，我本人在软件开发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云）

软件二次开发合作公司：星电/尾音/微云视/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开发技术180人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

拓展阅读：

微三云社交+电商系统

目前微三云拥有自主研发应用云平台系统，一个系统底层集成0 200多个创新应用模式，做电商平台只需要挑选自己需要的应用功能2 2 源码就能搭

配出自己的源码系统，创新模式比如全民拼购模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动1 2+1 奖励模式，秒

杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式，G NFT/NFG 电商系统等200+营销应用和shida奖励模式助力商家掘金移动社交新时代。

商家可运用微三云社交电商系统，通过微三云推广奖励、绩效奖励、消费奖励等shida奖励模式，借助社交属性，联合APP、H5、PC、公众号、小程

序等多社交渠道分享传播，快速裂变用户，实现销量倍增，同时联合砍价、众筹、拼团等多种营销xifen工具，减低引流成本，让卖货变得更好玩。

“社交+”已得到广泛延伸，让以下五个典型场景得到广泛链接和深化。