

宾馆客房共享充电线代理 -酒店共享扫码充电器- 腰果共享充电宝运营商加盟

产品名称	宾馆客房共享充电线代理 -酒店共享扫码充电器- 腰果共享充电宝运营商加盟
公司名称	姑苏区睿靛鑫贸易商行
价格	18.00/个
规格参数	腰果:数据线 蓝牙:YGPL 产地:苏州
公司地址	江苏省苏州市姑苏区
联系电话	15016885881

产品详情

在如今的共享行业，唯一做得好，能长期盈利的，就是共享充电宝，共享充电线。现在在酒店，宾馆，网吧都很常见，一条20块钱左右的成本，而用户使用一次就在10块钱左右，所以受到了很多创业者的关注，在当前手机普遍续航不足的情况下，扫码付费的应急充电服务是时代需求和未来趋势，风口产品赚钱简单，那么今天我们就来看看共享充电线要怎么加盟代理。

对于代理商来说要如何低成本买入共享充电线

我们咨询了一些共享充电线的品牌商发现，100条共享充电线购买成本在2000~3000元之间，1000条共享充电线的购买成本在2万元以下。

在这个通货膨胀的环境下，3000元就能介入共享充电线行业小试牛刀，可谓轻资产。而对于代理商的全部运营成本来计算，主要的产品成本不高。只需要在开发商户的时候有一些花费即可。

而做共享充电线维护成本很低，铺出去之后，唯一的售后就是共享充电线坏了用户使用不了，处理方式也很简单，铺货的时候100个房间的酒店，可以放10条在前台备用即可。如果坏了，替换掉就行。坏的还可以寄回去返厂更换。共享充电线可以循环使用，一条共享充电线的寿命在3年左右。

共享充电行业是现在比较热的加盟项目，可以选择腰果共享充电宝加盟。目前公司只需要购买设备就可以加入，投入较少的资金和人力。

把设备放到人流量大的区域。低门槛加盟是腰果共享充电宝加盟的优势。全程技术支持，自主研发

，拒绝皮包品牌公司，售后24小时全天服务！0启动模式，无需店面人工，适用于各大生活场景(餐厅、公司、购物广场、酒吧娱乐场所等)。

腰果共享充电线品牌优势：

- 1、代理商分成zui高比例百分%总部0抽成，代理商购买线充即可成为代理
- 2、自建生产厂家，自营品牌腰果，合作直接对接品牌商与工厂，售后无忧
- 3、门槛低，个人就可以合作，100条起就能拿货尝试做代理，自己控制创业风险
- 4、支持共享充电线厂家OEM贴牌定制代工，1个月可交付。

腰果作为苏州共享充电宝，共享充电线厂家，拥有多项技术和产品专利，自有硬件生产基地。作为共享充电宝yuantou厂家，提供共享充电宝加盟代理和OEM贴牌定制代工服务，合作zui高分润百分%总部0抽成，全球招募共享充电宝，共享充电线代理加盟商一起发展，分享共享经济市场的红利。

三：代理商模拟收益（投资回报周期）

提货数量	货款总额	充电频率/月	分润收益/月	回收成本周期
1000条	3.6万元	10	24000元	45天
		15	36000元	30天
		20	48000元	22.5天
		25	60000元	18天

四：代理商收益计算（单位：每月分润）

直营数量	交易金额	充电频率/月	每个月总交易次数	商家分润20%（0.6元/次）	自己分润60%（1.8元/次）
免费铺货 1000条 分润80%	3元	10次	10000	6000	18000
		15次	15000	9000	27000
		20次	20000	12000	36000
		25次	25000	15000	45000