

不是咨询3D心理沙盘的都是目标客户

产品名称	不是咨询3D心理沙盘的都是目标客户
公司名称	北京合君惠友科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	北京海淀区上地十街1号院2-1711
联系电话	13552472059 13552472059

产品详情

不是咨询3D心理沙盘的都是目标客户

刘老师跟我联系有一段时间了，起先向我咨询心理沙盘的配置，至于价格等各个方面都已经沟通的很清楚了，最后也不了了之。

再次跟我联系是因为要给客户配置几本心理学书籍，问我哪种版本合适以及从哪里购买，我告诉他书籍供货商及京东、当当等渠道的特点，并将自己有过合作的书籍供货商推荐给他。

昨天再次跟我联系，是心理沙盘800套装的，这次感觉很认真，期间提出别家的心理沙盘价格能够在1800元供货，我一丝犹豫也没有直接说：你可以考虑从他们那边走货的。

其实我给他推荐的是中档与高档的，也就是能够使用起来的配置。1800元的配置甚至更低的，我也能提供，无非就是在沙具配置上再毛糙、简陋一些，但是中间商朋友跑下一个客户不容易，从心理沙盘厂家进货后还要加上一点利润空间，到客户手上如果产品配置很粗陋，那时的难受不是几百元钱的事情，甚至回款都悬着。

评估了一圈后，总是不放心，刘老师说连同心理挂图及心理沙盘都从你这边走，我给他四舍五入报了个价格。最后又在付款方式上纠结起来，我们要求款到发货，他希望货到付款。至此，那就静静等下去...不是向我咨询心理沙盘的都是我的客户，这么多年做心理沙盘早就习惯了。

某户外拓展培训的人跟我联系3D心理沙盘，我将产品资料发过去，只是文档后缀显示的是2017年，对方就说这不是最新的文档，要求最新的文档。我们基本三个月升级一个版本，第一次联系的客户都是这个文档，只是最后报备及运作项目的时候提供最新版的。看他微信消息说是不是“好久没有升级了……一年半来产品还是这个产品，没被市场接受”，言辞背后的逻辑是不认可我的文档，甚至不相信这款产品。我看上面的微信消息，我问过他的公司信息及电话，没有给我电话，就终止给他最新3D心理沙盘信息的打算。我知道不是向我咨询的都是客户，像这个联系的人给我的感觉就不踏实。

下午某一体机生产厂家的业务跟我说有人找他们，问能不能提供3D心理沙盘，我一看原来就是上午的伙计，走了一圈将我们的产品截图发给这个一体机生产厂家了（这是将硬件的参数在网上搜索找到能够做一体机的厂家，思路很……）！于是我直接将3D心理沙盘软件价格提升到4.5万，且三套以上才供货，让对方加上硬件及利润空间给他报价。有些人压根就不是合作的，让这种人跟3D心理沙盘的同行摩擦生热去吧。事后阿力说，准备两套3D心理沙盘的产品资料很有必要！哈哈

不是所有询价的人都会成为我的客户，不是所有的客户都会成为合作伙伴。

#3D心理沙盘#