

手机共享扫码充电线 -腰果共享充电宝代理-OEM定制厂家 酒店宾馆充电线投放

产品名称	手机共享扫码充电线 -腰果共享充电宝代理-OEM定制厂家 酒店宾馆充电线投放
公司名称	姑苏区睿靛鑫贸易商行
价格	16.00/个
规格参数	腰果:数据线 蓝牙:YGPL 产地:苏州
公司地址	江苏省苏州市姑苏区
联系电话	15016885881

产品详情

腰果共享充电线 · *****

- 1) 由于公司总部拥有的腰果品牌、商标、经营管理技术都可以直接利用，比起自己去***事业,无论在时间上、资金上还是在精神上都减轻不少负担，对于完全没有生意经验的人来说，可以在较短的时间内入行。
- 2) 的总部，为了提高整个腰果的商誉，都会随时开发***性、高附加价值的商品，以产品差别化来竞争对手，***店可不必自设开发部门。
- 3) 由于总部统筹处理***、进货、乃至会计事务等，使腰果***店能心无旁鹜地专心致力于正常运作。
- 4) 如果自己创业，则商品、原材料进货等，都可能有一种困难，而投资腰果***店则因总部大规模生产及订制，甚至连设备、杂项装备等，都可以便宜的买进。
- 5) 开张前的职前培训等工作，都可以由总部获得协助，开张后还会定期有人来做各项指导。自己***生意，如果出现竞争对手，只有孤军奋战来应对，投资腰果***店则有总部为后盾，可以作为支援。

腰果共享充电线·***流程

提出申请（电话、传真、信函均可）；

签定《***协议书》，交纳***、管理等费用；

办理各种腰果共享充电线开业证照；接受培训；

腰果共享充电线店面装修，职业指导；

腰果共享充电线开店经营；后期跟踪管理培训。

不管是工作还是休息，都能挣钱，这是很多人的梦想，你能一直赚。这也是手机共享充电线的魅力所在。手机扫码共享充电器作为室内应急充电设备的生意咋做？我们来看看。

首先找手机共享充电线合作商成为代理商或合作伙伴。

想要做生意，当然要和厂商合作，手机共享充电线也是如此。去哪寻找到合适的供货商。

比如合作品牌政策不好，利润会慢下来，你也做不好。或者合作产品质量太差，客户抱怨维护麻烦，甚至伤害人脉。有些品牌有很多霸王条款，对代理商不友好，没有售后。所以，在选择时我们要小本起步。

比如腰果手机共享充电线供货商就能支持轻资产的个人创业合作模式。

轻资产、低风险：一百条就可参与合作，起始*****，后期能循序渐具滚动时发展。

***准备找商家，放货与商家共享手机共享充电线的收益。

你本人：拿到货后，你要找商家出去放货。酒店、宾馆、竞技场、网吧、候车室等商户。都没问题。商户的特点是室内场所，还要插座，此外，能有很大的客流。

共享：商家愿意免费接受共享充电线的原因，一是方便，二是也有利可图。代理商应与商家分手机共享充电线的利润，一般代理商和商家将获得五五分成。***商家能选择四六分，你拿少的，让商家拿六成。

签订协议：将手机共享充电线放入商户，签订商户协议。一是有书面***，让商家更放心，更正规。二是能谈只让我们进入，让商家不接受其他品牌的手机共享充电线，***我们的收入。

腰果共享充电是一款共享充电线，具有高安全性，高使用率，高回报的特性，能让你在家躺着赚钱，适合场所所有网吧，网咖，酒店，宾馆，ktv，洗浴会所，足疗等场景的***。陌电科技还提供全套的小程序后台系统和场景收款系统，大为您解除***。该产品可支持很多种充电套餐 1种，两元钱1小时充电 2种，5元钱3小时充电 3种，5元钱12小时充电 5元押金模式套餐

操作流程，用户在充电时，可以用APP或者小程序选择固定的充电时间

二，使用相应费用，并取得6位充电密码 三，在充电器密码键盘上输入6位密码 四，充电器开启充电 五，充电至套餐对应时间后充电器自动断电。腰果共享充电拥有3个很明显的*** 1.采购***低，支持小规模投放，相对共享充电宝来说，投资小了很多，铺设一个共享充电宝的***至少可以铺设30条共享充电线