

彩仙代理分销系统案例

产品名称	彩仙代理分销系统案例
公司名称	广州市金诺互联网科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省广州市天河区
联系电话	132****4389

产品详情

推动形成“一县一业”主导产业发展格局；鼓励坚持高端化、智能化、绿色化方向，深耕细分领域，加强技术、产品和管理创新，加快传统产业提质升级，打造更高水平的县域特色产业集群；发挥市场优势，统筹内培与外引，形成更大范围的产业分工，吸引外部要素向本县域流动，服务县域主导产业的培育。

彩仙商城系统kaifa，彩仙商城系统模式，彩仙商城系统制度，彩仙商城系统平台，彩仙商城系统定制—
详细了解彩仙商城系统模式kaifa详情。

彩仙商城奖金制度解析

彩仙品牌的产品在“彩仙商城”微信商城中销售，搜索微信公众号彩仙商城即可进入。商城中，销售的全都是彩仙品牌的护肤品，有彩仙魔力青春滋养霜、彩仙魔力蜜肌精华液、彩仙多肽水光乳等等。

彩仙商城的代理一共分为会员、VIP代理、总代理、合作商、官方五个级别，除了传统的零售利润，还设置了推荐奖、销售补助、季度奖、平级奖等奖励。

代理等级：成为会员需要690元代理费，赠送3瓶零售价298元 / 的彩仙魔力蜜肌精华液或其他等值产品，每瓶均价230元。成为VIP代理需要5040元代理费，赠送30瓶彩仙魔力蜜肌精华液或其他等值产品，每瓶均价168元。成为总代理需要16560元代理费，赠送120瓶彩仙魔力蜜肌精华液或其他等值产品，每瓶均价138元。成为合作商需要44280元代理费，赠送360瓶彩仙魔力蜜肌精华液或其他等值产品，每瓶均价123元。成为官方需要1144800元代理费，赠送1080瓶彩仙魔力蜜肌精华液或其他等值产品，每瓶均价106元。代理的等级越高，拿货的价格就越低，可以获得更多的零售利润，下级拿货，上级还可以赚取其中的差价收益。

销售补助：每个月拿货达到一定量可获得销售补助，月拿货量达到1箱产品（60瓶）可获得400元销售补助；月拿货量达到6箱（360瓶）产品可获得3000元销售补助；月拿货量达到20箱（1200瓶）产品可获得10000元销售补助；月拿货量达到40箱（2400瓶）产品可获得20000元销售补助，次月结算。

推荐奖：推荐新的代理可以获得不同的推荐奖励。例如，VIP代理推荐一个会员可获得50元推荐奖励，推荐一个VIP代理可获得200元推荐奖励，推荐一个总代理可获得300元推荐奖励，推荐一个合作商可获得500元推荐奖励，推荐一个官方可获得1000元推荐奖励。

季度奖：所有推荐的代理形成团队，团队连续三个月达到一定销售额可以获得季度奖。团队连续三个月完成10万业绩，可获得团队业绩3%的季度奖；团队连续三个月完成50万业绩，可获得团队业绩4%的季度奖；团队连续三个月完成100万业绩，可获得团队业绩5%的季度奖；团队连续三个月完成200万业绩，可获得团队业绩6%的季度奖；团队连续三个月完成600万业绩，可获得团队业绩7%的季度奖；团队连续三个月完成1000万业绩，可获得团队业绩8%的季度奖。例如，代理A推荐了代理B、代理C和代理D，B完成了10万业绩，C完成了90万业绩。D完成了150万业绩，团队总业绩250万，可获得6%即15万季度奖，15万全部发放给A，由A分配下去，B可获得 $10万 \times 3\% = 3000元$ ，C可获得 $90万 \times 4\% = 3.6万元$ ，D可获得 $150万 \times 5\% = 7.5万元$ ，剩下3.6万元由A获得。也就是说，只要伞下的团队给力，自己不需要业绩也可以分成。

平级奖：当推荐的代理达到和自己同级时，所推荐的代理每销售一单，原代理都可以获得平级奖励，其销售的产品销售价不低于298元时，可获得5元/瓶的平级奖，其销售的产品售价不足298元的，按代理价的2%计算平级奖励。平级奖励只计算一级，次月结算。

坚持传统产业转型升级和发展新兴产业“两手抓”，壮大电子信息、先进材料、节能环保新能源等新兴产业和产业集群，布局量子信息、氢能核能利用、低维纳米材料、超材料、深海深地深空等未来产业，建设人工智能、虚拟现实、qukuailian等前沿产业，加快建设现代化产业体系；深化“链长制”，聚焦“强工、兴农、活旅”，推动县域产业数字化和数字产业化发展，构建相应的政策体系、创新生态和应用场景，深化产城、产教、产金融融合，促进产业集群化发展。