

七星创客模式的两大亮点一星代理晋升二星代理时

产品名称	七星创客模式的两大亮点一星代理晋升二星代理时
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	服务项目:东莞数字藏品系统开发 定制项目:数字藏品系统开发 地区:东莞
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

新零售商业模式体系是线上线下的完整融合。对于零售企业来说，具体表现为会员管理一体化、用户服务一体化、产品价格一体化。

七星创客的新零售模式也在这段时间突然引起了大家的关注。流行于新零售电商圈，集三三复制、二二复制、互补性极强的营销方式为一体。

模式介绍：

该模式以消费者为导向，该模式的亮点在于商家与平台、消费者分享利润，这也是该模式区别于其他模式的精髓。

推N返一模式。“一”指的是奖励，可以是活动商品金额

奖励还可以是其他奖励，例如余额奖励、积分奖励、

优惠券奖励等等。客户购买指定资质产品并获得促销资格后

直接推送客户购买活动产品，客户将获得奖励。

功能亮点：

参与无门槛，所有客户均可参与。客户只需购买

购买指定产品即可获得促销资格，或设置等级

会员自动获得资格，无需购买。

参与人数不上限，收入不上限

参与人数和收入上限没有限制，直接推送的客户越多

越多，买的商品越多，顾客赚的越多！

功能概述：

1、客户购买400件商品，获得创客身份，享受推荐返利资格。

2、推荐三个用户购买产品，即返还本金400，推荐1人下单，返还10%，即40元，推荐第二人下单，返还20%，即80元，推荐第三人下单，返还70%，即280元，推荐3人下单后，总共返还100%，即400元。

做同样的复制，保证每个人都能经济实惠地拿到产品。创客推荐三人下单后，成为一星合伙人。成为一星合伙人后，创客可享受团队业绩3%的奖励。以此类推，要成为二星合伙人，他需要培养两名一星合伙人，才能享受团队绩效5%的奖励。

3、成为三星合伙人，需要培养两名二星合伙人，享受团队绩效7%奖励，同时享受培育奖励。

什么是培育奖励？培育奖励是指上级可获得直属团队100

%的绩效奖励，三星及以上合作伙伴可享受培育奖励。

4、想要成为四星合伙人，需要培养两名三星级合伙人，并享受9%的团队绩效奖励。

5、想要成为五星级合伙人，需要培养两名四星级合伙人，即可享受团队绩效奖励的11%。

6、若想成为六星级合伙人，需培养两名五星级合伙人，并享受团队绩效13%奖励。

7、想要成为七星合伙人，需要培养两名六星合伙人，并享受团队绩效15%的奖励。

8、想要成为总裁，需要培养三位七星合伙人，才能享受平台新业绩3%的加权分红。

9、如果想成为董事，需要培养三位总裁，并享受平台新业绩2%的加权分红。对于这个七星级创客、总裁、总监身份的营销体系，享受团队的订单绩效提成奖励。

同时还设计了团队差别奖励：

一星创客——3%，二星创客——5%，三星创客——7%，

