

# 南阳农场生鲜小店线上经营小程序商城开发制作

产品名称	南阳农场生鲜小店线上经营小程序商城开发制作
公司名称	南阳企常青信息技术有限公司
价格	2999.00/年
规格参数	
公司地址	卧龙岗汉画街118号建工集团院内
联系电话	15225602960 18238118463

## 产品详情

南阳生态农场或拥有稳定货源的商家更适合做线上生鲜蔬果生意，近些年随着线上电商崛起，如何打通并且加深同城、到店、快递货品销售场景成为商家们需要思考的，在微信卖货增长很重要，但想要完善流程却也不容易。

那么通过企常青商城平台制作农场优品小程序商城能实现什么呢？

### 1、线上整合卖货经营

农场或较大的超市商场SKU成百上千，通过生鲜零售批发商城将所有产品呈现让客户选择规格下单或部分产品填写表单需求个性化下单，同城配送（自行配送/第三方配送）+到店自提+快递发货方式满足本地外地客户随时下单需求，商家后台货品一目了然管理轻松，客户线上搜索、分类式找到所需商品及浏览商城。

将农场产品展示到线上更易于生意增长，借势微信生态公众号连接、社群、个号、朋友圈等场景分享等，同时客户/商家消息通知也更多样化，基于商城多流量入口、私域社交体系，快速宣传拓展。

订单清晰、发货管理，还有打单、小票打印、发票助手、当面付、对接ERP等，构建完善的发货、订单完成链路；当然还有数据系统快速了解商城经营情况、针对性发展方向，微信支付、余额支付等多种方式。

### 2、会员体系管理

通过生鲜会员商城功能，客户注册会员后信息进库，商家随时查看所有信息，为其打上标签/会员分组针对性运营，会员等级、会员储值、会员卡、会员积分体系促进客户长期访问商城、下单消费及获取现金流，也为客户带来更多实惠。

### 3、分销增长

农场商场超市等场景销售非常适合生鲜分销，分销商、推广员和社区团购都有着独特魅力，以小本带动大生意，尤其社区团购带动周边小区获得更多忠实客户，更容易拓展品牌，后台管理分销员/团长/推广员等及相关设置分成等，可以说是轻松经营。

### 4、营销

产品众多也意味着营销频次高，当然营销并不意味着就是单纯的降价，而是通过营销带来更多生意、促销消费、复购、裂变等，如优惠券、进店有礼、组合套餐、拼团/砍价/秒杀、限时促销、短视频导购、直播、积分商城等，商城后台轻松直观管理，前端用户参与交互，可以带动商品快速销售。

### 5、多商户体系

生鲜蔬果产品毕竟属于一类，但通过多商户体系，可以邀请同行及其他商家一起入驻到商城卖货，子商户也有自己的后台上货管理发货提现等，商城管理员可对子商户管理，抽成、商品审核、入驻资料及在小程序商城里展示子商户店铺等，打造更完善的生态，子商户也是吸引客户的来源，无论客户在哪家消费，对商城经营者来说都是盈利。

当然还有连锁经营体系，多个连锁店统筹管理，更利于发展。

企常青商城平台拥有多款生鲜蔬果电商小程序商城模板，替换修改设计，现成功能体系设置使用，整体搭建非常轻松，快速落地经营。

以上就是商家搭建农场优品小店主要可以实现的效果，当然还有更多细节功能，生鲜蔬果产品是人们生活所需，本质上市场不缺客户，但仍需商家通过一定运营才能得到，如今消费者更趋向于线上消费，因此商家也应该线上经营及针对性运营，才能获得更多生意增长。