

良味瘦身系统案例

产品名称	良味瘦身系统案例
公司名称	广州市金诺互联网科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省广州市天河区
联系电话	132****4389

产品详情

一、新零售商城卡扣费开发功能：

- 1、无需囤货，通过分享裂变赚钱，平台负责售前售后和物流配送。
- 2、平台大多设置付费会员制，会员既是消费者又是平台推广者，自购省钱，分享赚钱。
- 3、daili无需自己管理后台，资金、消费者购物由平台统一负责和管理。
- 4、社交裂变——通过商品海报、店铺链接、推荐二维码等，在社交圈分享传播。

新零售商城，通过社交赋能流量裂变，就是以社群为基础建立“关系链”，即基于人的社交连接，让线下社交在线化，使企业传播随着人的社交一同变得更加高效。

二、基于社交，想要做好新零售商城，零售运营人员必须具备这些运营思维：

1.流量思维

找到属于自己的流量入口，比如微信、douyin等，通过宣传把流量变现，逐渐将客户变成粉丝，变成合作伙伴。

2.分享思维：

通过分享做价值输出，比如一个好产品或者好理念。

3.利他思维：

销售人员要有利他的思想，帮助别人同时成就自我，实现共赢。

4.裂变思维：

学会总结、提炼、复制，培养更多的消费商，不断裂变出庞大的有效粉丝群体。

5.创业思维：

要有创业的理念和认知。