商家特荐供应质量保证、多种型号的羽毛球

产品名称	商家特荐供应质量保证、多种型号的羽毛球
公司名称	安徽信辉羽毛制品有限公司
价格	2.00/只
规格参数	品牌:具体来电咨询 品种:羽毛球拍 材质:具体来电咨询
公司地址	中国 安徽 六安市 六安市六单路
联系电话	86 0564 2318888 15385909911

产品详情

品牌	具体来电咨询	品种	羽毛球拍
材质	具体来电咨询	产地	具体来电咨询
颜色	具体来电咨询		

图片，价格，产品属性，仅供参考,不作交易价格,具体以实物为准,欢迎来电咨询.3

一、公司介绍

本公司销售多种优质产品，价格公道，产品质量优质，欢迎新老客户来电具体详谈。我们的宗旨是“ 小胜凭智，大胜靠德 ”，我们本着“ 诚信第一 ”“ 专业专注 ”、“ 服务一流 ”的态度立足。

二、产品详情

产品样本如下：

公司由六安市新辉羽毛制品有限公司与香港信信发展有限公司合资筹建而成；总投资950万元人民币，其中固定资产285万元人民币，流动资产665万元人民币。总占地面积为17720平方米。其中一期工程建筑面积为3801.42平方米，于2006年底完工，2007年元月开始进入设备安装调试期，同年3月试产成功。 公司经营范围主要是生产和销售羽毛球等羽毛体育用品及服装加工。生产能力设计为年产羽毛球400万打，预计年销售额可达4800万元，可创利税340万元，其中税金43万元。今后，公司将引进现代企业管理制度，探索先进理念，努力把企业做大做强！

公司由六安市新辉羽毛制品有限公司与香港信信发展有限公司合资筹建而成；总投资950万元人民币，其中固定资产285万元人民币，流动资产665万元人民币。总占地面积为17720平方米。其中一期工程建筑面

积为3801.42平方米，于2006年底完工，2007年元月开始进入设备安装调试期，同年3月试产成功。公司经营范围主要是生产和销售羽毛球等羽毛体育用品及服装加工。生产能力设计为年产羽毛球400万打，预计年销售额可达4800万元，可创利税340万元，其中税金43万元。今后，公司将引进现代企业管理制度，探索先进理念，努力把企业做大做强！

公司由六安市新辉羽毛制品有限公司与香港信信发展有限公司合资筹建而成；总投资950万元人民币，其中固定资产285万元人民币，流动资产665万元人民币。总占地面积为17720平方米。其中一期工程建筑面积为3801.42平方米，于2006年底完工，2007年元月开始进入设备安装调试期，同年3月试产成功。公司经营范围主要是生产和销售羽毛球等羽毛体育用品及服装加工。生产能力设计为年产羽毛球400万打，预计年销售额可达4800万元，可创利税340万元，其中税金43万元。今后，公司将引进现代企业管理制度，探索先进理念，努力把企业做大做强！

公司由六安市新辉羽毛制品有限公司与香港信信发展有限公司合资筹建而成；总投资950万元人民币，其中固定资产285万元人民币，流动资产665万元人民币。总占地面积为17720平方米。其中一期工程建筑面积为3801.42平方米，于2006年底完工，2007年元月开始进入设备安装调试期，同年3月试产成功。 公司经营范围主要是生产和销售羽毛球等羽毛体育用品及服装加工。生产能力设计为年产羽毛球400万打，预计年销售额可达4800万元，可创利税340万元，其中税金43万元。今后，公司将引进现代企业管理制度，探索先进理念，努力把企业做大做强！ 公司由六安市新辉羽毛制品有限公司与香港信信发展有限公司合资筹建而成；总投资950万元人民币，其中固定资产285万元人民币，流动资产665万元人民币。总占地面积为17720平方米。其中一期工程建筑面积为3801.42平方米，于2006年底完工，2007年元月开始进入设备安装调试期，同年3月试产成功。 公司经营范围主要是生产和销售羽毛球等羽毛体育用品及服装加工。生产能力设计为年产羽毛球400万打，预计年销售额可达4800万元，可创利税340万元，其中税金43万元。今后，公司将引进现代企业管理制度，探索先进理念，努力把企业做大做强！ 公司由六安市新辉羽毛制品有限公司与香港信信发展有限公司合资筹建而成；总投资950万元人民币，其中固定资产285万元人民币，流动资产665万元人民币。总占地面积为17720平方米。其中一期工程建筑面积为3801.42平方米，于2006年底完工，2007年元月开始进入设备安装调试期，同年3月试产成功。 公司经营范围主要是生产和销售羽毛球等羽毛体育用品及服装加工。生产能力设计为年产羽毛球400万打，预计年销售额可达4800万元，可创利税340万元，其中税金43万元。今后，公司将引进现代企业管理制度，探索先进理念，努力把企业做大做强！ 公司由六安市新辉羽毛制品有限公司与香港信信发展有限公司合资筹建而成；总投资950万元人民币，其中固定资产285万元人民币，流动资产665万元人民币。总占地面积为17720平方米。其中一期工程建筑面积为3801.42平方米，于2006年底完工，2007年元月开始进入设备安装调试期，同年3月试产成功。 公司经营范围主要是生产和销售羽毛球等羽毛体育用品及服装加工。生产能力设计为年产羽毛球400万打，预计年销售额可达4800万元，可创利税340万元，其中税金43万元。今后，公司将引进现代企业管理制度，探索先进理念，努力把企业做大做强！ 公司由六安市新辉羽毛制品有限公司与香港信信发展有限公司合资筹建而成；总投资950万元人民币，其中固定资产285万元人民币，流动资产665万元人民币。总占地面积为17720平方米。其中一期工程建筑面积为3801.42平方米，于2006年底完工，2007年元月开始进入设备安装调试期，同年3月试产成功。 公司经营范围主要是生产和销售羽毛球等羽毛体育用品及服装加工。生产能力设计为年产羽毛球400万打，预计年销售额可达4800万元，可创利税340万元，其中税金43万元。今后，公司将引进现代企业管理制度，探索先进理念，努力把企业做大做强！ 公司由六安市新辉羽毛制品有限公司与香港信信发展有限公司合资筹建而成；总投资950万元人民币，其中固定资产285万元人民币，流动资产665万元人民币。总占地面积为17720平方米。其中一期工程建筑面积为3801.42平方米，于2006年底完工，2007年元月开始进入设备安装调试期，同年3月试产成功。 公司经营范围主要是生产和销售羽毛球等羽毛体育用品及服装加工。生产能力设计为年产羽毛球400万打，预计年销售额可达4800万元，可创利税340万元，其中税金43万元。今后，公司将引进现代企业管理制度，探索先进理念，努力把企业做大做强！ 公司由六安市新辉羽毛制品有限公司与香港信信发展有限公司合资筹建而成；总投资950万元人民币，其中固定资产285万元人民币，流动资产665万元人民币。总占地面积为17720平

方米。其中一期工程建筑面积为3801.42平方米，于2006年底完工，2007年元月开始进入设备安装调试期，同年3月试产成功。 公司经营范围主要是生产和销售羽毛球等羽毛体育用品及服装加工。生产能力设计为年产羽毛球400万打，预计年销售额可达4800万元，可创利税340万元，其中税金43万元。今后，公司将引进现代企业管理制度，探索先进理念，努力把企业做大做强！ 公司由六安市新辉羽毛制品有限公司与香港信信发展有限公司合资筹建而成；总投资950万元人民币，其中固定资产285万元人民币，流动资产665万元人民币。总占地面积为17720平方米。其中一期工程建筑面积为3801.42平方米，于2006年底完工，2007年元月开始进入设备安装调试期，同年3月试产成功。 公司经营范围主要是生产和销售羽毛球等羽毛体育用品及服装加工。生产能力设计为年产羽毛球400万打，预计年销售额可达4800万元，可创利税340万元，其中税金43万元。今后，公司将引进现代企业管理制度，探索先进理念，努力把企业做大做强！ 公司由六安市新辉羽毛制品有限公司与香港信信发展有限公司合资筹建而成；总投资950万元人民币，其中固定资产285万元人民币，流动资产665万元人民币。总占地面积为17720平方米。其中一期工程建筑面积为3801.42平方米，于2006年底完工，2007年元月开始进入设备安装调试期，同年3月试产成功。 公司经营范围主要是生产和销售羽毛球等羽毛体育用品及服装加工。生产能力设计为年产羽毛球400万打，预计年销售额可达4800万元，可创利税340万元，其中税金43万元。今后，公司将引进现代企业管理制度，探索先进理念，努力把企业做大做强！ 公司由六安市新辉羽毛制品有限公司与香港信信发展有限公司合资筹建而成；总投资950万元人民币，其中固定资产285万元人民币，流动资产665万元人民币。总占地面积为17720平方米。其中一期工程建筑面积为3801.42平方米，于2006年底完工，2007年元月开始进入设备安装调试期，同年3月试产成功。 公司经营范围主要是生产和销售羽毛球等羽毛体育用品及服装加工。生产能力设计为年产羽毛球400万打，预计年销售额可达4800万元，可创利税340万元，其中税金43万元。今后，公司将引进现代企业管理制度，探索先进理念，努力把企业做大做强！

公司由六安市新辉羽毛制品有限公司与香港信信发展有限公司合资筹建而成；总投资950万元人民币，其中固定资产285万元人民币，流动资产665万元人民币。总占地面积为17720平方米。其中一期工程建筑面积为3801.42平方米，于2006年底完工，2007年元月开始进入设备安装调试期，同年3月试产成功。公司经营范围主要是生产和销售羽毛球等羽毛体育用品及服装加工。生产能力设计为年产羽毛球400万打，预计年销售额可达4800万元，可创利税340万元，其中税金43万元。今后，公司将引进现代企业管理制度，探索先进理念，努力把企业做大做强！

【产品图片和价格属性等仅供参考，具体来电咨询】

来电详谈

【感谢您浏览本条信息，感谢您的支持，欢迎来电详谈】

我们的理念：

我们崇尚简约精致的设计理念，本着以客户为本，客观实际，创新发展的原则，在追求完美极致的道路上努力打造行业新标准。

追求卓越．在市场竞争中不断取胜，在反省中超越自我，在学习中超越平庸、不断进步。．实现目标后体验成功的快乐，追求过程中体验奋斗的乐趣。

经营理念：一切以用户价值为依归

．坚持“ 用户第一 ”理念，为用户创造价值、维护用户正当利益是经营的第一要务；．保持对用户需求的敏感，重视用户的消费体验，服务水准适当超出用户的期望；．注重培育用户的满意度和忠诚度，不

断提高与用户沟通的服务水准；·以用户价值的最大化创造公司价值的最大化。

愿景：同行业最受客户欢迎企业·公司将以长远的眼光、诚信负责的操守、共同成长的理念，发展公司的事业。与公司相关利益共同体和谐发展，以受到用户、员工、股东、合作夥伴和社会的尊敬为自身的自豪和追求；·坚持“用户第一”理念，从创造用户价值、社会价值开始，从而提升企业价值，同时促进社会文明的繁荣；·重视员工利益，激发员工潜能，在企业价值最大化的前提下追求员工价值的最大实现；·与所有合作夥伴一起成长，分享成长的价值；·不忘关爱社会、回馈社会，以身作则，推动行业的健康发展；

我们的优势：★1.快速反应：承诺以最快的时间给予您详细的报价说明及产品资料;承诺以最短的时间为你量身定制你要求的产品★2.优质的产品和价格：我公司通过厂家采购，大定量采购各种原材料等措施使降低了公司的成本，且保证产品优质且价廉，并切实将我公司的规模效应所获得的优势直接优惠于客户

★3.贴心的服务：我公司所出售产品均享受部分有偿服务。量大或者长期合作客户更可成为我公司vip客户，享受更加实惠的价格和贵宾般的服务。我公司的口号“因为专注，所以专业”，我公司将一如既往的倾尽公司全体员工的心血为您生产优质的产品。欢迎新老客户来电垂询。

我们的团队：

我们是一个年轻化的民主大家庭，允许犯错，允许个人主张，允许创意，我们不断扩张，成长迅速，同样需要不断进取，积极向上的你，与我们一同迈步，共同成长！

1、关于产品质量：网络交易，诚信为王。作为阿里巴巴的战略合作伙伴，我们对产品的要求和把控极其严格，所有的产品在出货前均会经过采购、qc、仓管相关人员的三次质检，确保发货到您手里的产品是合格产品，请您在收到产品后尽快确认。万一产品有质量问题（货流量大，疏露在所难免，在此深表歉意），请提供图片证据，并在48小时内反馈，超过48小时，概不退还。

2、关于断货：虽然我们是原厂的一手货源，但是线下供货商走货也非常快，我们将尽量保证货源的稳定，但是也不可避免地会出现断货的情况，请客户多多理解。一旦出现断货，我们会在3小时内通知到买家，为您换款，或者48小时内完成退款。

3、关于退换货：换货、退货请先与我们的销售客服联系确认，未经客服允许自行退货我司将拒收。销售客服接待有关退换货事项，在符合退换货标准的情况下方才受理。仓库接到退货要求后，将根据快递单查找，如填写不明者予以拒收处理。请您仔细核对退货数量、认真填写退货单据。

客户在点击购买此产品后，即表示同意以上产品服务协议。

温馨提示：----------

1、本公司照顾绝大多数用户的需求，尽量使图片与实际产品相同，但是由于不同显示器显示效果增色不

尽相同，实拍图与实物有细微颜色误差属正常情况，请勿以质量问题要求退换货，谢谢合作。

2、我公司所有产品均支持支付宝交易，诚信为本。联系我们请通过已验证的阿里巴巴企业名片或直接通过阿里旺旺沟通，在产品内容里出现的任何联系方式均为虚假信息