

新手卖家如何开好淘宝网店

产品名称	新手卖家如何开好淘宝网店
公司名称	福州新东方电脑职业技能培训学校
价格	.00/普通
规格参数	
公司地址	福建省福州市鼓楼区华林路366号彩虹铺景A座8层301室
联系电话	0591-87594288 13905019387

产品详情

淘宝大学福州培训中心 网店运营专才 电商精英初级班 福州淘宝培训 福州网店运营 网店客服 网店美工 新手卖家如何开好淘宝网店，首先网店新手要清楚的认识到的，实践出真知，只有通过自己一步步的经营才能逐步了解淘宝开店的技巧，熟能生巧嘛。下面就说说卖家一些基本的网店推广方法，帮助你们快速经营好自己的网店。淘宝网开店货源问题很重要，有了好产品才能进行下一步，然后要有好的宣传推广、服务、价格、沟通技巧等，可以说样样都很重要。1、做好宝贝页面的描写。让人有机会来了解你的时候能看到你的网店的整体介绍，最少知道你主营产品是什么。在我的店铺介绍（我的淘宝---管理我的店铺---店铺介绍）里，写清楚你卖的是什么样的产品类型，再留下店铺链接，最好就是图文全有；让人一看一目了然。知道你是卖什么的，如有兴趣可以进一步进店。2、装扮个人空间。个人空间不但是写日记的好地方，也是大家互相交流的好地方，同样可以做宣传。不定期在个人空间秀秀自家的宝贝，推荐一些自己店里的新产品或人气产品，比如介绍一下店铺里的镇店宝贝，这样来你空间看你文字的同时还能看到你的产品，不一定什么东西都非要去你店才能看得到，然后每天有空去逛逛其他淘友们的空间，但一定要记得留下脚印哟！很多人见你去了他的空间会同样来回踩的！有来有往，人气同样可以互动提高。所以说，应主动出击，不能只坐着等天上掉下一个客户！3、热情周到的服务。礼貌要好，回话要积极，谈话内容要清楚，不能过多的用表情，不能因为客户对某件产品说了很久最后还是不满意而烦躁，说一些不耐烦的话，慢怠客户，如果你态度好，说不定客户出去外面看看比较一下，转头就回来了。所以说做服务一定要热情耐心周到，正所谓好事多磨。只要你诚信服务，自然就能感动客户，客户也记住了你的好，你的诚信为人。至于说交易成不成，但最起码有情义和信用留给了客户。4、多发贴、回贴。只要用心总结，你一样也可以写出精华贴。但也不要因为写贴麻烦，而给自己找借口发、回贴没什么用有空常发、常回贴，发、回贴也能提高你的人气。如果你做了签名档你发了原创贴，所有来回贴的人都能看到你的签到名档是在最前面的，这可是免费的宣传机会哟。5、多加好友。平时多加好友，并做好售后的回访工作，多去踩一下好友的空间，增加一下感情的交流。有新产品上架，可以信息通知一下好友，但要注意礼貌，不能多发、烂发，让人产生反感，不要把好事变成了坏事了。选择我们的培训——淘宝大学电商精英初级班，一次系统的培训，你所面临的问题将逐一解决。系统的学习开店理论知识，更可得到老师多年成功实践心得：规避风险，提升店面排名，提高浏览与点击量，降低成本，为您早日成功创业节省时间和成本。2013年3月23日、30日网店美工初级班，火热报名中！

2013年4月6~7日网店推广初级班，火热报名中！

课程预告：2013年4月13日网店运营专才标准班新班开课！敬请关注：www.53edu.taobao.com

咨询热线：13905019387 qq：371395018 培训地点：福州五一北路158号高景商贸中心6楼