

酒店客房共享充电器代理- 合伙人紧急招募中- 腰果共享充电宝-0门槛无忧创业

产品名称	酒店客房共享充电器代理- 合伙人紧急招募中- 腰果共享充电宝-0门槛无忧创业
公司名称	姑苏区睿靛鑫贸易商行
价格	15.00/个
规格参数	腰果:数据线 蓝牙:YGPL 产地:苏州
公司地址	江苏省苏州市姑苏区
联系电话	15016885881

产品详情

随着现在酒店智能化管理的逐渐普及，无人售货，自动贩卖，扫码自助操作，这些常规的智能化服务都在拓展，而今天我们就来看看这样一个小产品，腰果酒店客房共享充电线，一个靠租赁模式赚钱的手机充电器。虽然不起眼，但是确实一个吸金利器。

一、酒店客房共享充电线的市场情况

通过最新的quanwei大数据展示，全国有25万家酒店，超3500万间客房，而这还不包含一些小旅馆、民宿等，而共享充电线铺设的覆盖率不足20%，还有80%的空白市场有待挖掘。

对于酒店来说，这个商品不用自己掏钱购买，但是可以带来利润，也能减少人力物力成本，作为服务场所，酒店愿意接受腰果共享充电线投放到客房内。

二、酒店扫码共享充电线的使用方式

目前市面上的共享充电线品种繁多，我们拿腰果密码式共享充电线为例说明，扫码充电线使用简单，直接打开微信或支付宝，扫码付费，输入密码即可充电使用。

00:40

三、酒店共享充电线的产品解析

租赁模式赚钱简单：比如陌电共享充电线可设定3,5,8, 12, 24小时收费套餐，用户扫码付费使用，大多数8小时收费在10元左右，商家分成50%的话，代理的利润在每次5元，用户扫码使用6次左右即可回本。

租赁模式，直接投放到酒店客房床头，无需补货操作，室内产品损坏率较小，使用寿命可达3年左右。

综上所述，腰果酒店客房共享充电线是一个操作简单，使用方便的手机充电器，可以满足人们的应急充电需求，一拖三的设计也可以匹配各种不同类型的手机充电，市场机会大。

要想把共享充电线做好，就需要知道商家在意的是哪些方面，这样才能做到解决商户痛点，专业性给

到解决方案，最终达成合作目的，今天我们就来看看商家选择共享充电线投放在意哪些？

一、共享充电线的品牌

酒店选择引入一款腰果共享充电线，会先考虑共享充电线的品牌背景，毕竟共享充电线属于电子产品，万一找了一些三无产品引入到酒店客房，这就会存在安全隐患。

二、共享充电线的使用体验

酒店作为服务场所，引入腰果共享充电线需要在乎用户体验，共享充电线属于软件和硬件结合的产品，目前主流的是密码式共享充电线，软件需要支持微信和支付宝双免押金，套餐模式均可，广告不能遮挡操作过程，使用体验好，收益才能高，用户满意度才会上升。

三、共享充电线的收益规则

收益规则指的是共享充电线的单次收益到账方式和收益的提现方式。目前很多共享充电线品牌没有收益明细，提现月结算，这样去和商家谈就不好操作，

四、商家后台开通的资料

代理商去找商家合作，需要给商家设置分润后台，需要一些资料，如果需要的信息过多会造成商家的反感，选择共享充电线品牌的时候，就需要了解商家后台的开通流程，不能收集过多信息，还需要开通简

单，商家登录简单等。

五、共享充电线的售后服务支持

共享充电线铺到商家后，商家在意的售后服务主要有2个方面，一个方面比如用户扫码付款了共享充电线坏的无法使用需要退款，需要可以随时退款，所以合作的共享充电线品牌需要有24小时的售后服务支持

。

另一个就是共享充电线坏了，需要代理商及时进行换新服务。