

宾馆客房共享充电线代理 -酒店共享扫码充电器- 腰果共享充电宝运营商加盟

| | |
|------|---|
| 产品名称 | 宾馆客房共享充电线代理 -酒店共享扫码充电器- 腰果共享充电宝运营商加盟 |
| 公司名称 | 姑苏区睿靛鑫贸易商行 |
| 价格 | 18.00/个 |
| 规格参数 | 腰果:数据线 蓝牙:YGPL 产地:苏州 |
| 公司地址 | 江苏省苏州市姑苏区 |
| 联系电话 | 15016885881 |

产品详情

在如今的共享行业，唯一做得好，能长期盈利的，就是共享充电宝，共享充电线。现在在酒店，宾馆，网吧都很常见，一条20块钱左右的成本，而用户使用一次就在10块钱左右，所以受到了很多创业者的关注，在当前手机普遍续航不足的情况下，扫码付费的应急充电服务是时代需求和未来趋势，风口产品赚钱简单，那么今天我们就来看看共享充电线要怎么加盟代理。

对于代理商来说要如何低成本买入共享充电线

我们咨询了一些共享充电线的品牌商发现，100条共享充电线购买成本在2000~3000元之间，1000条共享充电线的购买成本在2万元以下。

在这个通货膨胀的环境下，3000元就能介入共享充电线行业小试牛刀，可谓轻资产。而对于代理商的全部运营成本来计算，主要的产品成本不高。只需要在开发商户的时候有一些花费即可。

而做共享充电线维护成本很低，铺出去之后，唯一的售后就是共享充电线坏了用户使用不了，处理方式也很简单，铺货的时候100个房间的酒店，可以放10条在前台备用即可。如果坏了，替换掉就行。坏的还可以寄回去返厂更换。共享充电线可以循环使用，一条共享充电线的寿命在3年左右。

共享充电行业是现在比较热的加盟项目，可以选择腰果共享充电宝加盟。目前公司只需要购买设备就可以加入，投入较少的资金和人力。

把设备放到人流量大的区域。低门槛加盟是腰果共享充电宝加盟的优势。全程技术支持，自主研发

，拒绝皮包品牌公司，售后24小时全天服务！0启动模式，无需店面人工，适用于各大生活场景(餐厅、公司、购物广场、酒吧娱乐场所等)。

腰果共享充电线品牌优势：

- 1、代理商分成zui高比例百分%总部0抽成，代理商购买线充即可成为代理
- 2、自建生产厂家，自营品牌腰果，合作直接对接品牌商与工厂，售后无忧
- 3、门槛低，个人就可以合作，100条起就能拿货尝试做代理，自己控制创业风险
- 4、支持共享充电线厂家OEM贴牌定制代工，1个月可交付。

腰果作为苏州共享充电宝，共享充电线厂家，拥有多项技术和产品专利，自有硬件生产基地。作为共享充电宝yuantou厂家，提供共享充电宝加盟代理和OEM贴牌定制代工服务，合作zui高分润百分%总部0抽成，全球招募共享充电宝，共享充电线代理加盟商一起发展，分享共享经济市场的红利。

三：代理商模拟收益（投资回报周期）

| 提货数量 | 货款总额 | 充电频率/月 | 分润收益/月 | 回收成本周期 |
|-------|-------|--------|--------|--------|
| 1000条 | 3.6万元 | 10 | 24000元 | 45天 |
| | | 15 | 36000元 | 30天 |
| | | 20 | 48000元 | 22.5天 |
| | | 25 | 60000元 | 18天 |

四：代理商收益计算（单位：每月分润）

| 直营数量 | 交易金额 | 充电频率/月 | 每个月总交易次数 | 商家分润20%（0.6元/次） | 自己分润60%（1.8元/次） |
|------------------------|------|--------|----------|-----------------|-----------------|
| 免费铺货 1000条 分润80% | 3元 | 10次 | 10000 | 6000 | 18000 |
| | | 15次 | 15000 | 9000 | 27000 |
| | | 20次 | 20000 | 12000 | 36000 |
| | | 25次 | 25000 | 15000 | 45000 |