

电商买鞋免单模式—小程序开发

产品名称	电商买鞋免单模式—小程序开发
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	15766340569 15766340569

产品详情

电商买鞋免单模式——小程序开发

小程序商城如何引流？商城如何在一个月内快速起盘？商城的引流模式要怎么设置？下面小编给大家分享一个消费者消费免单模式

假设产品3960元，消费3960 买对应产品，同时成为平台代理，获得免单资格

推荐第一个 3960 给 10%也就是 396

推荐第二个 3960 给 20%也就是 792

推荐第三个 3960 给 70%也就是 2772

等于推荐三个人回本

后续循环 10%，20%，70%

推荐满三个人升级到一星创客，一星创客可以拿团队业绩奖 3%

一星创客培养出两个一星创客（团队业绩达到 5 万），升级二星创客，拿团队业绩 5%

二星创客培养两个二星创客，升级三星创客，拿团队业绩 7%

三星创客培养两个三星创客，升级四星创客，拿团队业绩 9%

四星创客培养两个四星创客，升级五星创客，拿团队业绩 11%

五星创客培养两个五星创客，升级六星创客，拿团队业绩 13%

六星创客培养两个六星创客，升级七星创客，拿团队业绩 15%

培养三个七星创客升级总裁，总裁拿公司流水的 3%的加权分红

培养三个总裁升级董事，董事拿公司流水的 2%的加权分红

到了三星，就会有伯乐奖，也就是你的伙伴赚多少团队业绩你就拿多少伯乐奖，哪怕超越也

有

比如你的下级 A 今天赚 1 万团队业绩奖，你就赚 1 万伯乐奖

整体总结：

第一部分---3 单循环：

产品首单 3960 元

购买后成为创客

之后推荐每单可享受 10%，20%，70%返点，循环获得

同时完成三单推荐后，即可升级一星创客，开启团队业绩躺赚阶段

第二部分---团队奖励：

成为 1 星创客后，可享受 3%团队业绩返点

推荐 2 个 1 星创客，可升级 2 星，可享受 5%团队业绩返点

推荐 2 个 2 星创客，可升级 3 星，可享受 7%团队业绩返点

.....

推荐 2 个 6 星创客，可升级 7 星，可享受 15%团队业绩返点

以上团队业绩返点，均为按单奖励结算，极差的逻辑进行

第三部分---伯乐奖：

当你成为 3 星创客后，即可享受终身伯乐奖

伯乐奖为享受所有直接推荐星级创客团队业绩收入的 100%

即使你是 3 星创客，你下级是 7 星创客，他推荐一单享受 15%业绩返点，你也可以享受 15%

业绩返点

第四部分---加权分红：

培养 3 个 7 星，即可升级总裁，享受公司业绩 3%的加权分红

培养 3 个总裁，即可升级董事，享受公司业绩 2%的加权分红

第五部分---起盘福利

起盘前期可设置 4.8 万卡位，享受

直接卡位 2 星

公司发货价值 7.2 万产品

线下签署保本分红协议，系统自动分红，享受最高 6 万元公司业绩分红，6 万分完自动退

出

知识拓展

以下内容均为网络转载，如有侵权请联系删除，感谢！！！！

如果大家是做生意或者有做过传统电商的，我们会发现，我们与用户之间只会存在一种关系，也就是买卖关系，是一种单向的关系，后续你无法很好的在做粘性或者复购。那么代言人与合伙人的玩法就打破了原有的关系，不再是单纯的买卖关系，而是从对产品的关注进化成，通过消费产生信任，并认同品牌价值，愿意主动推广分销传播普通消费者能不能也成为平台的“代言人”呢？让平台消费者也能主动去帮平台推广裂变。代言人、合伙人模式介绍：代言人：用户购买指定商品后即可成为平台的代言人身份，享受按消费排序的代言人奖励。销售员：在活动商品专区购买了的用户即可成为销售员，享受直推订单的销售员奖励。合伙人：销售员可以通过平台所设定的晋升条件去成为合伙人，可以享受按成为合伙人的时间顺序排名的合伙人奖励。高级合伙人：合伙人身份的人可以通过平台设定的晋升条件成为高级合伙人，享受全平台的利润分红收益。简单理解代言人与合伙人的不同的话，代言人是以前消费顺序排位为基础的奖励机制，合伙人是以前成为合伙人身份的时间顺序排名为基础的奖励机制。

作者：微三云麦超