

三级代理：（吃货、体验）进货90元一盒、零售每盒利润38元、42%利润

二级代理：进货75元一盒、零售每盒利润53元、5盒每天利润256元、71%利润

一级代理：进货60元一盒、零售每盒利润68元、5盒每天利润340元、113%利润。

二、其次就是批发，四季优美这个生意的开始

1.一级代理60元进货、可以批给二级代理和三级代理。批发给二级、每盒有15元差价、二级进货300盒、就是4500元利润、批发给三级、每盒30元差价、三级拿货20盒、就是600元利润。

2.二级代理75元进货,只可批发三级,每盒15元差价,20盒就是300元利润.

3.三级代理是没有批发权的、只可零售。

三、做四季优美随便果、利益就是上总代理，需要考核才可以晋升、具备三个条件。

条件、就是时间加销量。

时间考核：连续两个月或者三个月。

销量考核：两个月就是个月销售2000盒、第二个月呢、销售6000盒。

三个月就是个月、销售2000盒、第二个月销售3000盒、第三个销售4000盒

第二个条件：就是有五个直属一级代理商,不包括自己。

第三个条件：就是建一个100人以上的群。

四、四季优美总代利润分析：

做到总代,你就会享受到公司大的利益，每盒随便享受50元的进货价。

升为总代后，团队所有的经销商都要从你这里订货，以我们的团队一个月整体运作销售一万盒来计算，如果只针对一级代理每盒10元的利润来算、不包含你的二级代理、三级代理和你的零售，那你一个月保底是不是有十万元收入呢

升为总代理后,公司针对总代理每个月都有按每盒计算股东分红。

其他销售奖励:拿直属深度总代三代以内的5元：3元：3元的每盒销售奖励。

信息流广告则努力使自己“拟态化”，成为用户阅读对象的一部分。它穿插在社交媒体、浏览页面中，几乎与你能看到的其他内容

样式并无二致，你甚至还能去点赞和评论。同时，信息流广告也试图通过兴趣等多维定向，给用户提供价值。