

艾常释新零售系统案例

产品名称	艾常释新零售系统案例
公司名称	广州市金诺互联网科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省广州市天河区
联系电话	132****4389

产品详情

立足县域资源禀赋，大力发展农副产品精深加工业，加快预制食品、保健食品、即食食品等产品研发；大力支持农产品预制菜等产业项目发展，推动预制菜加工园区建设，打造预制菜产业发展高地，提升农产品加工转化增值空间；以现代农业产业园、优势特色产业集群等项目为抓手，打造集产品研发、深加工、营销、冷链物流运输全链条于一体的绿色智能农产品数字化加工园区。

艾常释商城系统开发，艾常释商城系统模式，艾常释商城系统制度，艾常释商城系统平台，艾常释商城系统定制—详细了解艾常释商城系统模式开发详情。

艾常释新零售系统介绍：

艾常释是会员制新零售，参与者被分为了四个级别，分别是门槛为1500元的银创、门槛为3600元的金创

、门槛为18000元的钻创，以及门槛为5万元的合伙人(也叫联创)。银创推荐5个银创升级金创，金创推荐5个金创升级钻创，合伙人不能通过推荐其他人加入来升级

以零售价为298元一瓶的艾常释爽喷囊为例，银创首次入会员需要购买6瓶(

首次提货价为250元)，复购价为188元，金创首次入会员需要购买15瓶(首次提货价为240元)，复购价为154元;钻创首次入会员需要购买80瓶(首次提货价为225元)，复购价为122元;合伙人首次入会员需要购买222瓶(首次提货价为225元)，复购价为98元。

除了能够赚取零售利润和代理间的差价外，艾常释的经销商还有直接推荐奖和间接推荐奖可拿，这个奖金属于平级推荐奖，银创推荐银创,拿一代600元，拿二代200元;金创推荐金创,拿一代1500元,拿二代500元;钻创推荐钻创,拿一代5400元,拿二代1800元;合伙人推荐合伙人，则直接能拿到1万元的提成，而目这位推荐他人加入的合伙人还能从被推荐进来的合伙人这里拿到每瓶10元的补贴，这个补贴还可以yongjiu拿。

此外，涉及到团队收益的“管理收入”也不容小觑，业绩达到5万可拿2%;业绩达到15万可拿3%;业绩达到30万可拿4%;业绩达到50万可拿6%;业绩达到150万可8%，业绩达到300万可室10%;业绩达到600万可拿12%;业绩达到1200万可拿15%

对于合伙人来说，除了上述这些奖励之外，还有“分红收入”可拿:公司每月把合伙人销售的肤爽喷所得到的业绩累积起来(还有一种说法是公司把全部市场销售的肤爽喷所得到的业绩累积起来)，按照每瓶7元的分红，平均分给所有合伙人。比如这个月，销售了一千万瓶，同时公司共有一千名合伙人级别的经销商，那么每位合伙人在这个月就能拿到分红收入7万元。合伙人的另外一个权益就是可以直接收下面这三

个级别的小代理商

深度挖掘农业资源，突出乡土乡愁、回归自然、农耕文化、农事体验、乡村旅居等乡村特有元素，催化以农耕为载体、以文化为核心、以旅游为联动的乡村新产业新业态；坚持“一县一主题”定位，以“绿化-美化-多样化-艺术化”模式营造富有湖湘韵味的乡村景观空间；根据全省各县域经济发展水平以及旅游资源比较优势，制定差异化鲜明的农文旅融合发展政策，避免经营同质化。