

宾馆客房扫码共享充电器代理,全国火热招商,-腰果共享充电宝投放

产品名称	宾馆客房扫码共享充电器代理,全国火热招商,-腰果共享充电宝投放
公司名称	姑苏区睿靛鑫贸易商行
价格	17.00/个
规格参数	腰果:数据线 蓝牙:YGPL 产地:苏州
公司地址	江苏省苏州市姑苏区
联系电话	15016885881

产品详情

腰果酒店共享充电器怎么投放比较赚钱，全国招募合伙人

手机扫码共享充电线充电器不单有市场，而且市场份额还非常巨大！因为共享充电线是共享充电器的开端者，看到了市场容量之巨，足以产生百亿甚至千亿市值。

***组数据（智能电子设备数量）2018年，中国智能设备数量超过19亿台，平均每人1.5台。你身边带两台智能设备的不在少数吧！平均每人每天使用手机时间达到3-5小时，耗电量大，中低电量是大多数时候！智能电子设备普及的jintian，同样也令人带来低电量焦虑（约1/4人群）

组数据（酒店宾馆数量（不含招待所））2018年，中guojiu店行业统计所得约有80万+家酒店数量（客户数为1600万+）城市约6000+家、二线城市约2000+家、三线城市约500+家，你所在城市有多少家呢？有没有调查过？从需求角度看共享充电线充电器市场我们要做一个市场，必定需要从市场角度去思考市场的需求。住客需求：住房客户经常忘自带充电器或充电线，则需要向酒店租借。但只交押金或免交押金，收费则会

如果你是宾馆酒店的老板，则需要花费1千元购mai15-20套“普通充电器头、充电线（三种接口）”，损

耗品后续还需要换新及管理，客服人员还需要送线上门。

看到酒店宾馆的需求痛点没？如果你手上有共享充电器的设备，难道担心坐不进去酒店宾馆？和老板合作只需要免费提供设备给他就满足了，和经理合作可以额外分几个点的收入给他，顺利就能打入。

还有网咖网吧、休闲会所等候客场景，同样都是属于目标铺货端，市场容易有多大，自己想像吧！从收益角度看共享充电线充电器行业一次性投入共享充电线（器）设备，安放在使用场景当中，每当顾客使用时就能产生收益，相当于坐在家收钱！一次性投入共享充电线（器）设备，金额固定，但收益却是每天每月每年都在进账，还是坐在家收钱！一次性投入共享充电线（器）设备，即占领了先行***，没有老板愿意换来换去搞烦心事！做得好的合伙人，一个城市做完，立即铺下一个城市，一直在扩张.....可见一个每天的进账流水，每天都是纯收益。从长远养成看共享充电器充电线行业前景

能看懂市场趋势的人，不止看在眼里，而是养成计划，当绝大多数酒店宾馆都有共享充电线充电器时，谁还自带充电设备？后期设备使用率的***比就会更高，每天进账也就会越多，财富雪球就是能看懂前景的人才能滚动起来。

腰果共享充电宝的投资和收益又怎么样呢？

1，1万元起的项目，年化收益800%--1200%《1台也可做代理》

2，可投放的场景：酒吧，KTV,连锁商店，餐饮，餐厅，休闲，娱乐，健身房，饮品店，宾馆等场所

3，市场收益预测，单台20-40元/天

1)，单台收益20-40元/天，月收益600-1200元/月，年收益7200-14400元/年

2)，50台收益1000-2000元/天，月收益3万-6万元/月，年收益36万-72万元/年

3)，100台收益2000-4000元/天，月收益6万-12万元/月，年收益72万-144万元/年 总部***扶持每个创业者，采用了的技术，***相传,renqi不断,如此具有发展前景的充电宝***好项目,前景美好,市场空白,低门槛投资就赚钱的共享充电宝***好项目,你还在等什么呢，赶紧联系我们吧！