

微博迎来采第十六位购心理沙盘的客户

产品名称	微博迎来采第十六位购心理沙盘的客户
公司名称	北京合君惠友科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	北京海淀区上地十街1号院2-1711
联系电话	13552472059 13552472059

产品详情

微博迎来采第十六位购心理沙盘的客户

最近百度爱采购比较惹眼，大王会中刘总的分享让人有些按捺不住，也想将心理沙盘部署上去。

仔细一想，当前的阿里与百度还没有做好，还是先等等手头上的几个网站或博客平台，做好内容后再将心理沙盘等设备做部署吧。

没有好的内容，即便是信息放置到客户面前，也引不起客户注意，甚至即便是注意了两眼，内容没有特色，最后还不是自己的菜。流行的东西一定有流行的道理，是否适合自己的还要有对自己清晰的定位。

昨天石家庄的孙老师刚采购心理沙盘了，这是微博过来直接联系采购心理沙盘的第十六位客户。功夫在哪里效果就在哪里。每天发几条微博，同时跟几位好友互动，约用四十分钟左右，饭间点开看看，内容有那么几条涉及心理沙盘甚至跟心理不搭界的东西.....还是应了那句话：信任才有生意，不止心理沙盘如此，天下生意莫不如此。

能够长久输出让人信任的内容，这个人差不多是值得信任的，如果是骗子，不会长久如此做。这就是背后的生意经。虽然从开通微博到现在快三年了，微博来的心理沙盘订单，目前看寥寥无几，但是我知道自己的功夫还没有到位。

就在昨天，一位对心理沙盘资料感兴趣的微博朋友，加我付费后进入李守龙心理知识分享群。加入后又觉得有些惴惴不安了，目前企业老板超过四十多个，总人数五十多个，给我带来不小的压力，这么多人信任我，每次讲课都需要细细构思一下。这个社区的运营跟心理沙盘生意是一样的，还是信任。

杭州丁总一直跟进下周末的展会，放手让他来对接吧，这也是基于信任，算是相互的信任。

人的精力是有限的，公司也是如此，不能因为看到火热的东西就一定去尝试。网上销售心理沙盘这条路，必要的SEO技术是需要掌握的，感谢大王会刘总的分享，其分享出来的百度后台操作课程给一头雾水的我有了方向，也许在系统过一遍这个课程后，心理沙盘在百度上的部署又是不一样的。可是无论SEO技术怎么精深，解决不了信任问题，还是白搭。

微博能来第十六位采购心理沙盘的客户，我想功夫到了也会有第1600位客户，想想都有些可怕。可是功夫在哪里？还是基于信任的打造。

天下武功，唯快不破，天下生意，无信不立。

#心理沙盘#