

做出包邮承诺的心理沙盘，需要做到位

| | |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 做出包邮承诺的心理沙盘，需要做到位 |
| 公司名称 | 北京合君惠友科技有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 北京海淀区上地十街1号院2-1711 |
| 联系电话 | 13552472059 13552472059 |

产品详情

做出包邮承诺的心理沙盘，需要做到位

张总通过阿里了解到我们能够提供心理沙盘设备，加微信后确认需要心理沙盘配置的技术要求。

客服沟通的时候认为货物要发到张总公司所在地杭州，确定下来心理沙盘配置要求后，最后才得知发货地址是陕西相对偏远的地方。

今天早上拿到物流单后，发现总派送费用是四百多元，比发到杭州贵了一半。

遇到这样的情况，自然对我们不利。但是承诺包邮在先，我们就要做到位，多出的心理沙盘配送费用还是算我们的。

信誉，比生意本身还重要。

记得刚开始做心理沙盘库房不就，需要批量加工订购一批心理沙盘。接单的木工厂经过先期评估给出报价，我们虽然觉得价格有些贵，但是还能接受，毕竟有订单工期在催着，所以也就接受了。合同签订后预付款马上过去，但是第二天工厂说木材价格上涨了，原来的价格需要调整。这件事搞得我们很被动，最后不得不接受临时调整价格的现实。

不过也就是那一单生意，我们是憋着情绪接受工厂的临时加价，之后第二单我们就到换另一家木工厂做心理沙盘及沙具放置柜了，虽然另一家生产心理沙盘的报价并不低，但是老板报价利索，生产工期也都是提前的。

对心理沙盘生产的价格我们还是比较清楚的，临时找借口调整价格，无论实际情况是否如此，我觉得人不踏实了，那就不再打交道了。

做心理沙盘生意，不但要跟采购心理沙盘的客户打交道，还要跟心理沙盘供应链的各种厂家打交道。近十年时间下来越发感觉，信誉，是生意背后的东西，很多情况下比生意本身还重要。

所以承诺包邮，遇到这次派送心理沙盘的费用超出预期，我们也自行承担。

#心理沙盘#