

深圳到捷克COD电商小包专线服务 一站式服务

专属跨境电商小包专线服务

产品名称	深圳到捷克COD电商小包专线服务 一站式服务 专属跨境电商小包专线服务
公司名称	深圳市森鸿国际物流集团有限公司销售部
价格	18.00/千克
规格参数	品牌:跨境电商捷克COD小包专线 主营业务:跨境电商捷克COD小包物流 服务:跨境电商捷克COD小包快递
公司地址	深圳市宝安区沙井街道马安山社区鞍胜路35号一层-东
联系电话	13144994944 13144994944

产品详情

亚马逊生意 VS 暴利COD生意

状况1：

亚马逊已经度过了行业红利时期，进入系统化运营的时代。

facebook的COD生意，还在红利期。深圳做facebook的COD的公司，依旧非常暴利。

状况2：

亚马逊需要备较大的库存，导致资金压力比较大。

COD生意不需要库存，资金压力小，利润高。

状况3：

做亚马逊现在也要会玩独立站和facebook，与COD生意重合。

所以值得一试。

1. 搭建起整体的运营思维框架，让你的亚马逊运营不再迷茫。
2. 应该先做什么，再做什么，才不至于浪费时间和金钱？
3. 做了动作没效果，是因为不知道一个推广行为的成本、效益、和权重。
4. 亚马逊的广告功能很弱，很少，为什么很多人都不懂怎么玩？
5. 工具该如何使用，能不能带来成本的降低，效益的tisheng，以及风险如何？
6. 不同的产品，应该如何进行站外liuliang的采购。
7. VC账号怎么用，怎么免费注册？差评怎么删？自建站应该怎么玩？
8. 客服工作的原则、美工的原则、运营的原则
9. 如何解决测评问题
10. 所谓月销几十万美金万美金，不过是个工程问题，没有技术难度

内容二：facebook的暴利COD生意，如何从入门到日出千单

（适合初步组建团队，想要做COD生意的公司，或者想要通过FACEBOOK营销来tigao亚马逊销量的公司，以及想要从事暴利的社交电商生意的小小伙伴）

1. 超暴利的FACEBOOK的COD业务是怎样兴起的
2. 他们是如何每月做到数千万的营收的。
3. 广告投放的前的准备（单页、FB账号、产品、物流等）

4. 广告的操作技巧

5. 产品的疯狂测试以及测试爆款的技巧

6. 爆款黑五类的疯狂

7. 如何选择国家？

8. 项目测试和项目的风险把控

9. 如何组建团队实现COD生意日出千单